



ПРАВИЛА

**ПО ЛИЦЕНЗИРОВАНИЮ ФУТБОЛЬНЫХ КЛУБОВ
ДЛЯ УЧАСТИЯ В СОРЕВНОВАНИЯХ, ОРГАНИЗУЕМЫХ
КАЗАХСТАНСКОЙ ФЕДЕРАЦИЕЙ ФУТБОЛА**

СОДЕРЖАНИЕ

Введение	
Часть I. Общие положения.....	
Статья 1 – Область применения	
Статья 2 – Цели.....	
Статья 3 – Определение терминов	
Часть II. Система лицензирования клубов.....	
Глава 1: Лицензиар	
Статья 4 – Обязанности.....	
Статья 5 – Департамент лицензирования.....	
Статья 6 – Юридические органы	
Статья 7 – Перечень санкций.....	
Статья 8 – Основной порядок лицензирования.....	
Статья 9 – Процедуры оценки.....	
Статья 10 – Обеспечение равных условий и конфиденциальности.....	
Глава 2: Соискатель лицензии и лицензия КФФ	
Статья 11 – Определение соискателя лицензии.....	
Статья 12 – Общие обязанности соискателя лицензии.....	
Статья 13 – Лицензия КФФ.....	
Статья 14 – Специальное разрешение	
Глава 3: Критерии лицензирования клубов	
Статья 15 – Общие положения	
Статья 15/1 – Исключительные и переходные положения.....	
I. СПОРТИВНЫЕ КРИТЕРИИ	
Статья 16 – Программа развития детско-юношеского и молодёжного футбола	
Статья 17 – Футбольный центр (Академия)	
Статья 18 – Молодёжная команда (U-21)	
Статья 18/1 – Женская команда	
Статья 19 – Медицинское обеспечение игроков	
Статья 20 – Регистрация игроков.....	
Статья 21 – Письменные соглашения (контракты/договоры) с профессиональными игроками	
Статья 22 – Вопросы судейства и правила игры.....	
II. КРИТЕРИИ СОЦИАЛЬНОЙ И ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ	
Статья 23 – Стратегия социальной и экологической ответственности	
Статья 24 – Равенство и инклюзивность	
Статья 25 – Борьба с расизмом	
Статья 26 – Защита и благополучие детей и молодёжи	
Статья 27 – Футбол для всех уровней физических возможностей	
Статья 28 – Защита окружающей среды	
III. ИНФРАСТРУКТУРНЫЕ КРИТЕРИИ	
Статья 29 – Стадионы для проведения соревнований.....	
Статья 30 – Стадион. Процедура лицензирования	
Статья 31 – Учебно-тренировочные объекты	
IV . КАДРОВЫЕ И АДМИНИСТРАТИВНЫЕ КРИТЕРИИ	
Статья 32 – Секретариат клуба	
Статья 33 – Первый руководитель.....	
Статья 34 – Спортивный директор.....	
Статья 35 – Сотрудник по финансовым вопросам	
Статья 36 – Юрист и специалист по кадрам.....	
Статья 37 – Специалист по маркетингу.....	
Статья 38 – Медиа-офицер.....	
Статья 39 – Врач команды основного состава.....	

Статья 40 – Врач молодёжных команд (ФЦ и А)	
Статья 41 – Физиотерапевт.....	
Статья 42 – Массажист.....	
Статья 43 – Офицер по безопасности.	
Статья 44 – Матч-менеджер	
Статья 45 – Распорядители (стюарды).....	
Статья 46 – Сотрудник по социальной ответственности в футболе.....	
Статья 47 – Сотрудник по защите детей.....	
Статья 48 – Сотрудник по работе с болельщиками.	
Статья 49 – Сотрудник по работе со зрителями с ограниченными возможностями здоровья....	
Статья 50 – Главный тренер основной команды.	
Статья 51 – Ассистент тренера основной команды.....	
Статья 52 – Руководитель программы развития молодёжного футбола.....	
Статья 53 – Специалист Футбольного Центра	
Статья 54 – Тренеры молодёжных команд	
Статья 55 – Тренер по работе с вратарями.....	
Статья 56 – Тренер по физической подготовке	
Статья 57 – Тренер по физической подготовке Футбольного центра.....	
Статья 58 – Ответственный за программу TMS FIFA	
Статья 59 – Положения, применимые к тренерской квалификации УЕФА согласно Конвенции тренеров УЕФА.	
Статья 60 – Услуги аутсорсинга.....	
Статья 61 – Права и обязанности.....	
Статья 62 – Вакантные должности в течение сезона	

IV. ПРАВОВЫЕ КРИТЕРИИ

Статья 63 – Заявление на участие в соревнованиях, проводимых КФФ.....	
Статья 64 – Минимальная юридическая информация	
Статья 64/1 – Личность, история и наследие соискателя лицензии	
Статья 65 – Структура управления и собственности группы.	
Статья 66 – Письменное заявление до принятия решения о лицензировании	

V. ФИНАНСОВЫЕ КРИТЕРИИ

Статья 67 – Отчитывающаяся организация/субъекты и периметр отчетности.....	
Статья 68 – Годовая финансовая отчетность.	
Статья 69 – Публикация годовой финансовой отчетности.	
Статья 70 – Промежуточная финансовая отчетность	
Статья 71 – Правило чистого капитала.....	
Статья 72 – Отсутствие просроченной кредиторской задолженности перед другими футбольными клубами.....	
Статья 73 – Отсутствие просроченной кредиторской перед сотрудниками.....	
Статья 74 – Отсутствие просроченной задолженности перед социальными фондами/налоговыми органами	
Статья 75 – Отсутствие просроченной кредиторской задолженности в отношении УЕФА и лицензиара.....	

Часть III. Заключительные положения.....

Статья 76 – Приложения.....	
Статья 77 – Дисциплинарные процедуры.....	
Статья 78 – Инспекции и проверки.	
Статья 79 – Утверждение, аннулирование, дополнения и вступление в силу	

ПРИЛОЖЕНИЕ I Политика предоставления особых условий

ПРИЛОЖЕНИЕ II Исключительное применение системы лицензирования клубов.....

ПРИЛОЖЕНИЕ III Положение о применении дисциплинарных санкций за нарушение требований настоящих правил по лицензированию

ПРИЛОЖЕНИЕ IV Положение о Комиссии по лицензированию футбольных клубов

**ПРИЛОЖЕНИЕ V Положение об Апелляционной комиссии по лицензированию
футбольных клубов**

ПРИЛОЖЕНИЕ VI Определение аудитора и процедур оценки, проводимой аудитором.....

ПРИЛОЖЕНИЕ VII Требования к раскрытию информации в финансовой отчетности.....

- A. Принцип
- B. Балансовый отчет
- C. Отчет о финансовых результатах
- D. Отчет о движении денежных средств.....
- E. Примечания к финансовой отчетности
- F. Таблица сведений об игроках.....
- G. Финансовый обзор, подготовленный руководством.....

**ПРИЛОЖЕНИЕ VIII Требования к бухгалтерскому учету при подготовке финансовой
отчетности**

- A. Принцип.....
- B. Требования к консолидированной (комбинированной) отчетности.....
- C. Требования к учёту регистраций игроков на условиях постоянного контракта
- D. Требования к учёту временных трансферов регистрации игроков....
- E. Требования к учёту отдельных статей расходов.....
- F. Требования к учёту отдельных статей доходов.....

ПРИЛОЖЕНИЕ IX Понятие просроченной кредиторской задолженности

ПРИЛОЖЕНИЕ X Процедуры оценки лицензиара.....

- A. Принцип
- B. Оценка аудиторского заключения по финансовой отчетности.....
- C. Оценка лицензионной документации для правила чистого акционерного капитала
- D. Оценка лицензионной документации на предмет отсутствия просроченной задолженности.....
- E. Оценка письменного заявления до принятия решения о выдаче лицензии

ПРИЛОЖЕНИЕ XI Элементы, относящиеся к расчету доходов от футбола.....

ПРИЛОЖЕНИЕ XII Элементы, относящиеся к расчету коэффициента стоимости команды...

ПРИЛОЖЕНИЕ XIII Последствия нарушения правила о расходах на команду

- Правило стоимости команды.....
- Расчет коэффициента стоимости команды.....
- I. Принципы.....
- II. Определение существенного нарушения.....
- III. Расчет финансового дисциплинарного взыскания.....
- IV. Сетка финансовых дисциплинарных взысканий.....

**ПРИЛОЖЕНИЕ XIV Критерии лицензирования юношеских команд для участия в
соревнованиях QJ League**

ВВЕДЕНИЕ

Настоящие Правила разработаны в соответствии с Уставом Объединения юридических лиц «Ассоциация «Казахстанская Федерация футбола» (далее – КФФ), «Регламентом УЕФА по лицензированию клубов и финансовой устойчивости» (Редакция 2024 года), Уставом УЕФА и законодательством Республики Казахстан.

Часть I. Общие положения

Статья 1 – Область применения

1. Настоящие правила применяются к футбольным клубам, подавшим заявления на участие в соревнованиях, организуемых КФФ, среди команд Премьер-Лиги, Первой Лиги, Второй Лиги и в соревнованиях QJ League.
Клубы подлежат лицензированию на основе «Правил по лицензированию футбольных клубов для участия в соревнованиях, организуемых Казахстанской Федерацией футбола».
2. Настоящими правилами регулируются права, обязанности и ответственность всех сторон, участвующих в системе лицензирования клубов КФФ для участия в соревнованиях КФФ и определяется следующее:
 - минимальные требования, которым должна отвечать КФФ, чтобы выступать в качестве лицензиара подконтрольных клубов, и минимальный набор процедур, которые должен выполнять лицензиар при оценке критериев лицензирования клубов;
 - соискатель лицензии и лицензия для участия в соревнованиях, организуемых КФФ;
 - минимальные требования по спортивным, инфраструктурным, административно-кадровым, правовым, финансовым критериям и по критерию социальной и экологической устойчивости, которым должен отвечать клуб, чтобы получить лицензию.

Статья 2 – Цели

1. Целью настоящих правил является:

- a) содействие развитию и постоянное повышение всех аспектов европейского футбола на территории Республики Казахстан, а также неизменное приоритетное отношение к подготовке и воспитанию молодых игроков в каждом клубе;
- b) стимулировать участие в футболе и способствовать развитию женского футбола;
- c) обеспечение надлежащего уровня управления и организации на клубном уровне;
- d) адаптировать спортивную инфраструктуру клубов таким образом, чтобы игроки, зрители и представители средств массовой информации были обеспечены соответствующими, хорошо оснащёнными и безопасными объектами;
- e) обеспечивать честное и бесперебойное проведение соревнований, организуемых КФФ;
- f) защищать идентичность, историю и наследие каждого клуба;
- g) поощрять сотрудничество между лицензиарами и клубами и способствовать разработке контрольных показателей для клубов по финансовым, спортивным, юридическим критериям, критериям связанным с социальной и экологической устойчивостью в футболе, а также кадровым, административным и инфраструктурным критериям;
- h) брать на себя социальную ответственность в футболе;
- i) стимулировать здоровые отношения между клубами и болельщиками и повышать доступность футбола;
- j) должное внимание защите кредиторов с гарантией своевременного выполнения клубами своих обязательств перед сотрудниками, социальными фондами, налоговыми органами и перед другими клубами;
- k) укрепление финансовой дисциплины и рациональности использования финансов футбольными клубами.

Статья 3 – Определение терминов

1. В настоящих правилах применяются следующие определения:

FIFA	Международная федерация футбольных ассоциаций (ФИФА).
UEFA	Союз европейских футбольных ассоциаций (УЕФА).
CFCB/ОФКК	Орган УЕФА по финансовому контролю клубов
КФФ	Объединение юридических лиц «Ассоциация «Казахстанская Федерация футбола». Национальная футбольная федерация (ассоциация) РК, являющаяся членом FIFA и UEFA.
ПФЛК	Объединение юридических лиц «Ассоциация «Профессиональная футбольная лига Казахстана». ПФЛК является юридическим лицом, созданным в соответствии с законодательством Республики Казахстан. В своей деятельности ПФЛК руководствуется нормативными правовыми актами Республики Казахстан, а также актами ОЮЛ «Ассоциация «Казахстанская Федерация футбола», ФИФА, УЕФА и Ассоциацией европейских футбольных лиг.
QJ League	Юношеская футбольная лига Казахстана – Freedom
Местная футбольная федерация (МФФ)	член КФФ, аккредитованный в местном исполнительном органе, осуществляющий и контролирующий футбольную деятельность в пределах одной административно-территориальной единицы области, города республиканского значения, столицы. Местная футбольная федерация обязана развивать и популяризировать футбол в своем регионе.
Агент/посредник	Физическое или юридическое лицо, которое за вознаграждение или на безвозмездной основе выступает представителем игрока и (или) клуба в переговорах с целью заключения трудового договора или представляет клуб в переговорах с целью заключения договора о переходе
Амортизация	Систематическое распределение амортизируемой стоимости основного средства на срок его полезного использования, т. е. на период, в течение которого организация, как ожидается, сможет использовать актив.
Ассоциированное лицо	Организация, в том числе без образования юридического лица, например, товарищество, которая не является дочерней компанией и на которую инвестор оказывает существенное влияние.
Аудитор	Независимая аудиторская фирма, действующая в соответствии с Международным кодексом этики профессиональных бухгалтеров (включая Международные стандарты независимости).
Аутсорсинг	Передача части работ, услуг или бизнес-функций компании внешнему провайдеру, у которого достаточно человеческих ресурсов для ее осуществления.
Базовая дата составления годовой бухгалтерской отчетности	Дата окончания отчетного периода для годовой финансовой отчетности.
Вовлеченные стороны	Любое физическое или юридическое лицо, участвующее в системе лицензирования клубов или процессе контроля клубов УЕФА, включая администрацию УЕФА, ОФКК (CFCB), лицензиара, соискателя лицензии/лицензиата и любое лицо, участвующее от их имени.

Главная команда	Игроки основного и молодежного состава, осуществляющие подготовку к спортивным соревнованиям по футболу и/или участвующие в соревнованиях КФФ (Чемпионат, Первенство, Кубок РК) и/или УЕФА под руководством главного тренера и имеющие при этом трудовой договор с клубом.
Группа	Материнская компания и все ее дочерние структуры. Материнская компания – это организация, имеющая одну или несколько дочерних компаний. Дочерняя компания – это организация, в том числе без образования юридического лица, например, товарищество, контролируемая другой организацией (материнской компанией).
Дивиденды	Выплаты владельцам долевых инструментов.
Дополнительная информация	Финансовая информация, которая должна быть представлена лицензиару в дополнение к финансовой отчетности, если минимальные требования к раскрытию и учету не соблюдены. Дополнительная информация должна быть подготовлена на основе данных бухгалтерского учета и учетной политики в соответствии с финансовой отчетностью. Финансовая информация должна быть получена из источников, соответствующих тем, которые использовались для подготовки годовой финансовой отчетности. В соответствующих случаях сведения, раскрываемые в дополнительной информации, должны согласовываться или сверяться с соответствующими сведениями, раскрываемыми в финансовой отчетности.
Защита от кредиторов	Процедуры в соответствии с законами или нормативными актами, целью которых является защита организации от кредиторов, спасение неплатежеспособных организаций и предоставление им возможности продолжать свою деятельность в качестве непрерывно действующих организаций. Этот процесс предусматривает процедуры (добровольной) ликвидации или введения внешнего управления и другие процедуры банкротства (которые могут привести к соглашению с кредиторами или банкротству).
Значительное изменение	Событие, которое считается существенным по отношению к документации, ранее представленной лицензиару, и которое потребовало бы иного представления данных, если бы произошло до представления документации.
Контроль	Право осуществлять деятельность организации и направлять ее финансовые, операционные или спортивные политики, влияющие на финансовый результат, посредством владения акциями, права голоса, учредительных документов (устава), соглашения или иным образом. Примеры контроля: а) сторона, обладающая большинством голосов акционеров или участников; b) сторона, имеющая право назначать или отстранять большинство членов структур, отвечающих за управление организацией (например, любые административные, управленческие или надзорные органы организации); с) сторона, являющаяся миноритарным акционером или членом организации и единолично, на основании соглашения, заключенного с другими акционерами или членами организации, или любым другим способом, имеющая возможность осуществлять контроль (в том числе в соответствии с определением, указанным в пунктах (а) или (b)).
Контрольная документация	Документация, которая должна быть представлена лицензиатом в соответствии с каждым из требований по контролю деятельности клубов.

Крайний срок подачи заявки лицензиару	Устанавливаемая лицензиаром дата, до которой соискатели лицензии должны представить всю информацию, необходимую для оформления заявки на получение лицензии КФФ.
Критерии лицензирования клубов	Требования, разделённые на пять категорий (спортивные, инфраструктурные, административно-кадровые, правовые и финансовые), которые должны быть выполнены соискателем лицензии, для получения лицензии КФФ.
Лицензиар	Ассоциация-член УЕФА или аффилированная с ней лига, которая управляет системой лицензирования клубов, выдает лицензии и принимает на себя определенные риски в отношении процесса контроля деятельности клубов. Лицензиаром является КФФ. Лицензирующим органом является Департамент лицензирования, являющийся структурным подразделением Казахстанской федерации футбола.
Лицензиат	Соискатель лицензии, получивший лицензию от лицензиара на участие в соревнованиях, проводимых КФФ
Лицензируемый сезон	Спортивный сезон, на который соискатель лицензии подал заявку или получил Лицензию, сроки которого определены КФФ или УЕФА для соответствующего соревнования.
Лицензия КФФ	Документ, выданный лицензиаром, подтверждающий соблюдение соискателем лицензии всех минимальных критериев в процедуры допуска к соревнованиям, организуемым КФФ.
Международные стандарты финансовой отчётности (МСФО)	Стандарты и разъяснения, принятые Советом по международным стандартам финансовой отчётности (IASB), которые включают в себя: <ul style="list-style-type: none"> • Международные стандарты финансовой отчётности (МСФО) (IFRS); • Международные стандарты бухгалтерского учёта (IAS); • Разъяснения, выпущенные Комитетом по разъяснению международных стандартов финансовой отчётности (IFRIC) или бывшим Постоянным комитетом по интерпретациям (SIC).
Международные стандарты аудиторской деятельности:	Международная федерация бухгалтеров (IFAC) через Совет по международным стандартам аудита и заданий обеспечивающих уверенность (International Auditing and Assurance Standards Board – IAASB) издает международные стандарты, касающиеся, в частности: <ol style="list-style-type: none"> а) Аудита (International Standards on Auditing – ISA), которые должны применяться при аудитах финансовой информации за прошлые периоды. б) Проведения обзорных проверок (International Standards on Review Engagements – ISRE), которые должны применяться при проведении обзорных проверок финансовой информации за прошлые периоды. в) Оказания сопутствующих услуг (International Standards on Related Services – ISRS), которые должны применяться при подготовке финансовой информации и применении к ней согласованных процедур.
Минимальные критерии	Критерии, которым должен соответствовать соискатель лицензии для получения лицензии КФФ.
Молодёжная команда (ФЦ и А)	Команда, принимающая участие в детских, юношеских и молодежных соревнованиях под эгидой КФФ.
Молодежный состав	Игроки, которых лицензиат/соискатель лицензии включил в список главной команды.

Национальная практика ведения бухгалтерского учёта	Практика ведения бухгалтерского учёта и составления отчётности, а также раскрытие информации, требуемое от организаций.
Обесценение основных средств	Убыток от обесценения — это сумма, на которую балансовая стоимость основного средства превышает его возмещаемую стоимость, т. е. справедливая стоимость актива за вычетом затрат на продажу или ценность от использования (в зависимости от того, что больше).
Орган власти	Орган государственного управления любого вида, включая государственные учреждения, ведомства и прочие аналогичные органы власти как местного, так и общенационально уровня
Основной состав	Игроки, не отнесенные к игрокам молодежного состава и молодежной команды, которых лицензиат (соискатель лицензии) включил в список главной команды.
Основной управленческий персонал	Лица, обладающие полномочиями, на которых возложена ответственность за планирование, руководство и контроль деятельности юридического лица, включая, помимо прочего, любого директора (исполнительного или иного).
Отчётный период	Финансовый отчетный период отчетности, заканчивающийся в базовую дату составления годовой бухгалтерской отчетности отчитывающейся организации.
Отчитывающаяся организация/отчитывающиеся организации	Зарегистрированный член КФФ или ПФЛК и/или футбольная организация, группа организаций или иное объединение организаций, которые включены в периметр отчётности и которые должны предоставлять лицензиару информацию для целей лицензирования и контроля деятельности клубов.
Прибыль/убыток от выбытия основных средств	Прибыль или убыток, рассчитанные как разница между чистыми поступлениями от выбытия (если имеются) и балансовой стоимостью (согласно балансу) основного средства на дату выбытия.
Процедуры внешнего управления	Добровольный или обязательный процесс, который может быть использован в качестве альтернативы ликвидации юридического лица, часто известный как переход под внешнее управление. Повседневное управление деятельностью субъекта, находящегося под внешним управлением, может осуществляться администратором от имени кредиторов.
Расходы на оплату труда	Все формы вознаграждения, предоставляемого организацией в обмен на услуги, оказанные работниками, или за прекращение трудовых отношений, в том числе в отношении директоров, руководства и лиц, отвечающих за управление.
Регистрация(-ии) игроков	Регистрация игроков имеет значение, изложенное в <i>Регламенте ФИФА по статусу и переходам игроков</i> .
Сезон КФФ	12 месячный период, начинающийся в первый день первого регистрационного периода, установленного КФФ в соответствии с Регламентом КФФ по статусу и переходу игроков
Сезон лицензирования	Сезон, на который соискатель лицензии подал заявку/получил лицензию. Сезон начинается на следующий день после предоставления лицензиаром в ПФЛК уведомлений о решениях по выдаче/отказе клубам лицензий и заканчивается последним матчем текущего сезона.
Связанная сторона	Физическое или юридическое лицо или орган власти, связанное с организацией, предоставляющей финансовую отчетность (отчитывающейся организацией). Рассматривая все возможные

	<p>отношения со связанными сторонами, следует обращать внимание на суть отношений, а не только на правовую форму.</p> <p>а) Лицо или близкий член семьи этого лица связаны с отчитывающейся организацией, если это лицо:</p> <ul style="list-style-type: none"> i. осуществляет контроль или совместный контроль над отчитывающейся организацией; ii. оказывает существенное влияние на отчитывающуюся организацию; или iii. входит в состав основного управленческого персонала отчитывающейся организации или материнской компании отчитывающейся организации. <p>б) Организация связана с отчитывающейся организацией, если имеет место любое из следующих условий:</p> <ul style="list-style-type: none"> i. Эта организация и отчитывающаяся организация входят в состав одной группы (т. е. каждая материнская компания, дочерняя компания и сестринская компания связаны друг с другом). ii. Эта организация и отчитывающаяся организация контролируются или находятся под совместным контролем или существенным влиянием одной стороны. iii. Одна из организаций является ассоциированной компанией или совместным предприятием другой организации (или ассоциированной компанией или совместным предприятием какого-либо члена группы, в которую входит и другая организация). iv. Одна из организаций оказывает существенное влияние на другую организацию. v. Обе организации являются совместными предприятиями одного и того же третьего лица. vi. Одна из организаций является совместным предприятием третьего лица, а другая организация является ассоциированной компанией этого третьего лица. vii. Организация представляет собой фонд вознаграждений по окончании трудовой деятельности, предназначенный для работников отчитывающейся организации или организации, связанной с отчитывающейся организацией. Если отчитывающаяся организация сама представляет собой такой фонд, работодатели-спонсоры также связаны с отчитывающейся организацией. viii. Организация находится под контролем или совместным контролем лица, указанного в пункте а). ix. Лицо, указанное в пункте (а)(i), оказывает существенное влияние на эту организацию или входит в состав основного управленческого персонала этой организации (или материнской компании этой организации). x. Эта организация или любой член группы, в которую входит эта организация, оказывает услуги отчитывающейся организации или материнской компании этой организации в качестве основного управленческого персонала.
Событие или условие высокой экономической важности	Событие или условие, которые считаются существенными для финансовой отчетности, отчитывающейся(-ихся) организации(-ий) и потребовали бы иного (неблагоприятного) представления результатов деятельности, финансового положения и чистых активов отчитывающейся(-ихся) организации(-ий), если бы они произошли в течение предыдущего отчетного периода.
Совместная деятельность	Соглашение, оформленное договором, в силу которого две или более стороны обязуются осуществлять экономическую деятельность, в отношении которой осуществляется совместный контроль.
Совместный контроль	Согласованное в договоре распределение контроля в отношении экономической деятельности, имеющее место лишь в случае, когда для принятия стратегических финансовых и операционных

	решений требуется согласие всех лиц, осуществляющих совместный контроль (участников совместной деятельности).
Согласованные процедуры	Процедуры, которые были согласованы аудитором и вовлеченной стороной и, при необходимости, другими сторонами.
Соискатель лицензии	Юридическое лицо, несущее полную и исключительную ответственность за главную команду, участвующую Чемпионате, Первенстве, которое подаёт заявку на получение лицензии.
Социальный фонд	Юридическое лицо, производящее аккумулирование социальных отчислений, назначение и осуществление социальных выплат участникам системы обязательного социального страхования, в отношении которых наступил случай социального риска, включая членов семьи – иждивенцев в случае потери кормильца. В РК социальным фондом является Государственный фонд социального страхования.
Социальные выплаты	Выплаты, осуществляемые Государственным фондом социального страхования в пользу получателя социальной выплаты.
Социальные отчисления	Деньги, уплачиваемые плательщиками социальных отчислений в Государственный фонд социального страхования в порядке, установленном законодательством Республики Казахстан.
Социальное страхование	Совокупность мер, организуемых, контролируемых и гарантируемых государством для компенсации части дохода, учтенного в качестве объекта исчисления социальных отчислений, в целях осуществления социальных выплат при наступлении случая социального риска, предусмотренного настоящим Законом.
Стадион	Спортивный объект, предназначенный для проведения матчей, который включает, помимо прочего, все расположенные вблизи такого стадиона объекты и сооружения (например, офисные помещения, зоны гостеприимства, пресс-центр, центр аккредитации).
Стоимость регистрации игрока	Суммы, выплаченные или подлежащие выплате, прямо соотносимые с регистрацией игрока, и включающие: а) фиксированную компенсацию за переход; б) реализованную компенсацию за переход в отношении сумм, условие выплаты которых наступило в течение периода; с) любые другие прямо соотносимые суммы, выплаченные и/или подлежащие выплате другой стороне, например, другому футбольному клубу, агенту/посреднику или КФФ/ПФЛК.
Сторона	Физическое или юридическое лицо, юридический субъект или орган власти.
Сторона, осуществляющая конечный контроль	Физическое или юридическое лицо, которое прямо или косвенно осуществляет конечный контроль над организацией.
Существенность/существенные	Упущения или искажения транзакций или информации являются существенными, если они могут по отдельности или совместно повлиять на решения пользователей, принятые на основе информации, представленной клубом. Существенность зависит от размера и характера упущения или искажения, оцениваемого в сопутствующих обстоятельствах или контексте. Определяющим фактором может быть размер или характер транзакции или информации, или сочетание обоих факторов.
Существенное влияние	Способность оказывать влияние, но не контролировать принятие решений по финансовой и операционной политике. Существенное влияние может возникать за счёт приобретения акций, на основании учредительных документов или договора. Во избежание

	сомнений следует считать, что сторона или совокупность сторон с одной и той же стороной, осуществляющую конечный контроль (за исключением УЕФА, КФФ или ПФЛК), оказывает (-ют) существенное влияние, если она предоставит в течение отчётного периода сумму доли участия эквивалентно 30% или более от дохода владельца лицензии.
Существенное изменение	Событие, которое считается существенным для ранее представленной в лицензиар документации и которое потребовало бы иного представления данных, если бы оно имело место до подачи документации.
Участвующая сторона	Любое физическое или юридическое лицо, участвующее в системе лицензирования клубов КФФ или в процессе контроля его деятельности, включая лицензиара, соискателя лицензии или иное физическое лицо, действующее от их имени.
Учебно-тренировочные объекты	Объекты, на которых на регулярной основе проводятся футбольные тренировки зарегистрированных игроков клуба и/или мероприятия по развитию молодёжного футбола.
Чемпионат	OLIMPBET-Чемпионат РК по футболу среди мужчин (соревнование по футболу среди команд клубов Премьер-Лиги).
QFL Женская Лига	Чемпионат Республики Казахстан по футболу среди женских команд, проводимый ПФЛК.
Первенство 1 Лиги	Первенство РК по футболу среди мужчин (соревнование по футболу среди команд клубов Первой Лиги).
Первенство 2 Лиги	Первенство РК по футболу среди мужчин команд клубов Второй Лиги.
Кубок РК	OLIMPBET-Кубок РК – соревнование по футболу, проводимое среди клубов, участников Чемпионата и Первенств по футболу среди мужчин.
Чистый долг	<p>Совокупное значение следующих остатков:</p> <ul style="list-style-type: none"> • банковские овердрафты, кредиты и прочие займы, кредиторская задолженность перед компаниями группы и прочими связанными сторонами, за вычетом денежных средств и их эквивалентов; • чистый остаток по платежам по переходам игроков, т. е. разница между дебиторской задолженностью по переходам игроков и кредиторской задолженностью по переходам игроков; • кредиторская задолженность перед социальными фондами/налоговыми органами (долгосрочная).
Чистый результат	Сумма всех статей доходов за вычетом расходов за период, в виде прибыли или убытка.

Часть II. Система лицензирования клубов

ГЛАВА 1: ЛИЦЕНЗИАР

Статья 4 Обязанности

1. Лицензирующим органом является КФФ, которая управляет системой лицензирования клубов для участия в соревнованиях, организуемых КФФ и УЕФА.
2. Лицензиар должен:
 - a) учредить соответствующий административный орган по лицензированию согласно **Статье 5** – Департамент лицензирования;
 - b) учредить не менее двух юридических органов по лицензированию, принимающих решения согласно **Статье 6**;
 - c) установить перечень санкций согласно **Статье 7**;
 - d) определить процедуру лицензирования согласно **Статье 8**;
 - e) оценивать документацию, представленную соискателями лицензии на предмет соответствия и определить процедуры оценки в соответствии со **Статьей 9**;
 - f) обеспечить равные условия для всех клубов, подающих заявку на получение лицензии КФФ и гарантировать клубам полную конфиденциальность всей информации, предоставленной в процессе лицензирования, как определено в **Статье 10**;
 - g) определить, соблюдены ли все критерии и какая дополнительная информация (если таковая имеется), необходима для выдачи лицензии КФФ.

Статья 5 Департамент лицензирования

1. Лицензиар должен назначить менеджера по лицензированию, который отвечает за управление Департаментом лицензирования (Директор Департамента).
2. Директор Департамента лицензирования должен иметь высшее образование и стаж работы не менее 3-х лет.
3. Сотрудники Департамента по лицензированию назначаются Генеральным секретарём КФФ.
4. Департамент по лицензированию должен быть сформирован из числа квалифицированных работников, соответствующих требованиям лицензиара и иметь необходимую инфраструктуру. Штат Департамента лицензирования должен состоять как минимум из одного квалифицированного бухгалтера или аудитора, имеющих диплом о высшем образовании в области бухгалтерского учёта/аудита, признанный Министерством финансов РК и опытом работы в качестве главного бухгалтера не менее 5 лет.
5. Директор и эксперты Департамента лицензирования не могут быть одновременно членами юридических органов по лицензированию КФФ.
6. Департамент лицензирования должен иметь отдельный офис, оборудованный всей необходимой инфраструктурой, так как является независимым органом.
7. В круг обязанностей Департамента лицензирования входит следующее:
 - a) подготовка, реализация и дальнейшее развитие системы лицензирования клубов;
 - b) обеспечение административной поддержки юридическим органам по лицензированию;
 - c) оказание содействия соискателям лицензии, предоставление им консультационных услуг, а также контроль их деятельности обладателей лицензии в течение сезона;
 - d) информирование УЕФА о любом событии, произошедшем после принятия решения о лицензировании, если вследствие этого события возникают существенные изменения в информации, ранее переданной лицензиару, включая изменения структуры управления и собственности группы;
 - e) выполнение функций контактного лица для обмена опытом с отделами лицензирования других ассоциаций, являющихся членами УЕФА, и с самим УЕФА;
 - f) проводить инспектирование по всем критериям с выездом к соискателям лицензии.

Статья 6 Юридические органы

1. Органами, принимающими решения по лицензированию, являются Комиссия по лицензированию футбольных клубов (действующая как орган первой инстанции) и Апелляционная комиссия по лицензированию футбольных клубов (орган второй инстанции/апелляционный орган), которые должны быть независимыми друг от друга.
2. Комиссия по лицензированию футбольных клубов (далее – Комиссия по лицензированию), принимает решение о выдаче или отказе в выдаче лицензии КФФ на основании документов, представленных в указанный срок лицензиару. Комиссия по лицензированию также применяет дисциплинарные санкции за нарушение Правил КФФ по лицензированию.
3. Апелляционная комиссия по лицензированию футбольных клубов (далее – Апелляционная комиссия) рассматривает апелляции на решения Комиссии по лицензированию, поданным в письменном виде и принимает окончательное решение относительно выдачи лицензии КФФ (**Приложение V**).

4. Органы, принимающие решения по лицензированию должны действовать в соответствии с Уставом и внутренними документами КФФ, руководящими принципами УЕФА по лицензированию футбольных клубов, Уставами ФИФА и УЕФА, законодательством Республики Казахстан, а также Положениями: «Положение о Комиссии КФФ по лицензированию футбольных клубов» и «Положение об Апелляционной комиссии КФФ по лицензированию футбольных клубов».

Статья 7 Перечень санкций

1. Для обеспечения должного выполнения процедур оценки, Лицензиар:
 - а) разработал в **Приложении III** перечень санкций за несоблюдение критериев по лицензированию клубов;
 - б) может применять санкции, предусмотренные Дисциплинарным регламентом КФФ в связи с нарушением правил лицензирования (например, представление фальсифицированных документов, несоблюдение крайних сроков, санкции против отдельных лиц и др.).
2. Санкции налагаются на соискателя лицензии/обладателя лицензии Комиссией по лицензированию и Апелляционной комиссией **(в соответствии с Приложением III)**.

Статья 8 Основной порядок лицензирования

1. Лицензиар должен определить порядок лицензирования с целью проверки соблюдения критериев и, таким образом, контролировать выдачу лицензии.
2. Процедура лицензирования начинается в срок, определённый Департаментом лицензирования, и заканчивается подачей в ПФЛК уведомлений о решениях по лицензированию.
3. Обязательные ключевые этапы основного порядка лицензирования:
 - а) проведение вводного семинара для клубов;
 - б) представление документов на получение лицензии соискателем;
 - в) возврат Лицензиару документов на получение лицензии;
 - г) оценка Лицензиаром документации по лицензированию;
 - д) подача письма-заявления лицензиару;
 - е) оценка и решение, выносимые Комиссией по лицензированию;
 - ж) подача списка решений о лицензировании в ПФЛК.
4. Сроки прохождения ключевых этапов, описанных выше, должны быть чётко определены и доведены Департаментом лицензирования до сведения заинтересованных клубов.

Статья 9 Процедуры оценки

Департамент лицензирования определяет процедуры оценки за исключением используемых для контроля соблюдения финансовых критериев, для которых существуют особые процедуры оценки.

Статья 10 Обеспечение равных условий и конфиденциальности

1. Лицензиар гарантирует равные условия для всех Соискателей лицензии.
2. Лицензиар гарантирует Соискателям лицензии полную конфиденциальность в отношении любой информации предоставленной и полученной информации. Любое лицо, участвующее в процессе лицензирования, прежде чем приступить к выполнению своих функций, должно подписать Соглашение о конфиденциальности.

ГЛАВА 2: СОИСКАТЕЛЬ ЛИЦЕНЗИИ И ЛИЦЕНЗИЯ КФФ

Статья 11 Определение Соискателя лицензии

1. Соискателем лицензии может быть только юридическое лицо, несущее полную ответственность за главную команду, принимающую участие в национальных и международных соревнованиях, которое:
 - а) является зарегистрированным членом ПФЛК;
 - б) является зарегистрированным членом МФФ;
2. На начало лицензируемого сезона Соискатель лицензии должен являться:
 - а) не менее 3 (трех) сезонов подряд членом МФФ (по месту регистрации) – участникам Чемпионата;
 - б) не менее 2 (двух) сезонов подряд членом МФФ (по месту регистрации) – участникам Первенства 1 Лиги;
 - в) не менее 1 (одного) сезона членом МФФ (по месту регистрации) – участникам Первенства 2 Лиги.
3. Любые изменения организационно-правовой формы, структуры клуба, в том числе изменение наименования команды, преобразование, перерегистрация, слияние, разделение, перераспределение долей участия в течение спортивного сезона считаются прекращением членства в КФФ и отзыву Лицензии.

Статья 12 Общие обязанности соискателя лицензии

1. Соискатель лицензии должен предоставить в Департамент лицензирования следующее:
 - а) все необходимые сведения и документы, полностью подтверждающие факт выполнения обязательств по лицензированию; и
 - б) любую иную документацию, относящуюся к принятию Лицензиаром решения.
2. В данные требования включается информация об отчитывающейся организации (организациях), в отношении которой должна быть предоставлена информация по спортивным, инфраструктурным, административно-кадровым, правовым, финансовым и критериям, связанным с социальной и экологической устойчивости в футболе.
3. Департамент лицензирования должен быть немедленно уведомлён о любом событии, произошедшем после подачи документов на получение лицензии КФФ, если это событие вызывает значительное изменение в предоставленной ранее информации (включая изменения структуры управления и собственности группы).
4. Копии документов, аналогичных тем, которые были предоставлены в Департамент лицензирования, должны храниться в клубе следующим образом:
 - а) по спортивным, инфраструктурным, административно-кадровым, правовым и критериям, связанным с социальной и экологической устойчивости в футболе - 3 года для участников Чемпионата, 1 год - для участников Первенств 1 и 2 Лиг;
 - б) по финансовым критериям - 5 лет для участников Чемпионата, 3 года – для участников Первенств 1 и 2 Лиг, а также аудиторское заключение – 5 лет.
5. Соискатель лицензии обязан предоставить в течение 2-х рабочих дней в Департамент лицензирования информацию об изменениях по спортивным, инфраструктурным, административно-кадровым, правовым и финансовым критериям (в том числе об изменении организационно-правовой формы заявителя, структуры или личности юридической группы), возникших в течение сезона.

Статья 13 Лицензия КФФ

1. Соискатели лицензии, допущенные к соревнованиям организуемых КФФ на основании спортивных результатов в предстоящем сезоне, должны получить лицензию КФФ, выданную Лицензиаром в соответствии с настоящими правилами, за исключением случаев, указанных в **Статье 14**.
2. Срок действия лицензии КФФ истекает без предварительного уведомления в конце сезона, на который он был выдан.
3. Лицензия КФФ не подлежит передаче другим лицам.
4. Лицензия КФФ может быть отозвана юридическими органами:
 - а) если какое – либо из условий, необходимых для выдачи лицензии КФФ, больше не выполняется; или
 - б) если обладатель лицензии нарушает какое–либо своё обязательство, в соответствии с настоящими правилами.
5. В случае невыдачи, отзыва лицензии или письменного отказа соискателя/обладателя лицензии на участие в соответствующих соревнованиях, футбольный клуб может подать заявление на участие для прохождения процедуры лицензирования, в соревнованиях рангом (дивизионом) ниже в установленные лицензиаром сроки.

Статья 14 – Специальное разрешение

1. Если Соискатель лицензии допущен к участию в соревнованиях, организуемых КФФ, но не проходил процесс лицензирования вообще или проходил процесс лицензирования менее требовательно или не соответствующий процессу, применяемому к участникам Чемпионата, Первенств 1 и 2 Лиг, то Соискатель лицензии, имеет право направить запрос об исключительном применении системы лицензирования клубов в соответствии с **Приложением I и Приложением II**.
2. На основании такого исключительного применения Лицензиар может выдать Соискателю лицензии специальное разрешение на участие в соответствующих соревнованиях.

ГЛАВА 3: КРИТЕРИИ ЛИЦЕНЗИРОВАНИЯ

Статья 15 Общие положения

1. Для получения лицензии КФФ, участники Чемпионата и Первенства 1 Лиги должны соответствовать критериям лицензирования клубов.
1.2. Невыполнение критериев, сформулированных в Ст.19 (2), 20 (2), 22-28, 31, 45-49 не подразумевает отказа в выдаче лицензии, но влечет за собой наложение санкций в соответствии со Ст.7.
2. Для участников Первенства 2 Лиги обязательными критериями являются: Ст.19-22, Ст.29-30, Ст.32-36, Ст.39, Ст.50-51, Ст.54-56, Ст.58, Ст.63-69, Ст.71-75.
3. Для участия в соревнованиях QJ League обязательными являются критерии указанные в Приложении XIV.

Статья 15/1 – Исключительные и переходные положения

Требования ст.37 п.2 п.п.б); ст. 38 п.3; ст.43 п.2 п.п.с); ст.44 п.2; ст.47; ст.48 п.2 вступают в силу с 01 января 2026 года.

I. СПОРТИВНЫЕ КРИТЕРИИ

Статья 16 Программа развития детско-юношеского и молодёжного футбола

1. Соискатель лицензии должен иметь составленную в письменном виде программу развития детско-юношеского и молодёжного футбола (Программа), согласованную уполномоченными департаментами КФФ и утверждённую КФФ. Лицензиар должен провести проверку выполнения утверждённой Программы и оценивает ее качество.
2. Программа должна включать в себя по меньшей мере следующие области:
 - a) цели и основные принципы развития детско-юношеского и молодёжного футбола;
 - b) организационную структуру сектора молодёжного футбола (организационная структура, заинтересованные органы, отношение к соискателю лицензии, молодёжные команды и т. д.);
 - c) персонал (технический, медицинский, административный и иной персонал с указанием необходимого минимального уровня квалификации);
 - d) инфраструктуру, предоставляемую сектору молодёжного футбола (учебно-тренировочные объекты, спортивные сооружения для игр и т. п.);
 - e) финансовые ресурсы (имеющийся в распоряжении бюджет, взносы соискателя лицензии, игроков или местных органов самоуправления и т. д.);
 - f) образовательные программы (правила игры, антидопинг, честность, антирасизм);
 - g) социальная ответственность в футболе;
 - h) равенство и инклюзивность;
 - i) защита и благополучие детей и молодёжи;
 - j) футбол для всех способностей;
 - k) охрана окружающей среды;
 - l) медицинское обслуживание игроков молодёжных команд (включая ведение медицинских карт);
 - m) процедуру рассмотрения и осуществления обратной связи для оценки результатов и выполнения поставленных задач;
 - n) продолжительность Программы – не менее 3 (трех) лет.
3. Соискатель лицензии должен дополнительно гарантировать следующее:
 - каждый игрок молодёжной команды, принимающий участие в Программе, имеет возможность обучаться по общеобразовательной программе общеобразовательной школы в соответствии с законодательством Республики Казахстан;
 - каждый игрок молодёжной команды, принимающий участие в Программе, не имеет препятствий для продолжения получения другого образования, не связанного с футболом.

Статья 17 Футбольный центр (Академия)

1. Соискатель лицензии должен иметь в структуре своего юридического лица обособленное подразделение детско-юношеского и молодёжного футбола – Футбольный центр (Академия) (далее по тексту - ФЦ и А), молодёжные команды футбольных клубов 1 и 2 Лиг.
2. Соискатель лицензии должен обеспечить в структуре ФЦ и А наличие и функционирование детско-юношеских и молодёжных команд в соответствии с ниже приведённой таблицей:

Мужские команды				
Возрастная группа игроков	Минимальное кол-во групп	Минимальное кол-во игроков в группе	Минимальное кол-во тренеров в группе	Минимальная квалификация тренеров
9 лет	3	16	2	Диплом «С» УЕФА
10 лет	3	16	2	Диплом «С» УЕФА
11 лет	2	16	2	Диплом «С» УЕФА
12 лет	2	16	2	Диплом «С» УЕФА
13 лет	1	16	2	Диплом «В» УЕФА
14 лет	1	16	1	Диплом «В» УЕФА
15 лет	1	16	1	Диплом «В» УЕФА
16 лет	1	16	1	Диплом «В» УЕФА
17-18 лет	1	16	2	1 тренер - диплом «А» УЕФА и 1 тренер - диплом «A Elite Youth» УЕФА
Вратари				
9-18 лет	15	30 (по 2 в каждой группе)	3 тренера по работе с вратарями	2 тренера диплом «С» УЕФА и 1 тренер «B-Goalkeeper»
Женские команды				
Возрастная группа игроков	Минимальное кол-во групп	Минимальное кол-во игроков в группе	Минимальное кол-во тренеров в группе	Минимальная квалификация тренеров
13 - 14 лет	1	16	1	Диплом «С» УЕФА
15 - 16 лет	1	16	1	Диплом «С» УЕФА
17 - 18 лет	1	16	1	Диплом «С» УЕФА
Вратари				
13 -18 лет	3	6 (по 2 в каждой группе)	2 тренера по работе с вратарями	1 тренер -Диплом «С» УЕФА и 1 тренер - высшее специальное образование

- Требование настоящей Статьи относиться ко всем участникам Чемпионата, а также участникам Первенства 1 Лиги выбывших из числа участников Чемпионата (по спортивному принципу) в прошедшем сезоне, представляющих областные центры и г.г. Астана, Алматы, Шымкент.
- Соискатель лицензии должен обеспечить ФЦ и А квалифицированным персоналом, надлежащей инфраструктурой и необходимым финансированием. Должностные обязанности персонала могут не ограничиваться исполнением обязанностей только в ФЦ и А, но при этом Соискатель лицензии должен гарантировать постоянную надлежащую работу ФЦ и А, а также, что трудовая деятельность в ФЦ и А является основным местом работы персонала.
- Футбольные клубы, являющимися Соискателями лицензии для допуска к участию в Первенстве среди клубов Первой лиги, обязаны иметь в структуре своего юридического лица как минимум следующие команды:

молодежные команды футбольных клубов 1 Лиги				
Возрастная группа игроков	Минимальное кол-во групп	Минимальное кол-во игроков в группе	Минимальное кол-во тренеров в группе	Минимальная квалификация тренеров
14 лет	1	16	1	Диплом «В» УЕФА
15 лет	1	16	1	Диплом «В» УЕФА
16 лет	1	16	1	Диплом «В» УЕФА
17-18 лет	1	16	1	Диплом «А» УЕФА

- Соискатель лицензии должен обеспечить молодежные команды всех возрастов как минимум двумя комплектами игровой формы, которые должны полностью соответствовать игровым формам основной команды, заявленным в ПФЛК.
- Требования, предъявляемые к ФЦ и А, в том числе штатное расписание, материально-техническое обеспечение групп подготовки, инфраструктура, а также организация тренировочного процесса, определяются в Положении о ФЦ и иных Положениях/Регламентах КФФ.
- Каждая молодёжная команда должна принимать участие в официальных соревнованиях или

программах, проводимых КФФ и ПФЛК, а также на национальном, региональном или местном уровне.

Статья 18 Молодёжная команда (U-21)

1. Соискатель лицензии, должен иметь в структуре своего юридического лица молодёжную команду (игроки не старше 21 года), принимающую участие в одном из соревнований, проводимых КФФ и ПФЛК.
2. Данное требование обязательно для участников Чемпионата.

Статья 18/1 Женская команда

1. Соискатель лицензии, должен иметь в структуре своего юридического лица женскую команду, принимающую участие в Чемпионате Республики Казахстан по футболу среди женских команд QFL Женская Лига.
2. Данное требование обязательно для участников Чемпионата.

Статья 19 Медицинское обеспечение игроков

1. Соискатель лицензии должен разработать и применять политику, гарантирующую всем игрокам, допущенным к игре в основном составе, прохождение ежегодного медицинского обследования согласно соответствующим условиям *Медицинского регламента УЕФА*.
2. Соискатель лицензии гарантирует, что все его игроки, включая игроков детско-юношеских и молодёжных команд, проходят углублённое медицинское обследование не менее 2-х раз в год, включая обследование сердечно - сосудистой системы и УЗИ сердца.

Статья 20 Регистрация игроков

1. Все игроки основной команды и молодёжной команды старше 10 лет, подлежат регистрации в КФФ или в ПФЛК, согласно соответствующим условиям *Регламента ФИФА и КФФ о статусе и переходе игроков*.
2. Участники Чемпионата, Первенства 1 и 2 Лиг в течение 5 (пяти) рабочих дней после завершения регистрационного трансфертного периода должны предоставить Список игроков основной команды, утверждённый ПФЛК

Статья 21 Письменные соглашения (контракты/договоры) с профессиональными игроками

Все профессиональные игроки Соискателя лицензии должны заключить письменное соглашение с Соискателем лицензии, согласно соответствующим условиям *Регламента ФИФА о статусе и переходе игроков (номера и даты соглашения необходимо указывать в списке игроков основной команды)*.

Статья 22 Вопросы судейства и правила игры

1. Перед началом сезона Соискатель лицензии должен принять участие в совещании по вопросам судейства, проводимом КФФ или судейским комитетом МФФ.
2. Соискатель лицензии должен обеспечить присутствие на данном совещании игроков, тренеров и представителей технического персонала основной команды и предоставить протокол совещания в Департамент лицензирования.

II. КРИТЕРИИ СОЦИАЛЬНОЙ И ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Статья 23 Стратегия социальной и экологической ответственности

Соискатель лицензии должен принять и внедрить стратегию социальной ответственности в футболе в соответствии со Стратегией УЕФА по устойчивому развитию футбола до 2030 года и соответствующими руководствами УЕФА по крайней мере в таких областях, как равенство и инклюзивность, борьба с расизмом, защита и благополучие детей и молодежи, футбол для всех уровней физических возможностей и защита окружающей среды.

Статья 24 Равенство и инклюзивность

Соискатель лицензии должен принять и внедрить политику, направленную на обеспечение равных прав и возможностей для всех людей, которые участвуют в футбольных мероприятиях организованными соискателем лицензии, и участвуют в них.

Статья 25 Борьба с расизмом

1. Соискатель лицензии должен принять и внедрить политику по борьбе с расизмом и гарантировать, что все политики, программы и практики соискателя лицензии осуществляются без какой-либо дискриминации.
2. Соискатель лицензии должен предоставить в Департамент лицензирования заявление, подтверждающее, что он проводит политику борьбы с расизмом и дискриминацией в соответствии с планом УЕФА по борьбе с расизмом.

Статья 26 Защита и благополучие детей и молодежи

1. Соискатель лицензии должен принять и внедрить политику по защите, охране и обеспечению благополучия игроков молодежных команд и создания для них безопасной среды во время участия в мероприятиях, которые проводит соискатель лицензии.
2. Соискатель лицензии должен предоставить в Департамент лицензирования соответствующий документ (протокол), подтверждающий выполнение политики УЕФА по обеспечению защиты, безопасности и благополучия молодых игроков, а также по созданию для них безопасных условий во время их участия в мероприятиях, организованных соискателем лицензии.

Статья 27 Футбол для всех уровней физических возможностей

1. Соискатель лицензии должен принять и внедрить политику, направленную на то, чтобы участие в футбольных мероприятиях, организуемых соискателем лицензии, было доступным и комфортным для всех, независимо от наличия ограничений физических возможностей или факторов, ограничивающих физические возможности.
2. Соискатель лицензии должен предоставить в Департамент лицензирования соответствующий документ (протокол), подтверждающий выполнение политики УЕФА – футбол для всех.

Статья 28 Защита окружающей среды

1. Соискатель лицензии должен принять и внедрить политику в отношении оптимизации своего воздействия на окружающую среду и экологичности организуемых мероприятий, строящейся инфраструктуры и практик управления.
2. Соискатель лицензии должен предоставить в Департамент лицензирования соответствующий документ (протокол), подтверждающий выполнение политики УЕФА по обеспечению защиты окружающей среды соискателем лицензии.

III. ИНФРАСТРУКТУРНЫЕ КРИТЕРИИ

Статья 29 Стадионы для проведения соревнований

1. Соискатель лицензии должен заявить основной и запасной стадион в одном городе (области), в котором юридически зарегистрирован Соискатель лицензии, отвечающий настоящим Правилам и Регламенту КФФ по инфраструктуре стадиона, на котором будет проводить все официальные матчи Чемпионата и/или Первенства Республики Казахстан по футболу.
2. Если Соискатель лицензии не является собственником основного и/или запасного стадиона, он должен предоставить договор и/или гарантийные письма, обязательства, документы с владельцем(и) стадиона, о возможности использования стадиона в течение всего футбольного сезона.
3. Заявляемые Стадионы должны пройти инспекцию и быть классифицированы, согласно Регламенту КФФ по инфраструктуре стадиона (далее - Регламент по инфраструктуре). Категория стадиона дает право проводить на них матчи в соответствующих соревнованиях, проводимых КФФ и ПФЛК.
4. В случае неготовности стадиона для проведения официальных матчей проводимых КФФ и ПФЛК, в том числе неудовлетворительного состояния естественного или искусственного покрытия футбольного поля (Ст.5 Регламента по инфраструктуре), а также несоответствия другим требованиям Регламента по инфраструктуре, к футбольному клубу будут применены дисциплинарные санкции в соответствии с Приложением III настоящих Правил.
5. КФФ может сделать исключение для Клубов, о проведении матчей на другом стадионе (в другом регионе) в следующих случаях:
 - а) реконструкция стадиона (подтверждается документально);
 - б) форс-мажор, предусмотренный в регламентах соответствующих соревнований;
 - в) предоставление Актов, решений уполномоченных органов;Исключения всегда предоставляются на определённый матч и/или турнир и на определённый период времени.

Статья 30 Стадион. Процедура лицензирования

1. Соискатель лицензии должен иметь в своем распоряжении стадион, доступный для соревнований, находящийся на территории КФФ и одобренный КФФ в соответствии с *Регламентом КФФ об инфраструктуре стадиона*.
2. Соискатель лицензии должен предоставить следующие документы:
 - a) Технический паспорт стадиона;
 - b) Сертификат безопасности или допуск (разрешение) к проведению на стадионе спортивно-массовых мероприятий. Допуск (разрешение) выдаётся Организационным комитетом в соответствии с «Инструкцией по обеспечению безопасности проведения спортивных и спортивно-массовых, зрелищных культурно-массовых мероприятий», утверждённый совместным приказом Министерства внутренних дел РК и Министерства культуры и спорта РК.
 - c) Документы на оказание услуг скорой медицинской помощи, охрану правопорядка и пожарно-оперативной услуги, на стадионе во время проведения соревнований, организуемых КФФ;
3. Техническое заключение об эксплуатационной надёжности стадиона (основных несущих конструкций), полученное от независимой экспертной организации в соответствии со СНиП РК.
4. Стадион должен пройти инспекцию представителями КФФ;
5. При вводе в эксплуатацию нового стадиона или в случае проведения капитальных ремонтных работ и/или реконструкций сооружений, стадион должен пройти инспекцию и получить «Акт ввода объекта в эксплуатацию» в соответствии с Законом РК «Об архитектурной, градостроительной и строительной деятельности в Республики Казахстан».

Статья 31 Учебно-тренировочные объекты

1. Соискатель лицензии должен круглогодично иметь в своём распоряжении сооружения, на которых на регулярной основе проводятся учебно-методические занятия, футбольные тренировки, занятия по физической подготовке и восстановительные мероприятия игроков клуба (далее – учебно-тренировочные объекты (УТО)).
2. Если Соискатель лицензии не является владельцем УТО, он должен предоставить письменный договор с владельцем/владельцами заявленных УТО.
3. Должны быть представлены гарантии возможности использования учебно-тренировочных объектов всеми командами соискателя лицензии в течение лицензируемого сезона., включая команды в рамках программы развития детско-юношеского и молодёжного футбола.

IV. КАДРОВЫЕ И АДМИНИСТРАТИВНЫЕ КРИТЕРИИ

Статья 32 Секретариат клуба

Соискатель лицензии должен укомплектовать свой секретариат необходимым количеством работников в соответствии со своими потребностями для ведения повседневной работы. Соискатель лицензии должен располагать офисными помещениями и должен быть готов к информационному взаимодействию с КФФ, ПФЛК и общественностью, в том числе оснащён необходимой технической инфраструктурой, включая телефон, электронную почту и официальный сайт клуба.

Статья 33 Первый руководитель

1. Соискатель лицензии должен назначить (избрать) первого руководителя, отвечающего за ведение повседневной работы и решение оперативных вопросов.
2. Первый руководитель должен иметь диплом о высшем образовании и сертификат «Футбольный менеджмент», выданный КФФ.
3. Первый руководитель несёт полную ответственность за качество и своевременность процесса прохождения процедуры лицензирования соискателем лицензии, а также за достоверность предоставленных документов и информации.

Статья 34 Спортивный директор

1. Соискатель лицензии должен назначить Спортивного директора, отвечающего за учебно-тренировочную работу тренерского состава клуба, а также за селекционно-трансферную политику клуба.
2. Спортивный директор должен иметь высшее образование и соответствовать одному из нижеследующих критериев:
 - a) опыт работы в профессиональном футбольном клубе в качестве футболиста или тренера не менее 5-ти лет для участников Чемпионата, не менее 3-х лет - для участников Первенств среди 1 и 2 Лиг; или
 - b) стаж работы в национальной футбольной ассоциации и/или местной футбольной федерации и/или спортивной организации не менее 7-ми лет.

Статья 35 Сотрудник по финансовым вопросам

1. Соискатель лицензии должен назначить в своём штате квалифицированного сотрудника, отвечающего за финансовые критерии.
2. Сотрудник по финансовым вопросам должен иметь не менее 3-х лет профессиональной практики в финансовой сфере и по меньшей мере один из следующих квалификационных документов:
 - a) Сертификат курса по МСФО, выданный организацией, аккредитованной Министерством финансов РК;
 - b) Сертификат профессионального бухгалтера, выданный организацией, аккредитованной Министерством финансов РК и зарегистрированный в Палате бухгалтеров РК;
 - c) Сертификат независимого аудитора;

Статья 36 Юрист и специалист по кадрам

1. Соискатель лицензии должен иметь в своём штате юриста, который должен иметь высшее юридическое образование и стаж работы по специальности не менее 3-х лет.
2. Соискатель лицензии должен иметь в своём штате специалиста по кадрам, ответственного за административно-кадровые критерии, который должен иметь высшее юридическое образование или стаж работы по специальности не менее 2-х лет.

Статья 37 Специалист по маркетингу

1. Соискатель лицензии должен иметь в своём штате специалиста по маркетингу.
2. Специалист по маркетингу должен иметь:
 - a) высшее образование (маркетинговое и менеджмент и/или экономическое) и стаж работы не менее 1 года в сфере маркетинга или реклам;
 - b) сертификат о прохождении специальных учебных курсов, признанный КФФ.
3. Требование настоящей статьи обязательно для участников Чемпионата.

Статья 38 Медиа-офицер

1. Соискатель лицензии должен иметь в своём штате медиа-офицера, отвечающего за взаимодействие со средствами массовой информации.
2. Медиа-офицер должен соответствовать как минимум одним из следующих критериев:
 - a) диплом о высшем образовании по специальности «Журналистика», «Филология», «Язык и литература»;
 - b) признание компетентности на основании документов, предусмотренных Трудовым кодексом РК или справки с предыдущего места работы в СМИ или пресс-службе, PR-департаменте организации с указанием срока трудового стажа суммарно не менее 2 лет;
3. Сертификат о прохождении специальных учебных курсов, признанный КФФ.

Статья 39 Врач команды основного состава

1. Соискатель лицензии должен иметь в своём штате не менее одного врача, ответственного за медицинское обслуживание во время тренировок и матчей.
2. Врач команды является ответственным лицом, координирующим вопросы антидопинговой профилактики клуба в том числе в молодёжных командах.
3. Врач команды должен иметь высшее медицинское образование, сертификат специалиста по специальности «Спортивная медицина», выданный уполномоченным органом РК и стаж врачебной практики не менее 3-х лет.

Статья 40 Врач молодёжных команд (ФЦ и А)

1. Соискатель лицензии должен иметь в своём штате врача, ответственного за медицинское обслуживание молодёжных команд.
2. Врач молодёжных команд (ФЦ и А) должен иметь:
 - a) высшее медицинское образование;
 - b) сертификат специалиста по специальности «Спортивная медицина», выданный уполномоченным органом РК;
 - c) стаж врачебной практики не менее 1 года.

Статья 41 Физиотерапевт

1. Соискатель лицензии должен иметь в своём штате физиотерапевта, который несёт ответственность за лечение и профилактику заболеваний игроков команд.

2. Физиотерапевт должен иметь высшее медицинское образование, один из сертификатов специалиста по специальности «Спортивная медицина», «Физическая медицина и реабилитация», «Медицинская реабилитология» или «Физиотерапия», выданный уполномоченным органом РК.

Статья 42 Массажист

1. Соискатель лицензии должен иметь в своём штате массажиста.
2. Массажист должен иметь:
 - а) диплом о средне-специальном медицинском образовании;
 - б) сертификат о прохождении курсов «Массажист», выданный уполномоченным органом РК.

Статья 43 Офицер по безопасности

1. Соискатель лицензии должен иметь в своём штате офицера по безопасности, отвечающего за обеспечение безопасности и правопорядка.
2. Офицер безопасности должен соответствовать как минимум одним из следующих критериев:
 - а) стаж работы в правоохранительных органах, либо в органах национальной безопасности не менее 5 лет;
 - б) лицензия сотрудника службы безопасности или охраны в соответствии с национальным законодательством;
 - с) сертификат о прохождении специальных учебных курсов, признанный КФФ.

Статья 44 Матч-менеджер

1. Соискатель лицензии должен иметь в своём штате Матч-менеджера, ответственного за организацию официальных игр.
2. Матч-менеджер должен иметь сертификат о прохождении специальных учебных курсов, признанный КФФ.

Статья 45 Распорядители (стюарды)

Соискатель лицензии должен назначить во время проведения официальных матчей как минимум 10 квалифицированных распорядителей (стюардов) и предоставить договор с охранным агентством, признанным МВД РК.

Статья 46 Сотрудник по социальной ответственности в футболе

Соискатель лицензии должен назначить сотрудника по социальной ответственности футбола, который отвечает за реализацию политики и мер социальной ответственности футбола в соответствии со Стратегией устойчивого развития футбола УЕФА до 2030 года и соответствующими руководящими принципами УЕФА.

Статья 47 Сотрудник по защите детей

1. Соискатель лицензии должен назначить сотрудника по защите детей, который будет отвечать за реализацию политики и мер защиты детей в соответствии со Стратегией устойчивого развития футбола УЕФА до 2030 года и соответствующим руководящим принципам УЕФА.
2. Соискатель лицензии должен составить и утвердить в письменном виде «Политику защиты детей и создания безопасной среды в клубе», на основе «Политики защиты детей» КФФ и/или Стратегии устойчивого развития футбола УЕФА до 2030 года, которая будет доступна на официальных интернет – ресурсах клуба (сайт), а также содержащая следующие обязательные пункты:
 - Правила и структура оповещений обо всех инцидентах в области защиты детей и создания безопасной среды внутри клуба (*для детей, для тренеров, для родителей*);
 - Правила и инструкции по реагированию на произошедшие в клубе инциденты в области защиты детей и создании безопасной среды;
 - Оповещение КФФ о всех произошедших инцидентах в области защиты детей и создании безопасной среды.

Статья 48 Сотрудник по работе с болельщиками

1. Соискатель лицензии должен иметь в своём штате сотрудника по работе с болельщиками, который является основным контактным лицом для болельщиков. Сотрудник по работе с болельщиками должен:
 - а) регулярно присутствовать на совещаниях с руководством клуба и совместно с сотрудником по вопросам безопасности работать над обеспечением безопасности и правопорядка, при этом сотрудник по вопросам безопасности не может совмещать должность сотрудника по работе с

болельщиками.

- б) раз в квартал предоставляет в Департамент по лицензированию подтверждение о проведении вышеуказанных совместных совещаний и отчет сотрудника по работе с болельщиками.
2. Сотрудник по работе с болельщиками должен иметь сертификат о прохождении специальных учебных курсов, признанный КФФ.

Статья 49 Сотрудник по работе со зрителями с ограниченными возможностями здоровья

1. Соискатель лицензии должен иметь в своём штате сотрудника по работе со зрителями с ограниченными возможностями здоровья, ответственного за обеспечение инклюзивной и доступности спортивных объектов и услуг.
2. Сотрудник по работе со зрителями с ограниченными возможностями здоровья должен регулярно присутствовать на совещаниях и взаимодействует с соответствующим персоналом клуба или стадиона по всем необходимым вопросам. Должность сотрудника по работе со зрителями с ограниченными возможностями здоровья может совмещать сотрудник по работе с болельщиками.

Статья 50 Главный тренер основной команды

Соискатель лицензии должен иметь в своём штате назначить Главного тренера. Главный тренер должен иметь:

- а) для участников Чемпионата действующий тренерский диплом УЕФА категории «Pro» или являться слушателем учебного курса для получения диплома категории «Pro», в соответствии с имеющимся статусом членства согласно Тренерской конвенции УЕФА;
- б) для участников Первенства 1 Лиги действующий тренерский диплом УЕФА категории «Pro» или являться слушателем учебного курса для получения диплома категории «Pro», в соответствии с имеющимся статусом членства согласно Тренерской конвенции УЕФА и соответствовать требованиям Регламента проведения соответствующих соревнований;
- с) для участников Первенства 2 Лиги действующий диплом УЕФА категории «A» или являться слушателем учебного курса для получения диплома категории «A», в соответствии с имеющимся статусом членства согласно Тренерской конвенции УЕФА и соответствовать требованиям Регламента проведения соответствующих соревнований.

Статья 51 Ассистент тренера основной команды

Соискатель лицензии должен иметь в своём штате ассистента главного тренера. Ассистент главного тренера должен иметь:

- а) для участников Чемпионата - действующий тренерский диплом УЕФА категории «A» или являться слушателем учебного курса для получения диплома категории «A», выданный в соответствии с имеющимся статусом членства согласно Тренерской конвенции УЕФА;
- б) для участников Первенства 1 Лиги - действующий тренерский диплом УЕФА категории «A» или являться слушателем учебного курса для получения диплома категории «A», в соответствии с имеющимся статусом членства согласно Тренерской конвенции УЕФА и соответствовать требованиям Регламента проведения соответствующих соревнований;
- с) для участников Первенства 2 Лиги - действующий тренерский диплом УЕФА категории «B» или являться слушателем учебного курса для получения диплома категории «B», в соответствии с имеющимся статусом членства согласно Тренерской конвенции УЕФА и соответствовать требованиям Регламента проведения соответствующих соревнований.

Статья 52 Руководитель программы развития молодёжного футбола

1. Соискатель лицензии должен иметь в своём штате руководителя программы развития молодёжного футбола. Руководитель программы развития молодёжного футбола должен иметь
 - тренерский диплом УЕФА (категории «A-Eilte Youth» или «Pro») для участников Чемпионата, и диплом УЕФА (категории «A») для участников Первенства 1 Лиги или являться слушателем учебного курса для получения диплома категории УЕФА.
 - Футбольные центры участников Первенств 1 и 2 Лиг - тренерский диплом УЕФА (категории «A-Eilte Youth» или «Pro») или являться слушателем учебного курса для получения диплома категории УЕФА.
2. Руководитель программы развития молодёжного футбола может совмещать должность тренера группы подготовки ФЦ.

Статья 53 Специалист Футбольного Центра.

Соискатель Лицензии должен иметь в своём штате Специалиста футбольного центра. Должностные обязанности и квалификационные требования, предъявляемые к Специалисту, определяются в Положении о Футбольном центре.

Статья 54 Тренеры молодёжных команд

1. Соискатель лицензии должен иметь в своём штате тренеров молодёжных команд, согласно требованиям, **Ст.17** настоящих Правил.
2. В целях стимулирования материальной заинтересованности тренеров ФЦ и для обеспечения полноценного учебно-тренировочного процесса, Соискатель лицензии обязан дополнить трудовые договора каждого тренера ФЦ положением об установлении минимальной ежемесячной оплаты труда, с учетом вычета налогов и других обязательных платежей, в следующей градации:
 - тренер по физической подготовке ФЦ – 230 000 тг.;
 - тренер с Лицензией «С» УЕФА – 200 000 тг.;
 - тренер с Лицензией «В» УЕФА – 230 000 тг.;
 - тренер с Лицензией «B-Goalkeeper» УЕФА – 250 000 тг.;
 - тренер с Лицензией «А» УЕФА – 310 000 тг.;
 - тренер с Лицензией «Pro» и «A Elite Youth» УЕФА – 340 000 тг.

Статья 55 Тренер по работе с вратарями

1. Соискатель лицензии должен иметь в своём штате тренера по работе с вратарями:
 - участники Чемпионата, Первенств 1 и 2 Лиг – один тренер по работе с вратарями;
 - для ФЦ – в соответствии со **ст.17** настоящих Правил.
2. Тренер по работе с вратарями должен иметь:
 - участник Чемпионата тренерский диплом категории «B-goalkeeper» УЕФА или являться слушателем учебного курса, согласно Тренерской конвенции УЕФА.
 - Участники Первенств 1 и 2 Лиг, тренерский диплом категории «С» УЕФА или тренерский диплом категории «B-goalkeeper» УЕФА, или являться слушателем учебного курса, согласно Тренерской конвенции УЕФА.

Статья 56 Тренер по физической подготовке

1. Соискатель лицензии, участники Чемпионата, Первенств 1 и 2 Лиг, должны иметь в своём штате тренера по физической подготовке;
2. Тренер по физической подготовке должен иметь лицензию категории «В» УЕФА или национальный сертификат «Тренер по ФИТНЕСУ», выданный КФФ или членом-ассоциацией УЕФА, или являться слушателем учебного курса, согласно Тренерской конвенции УЕФА.

Статья 57 Тренер по физической подготовке Футбольного центра

1. Соискатель Лицензии должен иметь в своём штате не менее одного тренера по физической подготовке для Футбольного центра.
2. Тренер по физической подготовке должен иметь тренерский диплом УЕФА категории «В» или лицензию «Тренер по ФИТНЕСУ», выданную КФФ или членом-ассоциацией УЕФА, или являться слушателем учебного курса, согласно Тренерской конвенции УЕФА.

Статья 58 Ответственный за программу TMS FIFA

Соискатель лицензии должен иметь в своём штате ответственное лицо, осуществляющее контроль за систему согласования трансферов TMS FIFA, со знанием английского языка (уровень не менее Intermediate).

Статья 59 Положения, применимые к тренерской квалификации согласно Тренерской конвенции УЕФА

1. Положение УЕФА о применении Тренерской конвенции УЕФА применимо только к тренерам и тренерскому штабу команд участникам Чемпионата, Первенства среди команд 1 Лиги и тренерам молодёжных команд;
2. Главный тренер и тренерский штаб команд 2 Лиги должны соответствовать требованиям Регламента проведения соответствующих соревнований.

Статья 60 Услуги аутсорсинга

1. Если соискатель лицензии передаёт услуги в аутсорсинг, то необходимо подписать договор с поставщиком услуг. Договор должен содержать как минимум следующую информацию:
 - а) задачи, обязанности и сроки выполнения услуг поставщиком;
 - б) условия и сроки оплаты оказания услуг Соискателем лицензии поставщику услуг;
 - с) информация о лице (лицах), выполняющих услуги, включая их соответствующую квалификацию.
2. Данная статья применима к статьям 43-49 настоящих Правил.

Статья 61 Права и обязанности

1. Права и обязанности персонала, сформулированные в статьях 33-58, должны быть определены в письменном виде.
2. Сотрудники соискателя лицензии, указанных в статьях 33-42 и 50-57 не могут совмещать другие должности в клубе.

Статья 62 Вакантные должности в течение сезона

1. Если должность, указанная в **Ст. 33-58**, становится вакантной в течение сезона лицензирования, Соискатель лицензии должен уведомить в течение 2-х рабочих дней Департамент лицензирования, а также назначить лицо, исполняющего обязанности на период не более чем на 30 (календарных) дней, в течение которых эта должность должна быть занята на постоянной основе лицом, соответствующим требованиям настоящих Правил. После назначения на должность, Соискатель лицензии, должен уведомить в течение 2-х рабочих дней Департамент лицензирования.
2. В случае, если должность становится вакантной по причине болезни или несчастного случая, лицензиар может продлить 30-дневной срок до 60 (календарных) дней, но только при предоставлении веских оснований полагать, что состояние здоровья соответствующего лица пока не позволяет ему возобновить выполнение своих обязанностей.

V. ПРАВОВЫЕ КРИТЕРИИ

Статья 63 Заявление на участие в соревнованиях, проводимых КФФ

1. Соискатель лицензии должен представить заявление, в котором подтверждается, что Соискатель лицензии:
 - a) признает и соблюдает обязательную силу Уставов, Правил, Директив и Решений FIFA, UEFA и КФФ, а также юрисдикцию Арбитражного суда по делам спорта в г. Лозанна (Швейцария);
 - b) участвует в соревнованиях, организуемых КФФ;
 - c) незамедлительно информирует лицензиара о любых изменениях;
 - d) представляемые им документы являются полными и достоверными;
 - e) признает, что лицензиар сохраняет за собой право проведения проверок соответствия, в связи с этим наделяет лицензиара компетенцией для проверки любых имеющих отношение к делу документов и получения информации у любых соответствующих государственных органов, и других организаций.
 - f) соблюдать «Правила по лицензированию футбольных клубов Республики Казахстан для участия в соревнованиях, организуемых КФФ» и действовать в соответствии с ними;
 - g) периметр отчетности будет определен в соответствии со Статьей 67;
 - h) все доходы и расходы, связанные с каждым из видов футбольной деятельности, перечисленных в **пункте 67.3**, были включены в периметр отчётности.

Статья 64 Минимальная юридическая информация

1. Соискатель лицензии обязан предоставить лицензиару в установленный срок нижеследующие документы, имеющие юридическую силу:
 - a) заявление установленной формы, подписанное руководителем и учредителем Соискателя лицензии, заверенными соответствующими печатями юридических лиц;
 - b) копию платёжного поручения, подтверждающую оплату заявочного взноса на участие в Чемпионате (Первенстве) РК по футболу. Размер и порядок оплаты заявочного взноса утверждается Исполкомом КФФ;
 - c) соглашение о конфиденциальности установленной формы;
 - d) соглашение о взаимоотношениях установленной формы;
 - e) нотариально заверенную копию учредительного документа (Устава) юридического лица;
 - f) справку о зарегистрированном юридическом лице, филиале или представительстве, выданную соискателю лицензии уполномоченным органом (ЦОН), содержащую необходимые сведения:
 - организационно-правовая форма;
 - наименование юридического лица;
 - местонахождение.
 - g) справку о государственной регистрации/перерегистрации юридического лица;
 - h) справку об участии юридического лица в других юридических лицах;
 - i) образцы подписей уполномоченных лиц и оттиска печати Соискателя лицензии установленной формы;
 - j) утверждённую организационную структуру (схему) организации соискателя лицензии с указанием Ф.И.О. сотрудников с занимаемой должностью;

- к) Официальный документ, подтверждающий членство в ПФЛК и МФФ, согласно Ст.11 настоящих Правил;
 - л) предоставить платёжное поручение об оплате членского взноса, в региональную ассоциацию футбола (сумма и порядок оплаты определяется уполномоченным органом региональной федерации);
2. В случае заявки соискателем лицензии двух и более команд для участия в соревнованиях, организуемых КФФ, документы, указанные в настоящей статье, предоставляются на каждую команду отдельно.

Статья 64/1 Личность, история и наследие соискателя лицензии

1. Все элементы, составляющие визуальную идентичность футбольного клуба в связи и в сочетании с официальным названием и (или) названием команды на соревнованиях, в частности, официальная эмблема, логотипы, другие товарные знаки и официальные цвета клуба, должны принадлежать соискателю лицензии или зарегистрированному члену, либо находиться под его единоличным контролем (если он отличается от соискателя лицензии), согласно определению в статье 11.
2. Идентичность соискателя лицензии должна быть зарегистрирована лицензиаром вместе с его историей и наследием, включая его спортивные достижения.

Статья 65 Структура управления и собственности группы

1. Соискатель лицензии должен также предоставить лицензиару сведения об общей организационно-правовой структуре группы (например, в виде схемы), надлежащим образом одобренной руководством. Этот документ должен содержать сведения обо всех дочерних, ассоциированных и контролирующих организациях вплоть до головного материнского предприятия и осуществляющей окончательный контроль стороны. Также должны быть указаны сведения обо всех ассоциированных или дочерних организациях такого материнского предприятия. Организационно-правовая структура должна точно определять, какая организация входит в члены КФФ, и содержать следующие сведения обо всех дочерних структурах соискателя лицензии:
 - a) название юридического лица;
 - b) тип юридического лица;
 - c) информация об основной и всей футбольной деятельности;
 - d) процент в имущественном праве (и процент имеющихся голосов, если он отличается от процента в имущественном праве);
 - e) акционерный капитал;
 - f) сумма всех активов;
 - g) общая сумма доходов;
 - h) общий объем собственного капитала.

Статья 66 Письменное заявление до принятия решения о лицензировании

1. Соискатель лицензии должен представить письменное заявление лицензиару в течение семи дней до начала процесса принятия решения Комиссией по лицензированию футбольных клубов, как это определено лицензиаром в соответствии со **статьей 9**.
2. Соискатель лицензии должен подтвердить:
 - a) что все документы, представленные лицензиару, являются полными, точными и соответствуют настоящим правилам;
 - b) произошло ли какое-либо существенное изменение или аналогичное событие в отношении его заявки на лицензирование или любого из критериев лицензирования клуба;
 - c) произошло ли какое-либо событие или условие, имеющее важное экономическое значение, которое может оказать негативное влияние на финансовое положение соискателя лицензии с отчетной даты предыдущей аудированной годовой финансовой отчетности и пересмотренной промежуточной финансовой отчетности (если да, письмо с заявлениями руководства должно содержать описание характера о событии или состоянии и оценке его финансовых последствий, или заявление о том, что такая оценка не может быть произведена);
 - d) независимо от того, запрашивает ли соискатель лицензии и, если иное не так, зарегистрированный участник или любая материнская компания соискателя лицензии, включенная в периметр отчетности, или получила защиту от своих кредиторов в соответствии с законами или нормативными актами в течение 12 месяцев, предшествующих лицензионному сезону.
3. Одобрение руководством соискателя лицензии должно быть подтверждено подписью от имени исполнительного органа соискателя лицензии.

VI. ФИНАНСОВЫЕ КРИТЕРИИ

Статья 67 Отчитывающаяся организация/субъекты и периметр отчетности

1. Соискатель лицензии определяет и направляет лицензиару сведения о периметре отчетности, т. е. об организации или группе организаций, финансовая информация которых (например, финансовая отчетность единой организации, консолидированная или комбинированная финансовая отчетность) предоставляется согласно с **Приложением VIII** и оцениваться в соответствии с **Приложением X**.
2. В состав периметра отчетности необходимо включить:
 - a) соискателя лицензии и зарегистрированного члена (если это разные лица);
 - b) любое дочернее общество соискателя лицензии и зарегистрированного члена (если это разные лица);
 - c) любое юридическое лицо, независимо от того, включено ли оно в структуру управления и собственности группы, которое получает доходы и/или оказывает услуги и/или несет расходы, связанные с любой футбольной деятельностью, определенной в пунктах 3(а) и (b) ниже;
 - d) любое другое юридическое лицо, включенное в структуру управления и собственности группы, которое получает доходы и/или оказывает услуги и/или несет расходы, связанные с футбольной деятельностью, определенной в пунктах 3(с)–(k) ниже.
3. Футбольная деятельность включает:
 - a) прием на работу/привлечение сотрудников (согласно определению данного термина в **статье 72**), включая выплаты вознаграждений сотрудникам в любой форме согласно обязательствам, возникающим в силу договора или нормативно-правовых актов;
 - b) приобретение/продажу регистраций игроков (включая аренду);
 - c) продажу билетов;
 - d) спонсорство и рекламу;
 - e) трансляцию матчей;
 - f) продажу сувенирной продукции и корпоративные приемы;
 - g) операционную деятельность клуба (администрирование, деятельность, связанную с проведением матчей, организацию выездов, поиск игроков и т. д.);
 - h) использование и эксплуатацию стадионов и учебно-тренировочных объектов;
 - i) женский футбол;
 - j) развитие молодежного футбола;
 - k) финансирование, включая собственный капитал, которое приводит к возникновению обязательств у соискателя лицензии, или долг, прямо или косвенно обеспеченный или предоставленный под залог активов или доходов соискателя лицензии.
4. Организация может быть исключена из периметра отчетности только в том случае, если осуществляемая ею футбольная деятельность уже полностью отражена в финансовой отчетности одного из юридических лиц, включенных в периметр отчетности, и:
 - a) ее деятельность не имеет никакого отношения к футбольной деятельности, определенной в **пункте 3**, или к площадкам, активам или бренду футбольного клуба; или
 - b) она является незначительной по сравнению со всеми организациями, образующими периметр отчетности, и она не осуществляет никакой футбольной деятельности, определенной в **пункте 3** (a) и (b).
5. Соискатель лицензии должен представить декларацию от уполномоченного представителя, которая подтверждает следующее:
 - a) все доходы и расходы, относящиеся к каждому виду футбольной деятельности, которые перечислены в **пункте 3**, были включены в периметр отчетности; в случае, если это не так, необходимо привести подробные разъяснения;
 - b) исключались ли из периметра отчетности какие-либо организации, включенные в состав структуры управления и собственности группы, с обоснованием такого исключения со ссылкой на пункт **пункте 4**.

Статья 68 Годовая финансовая отчетность

1. Соискатель лицензии должен подготовить и представить согласно срокам, указанным в утвержденном графике Департамента лицензирования, годовую финансовую отчетность за отчетный период, заканчивающийся в год, предшествующий крайнему сроку подачи заявки лицензиару и предшествующий крайнему сроку представления в УЕФА списка решений о лицензировании.
2. Годовая финансовая отчетность, включающая сравнительные данные за предыдущий период, должна быть подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности или национальными стандартами бухгалтерского учета (в зависимости от ситуации) и должна включать следующее:
 - a) бухгалтерский баланс на конец отчетного периода;

- b) отчет о прибылях и убытках/отчете о доходах за отчетный период;
 - c) отчет о движении денежных средств за отчетный период;
 - d) отчет об изменениях в капитале за отчетный период;
 - e) примечания, содержащие краткое изложение основных положений учетной политики и другие пояснительные примечания; и
 - f) финансовый обзор, подготовленный руководством (Отчет директора).
3. Годовая финансовая отчетность должна пройти аудит независимого аудитора, как это определено в **Приложении VI**
4. Если годовая финансовая отчетность не соответствует минимальным требованиям к раскрытию информации, изложенным в **Приложении VII**, то соискатель лицензии должен также представить лицензиару:
- a) дополнительную информацию, отвечающую минимальным требованиям к раскрытию информации, изложенным в **Приложении VII**; и
 - b) отчет о результатах оценки путем проведения согласованных процедур, предписанных лицензиаром, для подтверждения полноты и точности дополнительной информации, предоставленный тем же аудитором, который подписывает годовую финансовую отчетность.
- В обязательном порядке необходимо предоставить сравнительные данные на официальную отчетную дату предыдущего периода.**
5. Если годовая финансовая отчетность не соответствует требованиям к ведению бухгалтерского учета, изложенным в **Приложении VIII**, соискатель лицензии также должен представить лицензиару:
- a) пересчитанную финансовую отчетность, соответствующую требованиям к ведению бухгалтерского учета, изложенными в **Приложении VIII**, охватывающая тот же отчетный период и включающая сравнительные данные за предыдущий сравнительный отчетный период;
 - b) заявление руководства соискателя лицензии о том, что пересчитанная финансовая отчетность является полной, точной и соответствует нормативным требованиям; и
 - c) отчет о результатах оценки путем проведения согласованных процедур, предписанных лицензиаром в отношении полноты и точности пересчитанной финансовой отчетности, предоставленный тем же аудитором, который подписывает годовую финансовую отчетность.

Статья 69 Публикация финансовой информации

1. Соискатель лицензии должен опубликоваться на сайте своего лицензиара или на официальном сайте клуба, на официальной странице клуба в социальных сетях (Facebook, Instagram и т.д.) до **5 мая** (т.е. не позднее даты представления перечня лицензионных решений в УЕФА) по форме, установленной лицензиаром:
- a) аудированную годовую финансовую информацию за последний отчетный период, прошедшую оценку лицензиара; и
 - b) Общая сумма, выплаченную агентам/посредникам или в их пользу в последнем отчетном периоде.

Статья 70 Промежуточная финансовая отчетность

1. Если годовая финансовая отчетность соискателя лицензии в соответствии со **статьей 68** составлена за отчетный период, заканчивающийся более чем за шесть месяцев до окончания срока представления перечня лицензионных решений в УЕФА, то должна быть подготовлена и представлена дополнительная финансовая отчетность за промежуточный период.
2. Промежуточный период начинается со дня, следующего за датой годового отчета, и заканчивается 31 декабря, предшествующим крайнему сроку подачи в УЕФА перечня лицензионных решений.
3. В исключительных случаях, если у заявителя на получение лицензии указана годовая отчетная дата 31 мая, то он может подготовить и представить промежуточную финансовую отчетность за шестимесячный период, заканчивающийся 30 ноября.
4. Промежуточная финансовая отчетность, включая сравнительные суммы за предыдущий промежуточный период, должна быть подготовлена в соответствии с той же учетной политикой, что и годовая финансовая отчетность, за исключением изменений учетной политики, внесенных после даты предыдущей годовой финансовой отчетности, которые должны быть отражены в следующей годовой финансовой отчетности.
5. Промежуточная финансовая отчетность должна включать:
- a) бухгалтерский баланс по состоянию на конец промежуточного периода;
 - b) отчет о прибылях и убытках/отчете о прибылях и убытках за промежуточный период;
 - c) отчет о движении денежных средств за промежуточный период;
 - d) отчет об изменениях в капитале за промежуточный период; и
 - e) пояснительные примечания.

6. Если соискатель лицензии не должен был готовить промежуточную финансовую отчетность за предыдущий промежуточный период, то сравнительные показатели могут быть взяты из годовой финансовой отчетности за непосредственно предшествующий отчетный период.
7. Промежуточная финансовая отчетность должна быть проверена или проверена независимым аудитором, как это определено в Приложении VI.
8. Если промежуточная финансовая отчетность не соответствует минимальным требованиям к раскрытию информации, изложенным в Приложении VII, то соискатель лицензии должен также представить лицензиару:
 - a) дополнительную информацию, отвечающую минимальным требованиям к раскрытию информации, изложенным в **Приложении VII**; и
 - b) Отчет об оценке, предоставленный тем же аудитором, который подписывает годовую финансовую отчетность в соответствии с согласованными процедурами, предписанными лицензиаром в отношении полноты и точности дополнительной информации.
9. Если промежуточная финансовая отчетность не соответствует требованиям к бухгалтерскому учету, изложенным в **Приложении VIII**, то соискатель лицензии также должен представить лицензиару:
 - a) пересчитанная финансовая отчетность, отвечающая требованиям бухгалтерского учета, изложенным в **Приложении VIII**, охватывающая тот же период и включающая сравнительные суммы за предыдущий сравнительный период;
 - b) заявление руководства соискателя лицензии о том, что пересмотренная финансовая отчетность является полной, точной и соответствует нормативным требованиям; и
 - c) Отчет об оценке, предоставленный тем же аудитором, который подписывает годовую финансовую отчетность в соответствии с согласованными процедурами, предписанными лицензиаром в отношении полноты и точности пересмотренной финансовой отчетности.

Статья 71 Правило чистого капитала

1. Соискатель лицензии должен отразить в своей годовой финансовой отчетности или промежуточной финансовой отчетности (в зависимости от того, какая из них будет закрыта в день 31 декабря, предшествующий крайнему сроку подачи заявки лицензиару и предшествующий крайнему сроку подачи списка решений о лицензировании в УЕФА) позицию чистого капитала, которая:
 - a) является положительной; или
 - b) улучшилась на 10% и более по сравнению с предыдущим 31 декабря.
2. Чистый капитал означает остаточную долю в активах организации после вычета всех ее обязательств, согласно данным ее годовой финансовой отчетности или промежуточной финансовой отчетности, в зависимости от ситуации. Если активы соискателя лицензии превышают его обязательства, соискатель лицензии имеет позицию чистых активов, т. е. положительный собственный капитал. Если обязательства соискателя лицензии превышают его активы, соискатель лицензии имеет позицию чистых обязательств, т. е. отрицательный собственный капитал.
3. Если соискатель лицензии не соответствует требованиям указанного выше пункта 1 по состоянию на 31 декабря, соискатель лицензии может представить новый аудированный бухгалтерский баланс не позднее 31 марта, чтобы продемонстрировать, что одно из условий пункта 1 (a) или (b) с тех пор было выполнено.
4. Для соответствия этому критерию собственный капитал может включать субординированные кредиты, которые в течение по крайней мере следующих 12 месяцев являются субординированными по отношению ко всем остальным обязательствам и беспроцентными.
5. Оценка лицензиара должна соответствовать Приложению X.
6. В исключительных случаях соискатель лицензии может запросить альтернативную дату оценки, если:
 - a) базовая дата его составления годовой бухгалтерской отчетности приходится на 31 мая — в этом случае он может подготовить промежуточную финансовую отчетность за шестимесячный период, заканчивающийся 30 ноября, и использовать такую промежуточную финансовую отчетность для целей правила чистого капитала; или
 - b) базовая дата его составления годовой бухгалтерской отчетности приходится на 30 ноября — в этом случае для целей правила чистого капитала может использоваться его годовая финансовая отчетность за отчетный период, закончившийся 30 ноября.В таких исключительных случаях a) или b) все ссылки на 31 декабря в правиле чистого капитала следует понимать как 30 ноября

Статья 72 Отсутствие просроченной кредиторской задолженности перед футбольными клубами

1. Соискатель лицензии должен доказать, что по состоянию на день 31 марта, предшествующий лицензируемому сезону, у него нет просроченной кредиторской задолженности (как определено в **Приложении IX**) перед другими футбольными клубами по обязательствам, возникшим в результате

переходов игроков, оплата по которым должна быть произведена до дня 28 февраля, предшествующего лицензируемому сезону.

2. Кредиторская задолженность – это суммы, причитающиеся футбольным клубам в результате:
 - a) переходов профессиональных игроков (согласно определению в *Регламенте ФИФА по статусу и переходам игроков*), в том числе любые суммы, подлежащие выплате при выполнении определенных условий;
 - b) первых регистраций игроков в качестве профессионалов, в том числе любые суммы, подлежащие выплате при выполнении определенных условий;
 - c) компенсаций за подготовку и солидарные взносы, согласно определениям в *Регламенте ФИФА по статусу и переходам игроков*;
 - d) случаев наступления солидарной ответственности по решению уполномоченного органа в связи с расторжением контракта игроком.
3. Соискатель лицензии должен подготовить и представить лицензиару таблицу переходов игроков, если только информация о переходах игроков уже не была раскрыта лицензиару в соответствии с существующими национальными требованиями в отношении переходов игроков (например, национальной системой расчетно-клиринговых палат) и лицензиар может извлечь и оценить всю необходимую информацию, как описано в **пунктах 4 и 5**.

Таблица переходов игроков должна быть подготовлена, даже если в течение соответствующего периода переходов/аренды игроков не было.

4. Соискатель лицензии должен указать:
 - a) все новые регистрации игроков (включая аренду) в результате соглашений о переходе игроков, заключенных в течение 12 месяцев до 28 февраля, независимо от наличия непогашенной суммы по состоянию на 28 февраля;
 - b) все переходы игроков, задолженность по которым не погашена по состоянию на 28 февраля (независимо от того, связаны ли они с выбытием или регистрацией игроков и безотносительно того, когда были осуществлены переходы);
 - c) все переходы игроков, в отношении которых имеются любые оспариваемые суммы по состоянию на 28 февраля (как определено в **Приложении IX**).
5. Таблица трансферов/ переходов игроков должна содержать как минимум следующую информацию (в отношении перехода каждого игрока):
 - a) ФИО и дата рождения игрока;
 - b) Дата договора о переходе;
 - c) Название футбольного клуба, являющегося кредитором;
 - d) Сбор за переход (или аренду) игрока, уплаченный или подлежащий уплате (включая компенсацию за подготовку и солидарный взнос), даже если платеж не был запрошен кредитором;
 - e) Другие прямые затраты на регистрацию игрока, оплаченные или подлежащие оплате;
 - f) Любая другая компенсация, выплаченная или подлежащая выплате в рамках соглашения о переходе;
 - g) Выплаченные суммы (как определено в **Приложении IX**) **до 28 февраля** и дата(-ы) платежа;
 - h) Остаток к оплате по состоянию на 28 февраля, включая срок(-и) оплаты по каждому неоплаченному элементу;
 - i) Просроченные суммы по состоянию на 28 февраля, включая сроки погашения каждого неоплаченного элемента и, если применимо, суммы, погашенные в период с 28 февраля по 31 марта, вместе с датами расчетов, а также любые оставшиеся просроченные суммы к оплате по состоянию на 31 марта (перенесенные с 28 февраля), вместе с пояснительным комментарием;
 - j) Отсроченные суммы по состоянию на 28 февраля (как определено в **Приложении IX**), включая первоначальную и новую дату (даты) платежа по каждому элементу отсрочки, а также дату заключения письменного соглашения между сторонами;
 - k) Оспариваемые суммы по состоянию на 28 февраля (как определено в **Приложении IX**), включая первоначальный и новый сроки погашения каждого отсроченного элемента, а также дату заключения письменного соглашения между сторонами;
 - l) Условные суммы (условные обязательства), еще не отраженные в балансе по состоянию на 28 февраля.
2. Соискатель лицензии должен сверить свои обязательства в соответствии с Таблицей трансферов со значением статьи баланса финансовой отчетности «Кредиторская задолженность по трансферам игроков» (если применимо) или с данными первичного бухгалтерского учета.

3. Соискатель лицензии должен подтвердить, что таблица перехода игроков является полной и точной и соответствует настоящим правилам. Это должно быть подтверждено кратким заявлением и подписью исполнительного органа/уполномоченных представителей соискателя лицензии.

Лицензиар может потребовать дополнительную информацию. Каждому заявителю на получение лицензии рекомендуется предоставить аналогичную информацию о дебиторской задолженности по трансферам игроков.

Статья 73 Отсутствие просроченной кредиторской задолженности перед сотрудниками

1. Соискатель лицензии должен доказать, что по состоянию на день 31 марта, предшествующий лицензируемому сезону, у него нет просроченной кредиторской задолженности (согласно **Приложению IX**) в отношении своих сотрудников в результате обязательств, возникающих в силу договора или нормативно-правовых актов, оплата по которым должна быть произведена до дня 28 февраля, предшествующего лицензируемому сезону.
2. Кредиторская задолженность — это любые формы вознаграждения, причитающиеся к выплате сотрудникам в результате обязательств, возникающих в силу договора или нормативно-правовых актов, включая заработную плату, плату за право использования имиджа, премии и иные поощрительные выплаты, прочие виды вознаграждений, как указано в Приложении XII (2 (с)).
3. Термин «сотрудники» означает следующих лиц:
 - a) все профессиональные игроки согласно Регламенту ФИФА по статусу и переходам игроков;
 - b) Весь административный, технический, медицинский персонал и персонал службы безопасности, выполняющий любую из функций, указанных в **статьях 36 - 52**;
 - c) Поставщики услуг, выполняющие любую из функций, указанных в **статьях 36 - 52**.
4. Если кто-либо из сотрудников работает по найму или контракту, является консультантом или иным образом оказывает услуги организации, входящей в структуру управления и собственности группы или периметр отчетности, отличной от соискателя лицензии, такая кредиторская задолженность также должна быть включена в сферу действия пункта 73.01.
5. Суммы, подлежащие выплате лицам, которые по различным причинам больше не работают или не привлекаются соискателем лицензии или организацией, входящей в структуру управления и собственности группы соискателя лицензии, подпадают под действие данного критерия и должны быть погашены в течение срока, предусмотренного договором или определенного законом, независимо от того, как такая кредиторская задолженность учитывается в финансовой отчетности.
6. Соискатель лицензии должен подготовить и представить лицензиару таблицу сотрудников с указанием следующего итогового баланса по сотрудникам по состоянию на день 28 февраля, предшествующий лицензируемому сезону:
 - a) Общая сумма кредиторской задолженности;
 - b) Общая сумма просроченной задолженности, а также любые оставшиеся просроченные суммы по состоянию на 31 марта (перенесенные с 28 февраля);;
 - c) Общая отсроченная (как определено в **Приложении IX**); и
 - d) Общая оспариваемая сумма (как определено в **Приложении IX**).
7. В отношении каждой просроченной, отсроченной или оспариваемой суммы по состоянию на 28 февраля должна быть представлена как минимум следующая информация вместе с пояснительным комментарием:
 - a) ФИО и должность/должность работника (независимо от того, было ли лицо трудоустроено или нанято в течение года до 28 февраля);
 - b) Дата начала и окончания (если применимо);
 - c) Просроченные суммы, включая дату (даты) оплаты по каждому неоплаченному элементу и, если применимо, суммы, погашенные в период с 28 февраля по 31 марта, вместе с датами расчетов, а также любая оставшаяся просроченная задолженность к уплате по состоянию на 31 марта (перенесенная с 28 февраля);
 - d) Суммы отсрочки, включая первоначальную и новую дату (даты) оплаты по каждому элементу отсрочки, а также дату заключения письменного соглашения между сторонами; и
 - e) Оспариваемые суммы, включая справки по делу и краткое описание позиций всех вовлеченных сторон.
8. Соискатель лицензии должен сверить свои обязательства в соответствии с таблицами «Список сотрудников» и «Таблица погашения кредиторской задолженности перед сотрудниками» со значением статьи бухгалтерского баланса «Кредиторская задолженность перед сотрудниками» (если применимо) или с данными первичного бухгалтерского учета.

9. Соискатель лицензии должен подтвердить, что таблица сотрудников является полной и точной и соответствует настоящим правилам. Это должно быть подтверждено кратким заявлением и подписью исполнительного органа/уполномоченных представителей соискателя лицензии.

Лицензиар может запросить дополнительную информацию.

Статья 74 Отсутствие просроченной задолженности перед социальными фондами/налоговыми органами

1. Соискатель лицензии должен доказать, что по состоянию на день 31 марта, предшествующий лицензируемому сезону, у него нет просроченной кредиторской задолженности (как определено в **Приложении IX**) перед социальными фондами/налоговыми органами в результате обязательств, возникающих в силу договора или нормативно-правовых актов, в отношении всего нанятого персонала, оплата по которым должна быть произведена до дня 28 февраля, предшествующего лицензируемому сезону.
2. Кредиторская задолженность – это суммы, причитающиеся социальным фондам/налоговым органам в результате обязательств, возникающих в силу договора или нормативно-правовых актов, в отношении всего нанятого персонала. Кредиторская задолженность включает, в частности, подоходный налог с физических лиц, выплаты в пенсионный фонд, социальный фонд, и аналогичные выплаты.
3. Соискатель лицензии должен предоставить лицензиару «Таблицу кредиторской задолженности по социальным фондам и налоговым органам» по состоянию на 28 февраля, предшествующего лицензируемому сезону, проверенную аудитором, с указанием:
 - a) общая сумма кредиторской задолженности перед социальными фондами/налоговыми органами;
 - b) общая сумма просроченной задолженности, а также любые оставшиеся просроченные суммы по состоянию на 31 марта (перенесенные с 28 февраля);
 - c) общая отсроченная сумма (как определено в Приложении IX);
 - d) общую оспариваемую сумму (как определено в Приложении IX); и
 - e) общая сумма, в отношении которой компетентный орган еще не принял решение (как определено в Приложении J).
4. В отношении каждой просроченной, отсроченной, оспариваемой или на рассмотрении по состоянию на 28 февраля должна быть представлена как минимум следующая информация вместе с пояснительным комментарием:
 - a) наименование кредитора;
 - b) Просроченные суммы, включая срок(-и) оплаты по каждому неоплаченному элементу и, если применимо, суммы, погашенные в период с 28 февраля по 31 марта, вместе с датами расчетов, а также любые оставшиеся просроченные суммы к оплате по состоянию на 31 марта (перенесенные с 28 февраля);
 - c) Отсроченные суммы, включая первоначальную и новую дату(-ы) погашения каждого отсроченного элемента, а также дату заключения письменного соглашения между сторонами;
 - d) Суммы, в отношении которых ожидается решение компетентного органа, и краткое описание запроса соискателя лицензии;
 - e) Оспариваемые суммы, включая ссылки на рассматриваемые дела и краткое описание позиций всех вовлеченных сторон.
5. Соискатель лицензии должен сверить общую сумму обязательств в таблице задолженностей перед социальными фондами и налоговыми органами со значением статьи Бухгалтерского баланса «Кредиторская задолженность перед социальными фондами и налоговыми органами» (если применимо) или данными первичного бухгалтерского учета.
6. Соискатель лицензии должен подтвердить, что таблица передачи является полной, точной и соответствует этим правилам. Это должно быть подтверждено кратким заявлением руководства клуба и подписью лиц, уполномоченных подписантами соискателя лицензии.
7. Лицензиар может потребовать дополнительную информацию.

Статья 75 Отсутствие просроченной кредиторской задолженности в отношении УЕФА и лицензиара

1. Соискатель лицензии должен доказать, что по состоянию на 31 июля лицензируемого сезона, он не имеет просроченной кредиторской задолженности (как определено в **Приложении IX**) в отношении УЕФА, КФФ и ПФЛК в результате обязательств, подлежащих оплате до 30 июня, лицензируемого сезона.
2. К сроку и в форме, сообщенной лицензиаром, соискатель лицензии должен подготовить и представить документ/акт сверки, подтверждающий общую сумму задолженности перед УЕФА, КФФ и ПФЛК, а также

отсутствие или наличие просроченной задолженности (Согласно **Приложению IX** Правил соответствующая сумма должна быть погашена, т.е. либо выплачена полностью, либо зачтена в счет обязательств кредитора перед должником).

Часть III. Заключительные положения

Статья 76 – Приложения

Все приложения к настоящим Правилам составляют их неотъемлемую часть.

Статья 77 – Дисциплинарные процедуры

За любое нарушение данных Правил КФФ может применить санкции в соответствии с **Приложением III данных Правил и Дисциплинарного Регламента КФФ**.

Статья 78 – Инспекции и проверки

1. Департамент лицензирования оставляет за собой право в любое время проводить инспекции и проверки Соискателя лицензии/обладателя лицензии.
2. Цель проверок соответствия требованиям – убедиться, что соискатель лицензии/обладатель лицензии выполнил свои обязательства.

Статья 79 – Утверждение, аннулирование и вступление в силу

1. Настоящие Правила были утверждены Протоколом Исполнительным комитетом КФФ от «07» октября 2024 г., № 24-18
2. Настоящие Правила заменяют собой «Правила по лицензированию футбольных клубов Республики Казахстан для участия в соревнованиях, проводимых Казахстанской Федерацией футбола», издание 2023 г.
3. Настоящие Правила вступают в силу с 01 января 2025 г.
4. В случае каких-либо расхождений в толковании русской и казахской версий настоящих правил преимущественную силу имеет русская версия.

ПРИЛОЖЕНИЕ I:

Политика предоставления особых условий

КФФ может, в соответствии с Политикой предоставления особых условий, предоставить особые условия и не применять правила трех сезонов для участников Чемпионата, двух сезонов для участников Первенства 1 Лиги и одного сезона для участников 2 Лиги, сформулированного в **Статье 11**, в следующих случаях:

- a) изменения организационно-правовой формы или корпоративной структуры Соискателя лицензии в зависимости от обстоятельств;
- b) реорганизации (слияние, присоединение, разделение, выделение, преобразование) с обязательным принятием Соискателем лицензии всех обязательств по кредиторским и дебиторским задолженностям;
- c) обращения ПФЛК с просьбой о предоставлении особых условий для конкретного футбольного клуба в зависимости от обстоятельств.

ПРИЛОЖЕНИЕ II:

Исключительное применение системы лицензирования клубов

1. Лицензиар определяет минимальные критерии для исключительного применения системы лицензирования клубов (как указано в **Статье 15**).
2. Лицензиар устанавливает необходимые сроки и сообщает эту информацию соответствующим лицам.
3. Заинтересованный клуб должен представить необходимые документальные подтверждения Лицензиару, который выполнит оценку клуба в части соблюдения установленных минимальных стандартов и направит на рассмотрение в Комиссию по лицензированию перечисленную ниже документацию:
 - a) письменный запрос специального разрешения на участие в соответствующем соревновании, проводимых КФФ;
 - b) любые другие документы, запрошенные Лицензиаром в ходе процедуры исключительного применения.
4. Комиссия по лицензированию принимает решение на основе полученной документации и выдает специальное разрешение на участие в соревнованиях, проводимых КФФ, если все установленные критерии соблюдены. Решение доводится до сведения Соискателя лицензии.

ПРИЛОЖЕНИЕ III.

Положение о применении дисциплинарных санкций за нарушение требований настоящих Правил по лицензированию

А. Общие положения

1. Настоящее Положение устанавливает перечень санкций и порядок их применения к соискателям/обладателям лицензии за невыполнение требований «Правил по лицензированию футбольных клубов Республики Казахстан для участия в соревнованиях, проводимых КФФ» (далее – «Правила»), «Регламента КФФ по инфраструктуре стадионов» и других Регламентов, Правил, Положении КФФ и ПФЛК.
2. За невыполнение требований Правил по правовым, спортивным, административно-кадровым и финансовым критериям, к футбольным клубам применяются следующие санкции:
 - a) замечание;
 - b) выговор;
 - c) штраф;
 - d) запрет на регистрацию переходов (трансферов) игроков;
 - e) снятие очков;
 - f) перевод в следующий низший по рангу дивизион/лигу;
 - g) Отзыв Лицензии у обладателя лицензии.
3. За невыполнение требований Правил по инфраструктурным критериям, к футбольным клубам применяются следующие санкции:
 - 3.1. За несоответствие требованиям **Ст.29** Правил по лицензированию и **Ст.6-Ст.40** Регламента КФФ по инфраструктуре стадионов:
 - a) Проведение Матча на определенном стадионе без зрителей;
 - b) Запрет на проведение Матча на определенном стадионе;
 - c) Закрытие определенных трибун;
 - d) Штраф до 500 МРП.
 - 3.2. За невыполнение требований **Ст.1, Ст.5** Регламента КФФ по инфраструктуре стадионов к клубам применяются следующие санкции:
 - Перенос матча на поле соперника и снятие 3 (очков) очков;
 - 3.3. В случае предоставления клубу исключения, предусмотренного **п.5 Ст.29** Правил по лицензированию, дисциплинарные санкции к клубу не применяются.

Примечание 1: Применение санкций, предусмотренных настоящим Положением, к футбольным клубам, является исключительной компетенцией Комиссии по лицензированию футбольных клубов. Санкция к футбольным клубам может быть применена как до начала сезона соревнований, для участия в котором клуб претендует получить лицензию, так и в течение всего сезона соревнований, для участия в котором клуб получил лицензию.

Примечание 2: В случае переноса матча на поле соперника, согласно **п.3.2**, все организационные затраты несет клуб-организатор матча согласно календарю соревнований;

Примечание 3: Санкция «снятие 3 (трех) очков» может быть отменена в случае исполнения клубом решения Комиссии по лицензированию в течение текущего сезона (для полей с искусственным покрытием).

В. Описание санкций

Замечание – письменное напоминание о содержании дисциплинарных правил, сопряженных с угрозой применения санкции в случае дальнейшего нарушения.

Выговор – официальное письменное вынесение порицания, направленного нарушителю.

Запрет на регистрацию переходов (трансферов) игроков – клуб лишается права регистрировать игроков в течение соответствующего периода запрета.

Проведение матча на определенном стадионе без зрителей – клуб лишается права на проведение игр его команды на определенном стадионе со зрителями (см. также Дисциплинарный Регламент КФФ).

Запрет на проведение матча на определенном стадионе – клуб лишается права на проведение игр его команды на определенном стадионе со зрителями (см. также Дисциплинарный Регламент КФФ).

Штраф – денежное взыскание, применяемое в случае и порядке, установленном настоящим Положением. Штраф объявляется и выплачивается в тенге.

Перевод в следующий низший по рангу дивизион (лигу) – клуб может быть переведен в следующий низший по рангу дивизион (лигу) в соответствии со структурой соревнований КФФ и ПФЛК.

Снятие очков – у клуба могут быть сняты очки в любом текущем или предстоящем соревновании.

Отзыв Лицензии у обладателя лицензии – отзыв лицензии дающее права участия в текущем и/или будущем соревнованиях, организуемых КФФ.

С. Перечень нарушений и применяемых штрафов

1. Нарушение процедуры лицензирования:
 - при несоблюдении сроков представления документов:
 - а) штраф до 300 (триста) МРП для Чемпионата;
 - б) штраф до 200 (двести) МРП для 1 Лиги;
 - с) штраф до 100 (сто) МРП для 2 Лиги.
 - не обеспечение условий для проведения инспекций, предусмотренных Правилами:
 - а) штраф до 200 (двести) МРП для Чемпионата;
 - б) штраф до 150 (сто пятьдесят) МРП для 1 Лиги.
 - с) штраф до 50 (пятьдесят) МРП для 2 Лиги.
2. Отсутствие представителей футбольного клуба, ответственных за лицензирование, в том числе финансовых сотрудников Соискателя лицензии, на мероприятиях, проводимых КФФ и связанных с реализацией системы лицензирования (семинары, обучения и/или иные мероприятия):
 - б) штраф 300 (триста) МРП для Чемпионата;
 - с) штраф 200 (двести) МРП для 1 Лиги;
 - с) штраф до 100 (сто) МРП для 2 Лиги.
3. Предоставление Соискателем лицензии недостоверной информации:
 - а) штраф до 700 (семьсот) МРП для Чемпионата;
 - б) штраф до 500 (пятьсот) МРП для 1 Лиги;
 - с) штраф до 300 (триста) МРП для 2 Лиги.
4. Несвоевременное информирование о каких-либо изменениях в структуре клуба, сокращение/увеличение численности штата работников:
 - а) штраф до 300 (триста) МРП для Чемпионата;
 - б) штраф до 200 (двести) МРП для 1 Лиги;
 - с) штраф до 100 (сто) МРП для 2 Лиги.
5. Невыполнение или не соответствие соискателем лицензии/обладателем лицензии требований по пяти критериям (спортивным, инфраструктурным, кадровым и административным, правовым, финансовым):
 - а) штраф до 500 (пятьсот) МРП для Чемпионата;
 - б) штраф до 300 (триста) МРП для 1 Лиги;
 - с) штраф до 100 (сто) МРП для 2 Лиги.
6. Наложение санкций за нарушение может комбинироваться (сочетаться), т.е. за любое нарушение может налагаться несколько санкций в зависимости от решения юридических органов.

Д. Порядок применения санкций

1. Сроки для исправления допущенных нарушений по пяти критериям, а также санкции устанавливаются Комиссией по лицензированию и Апелляционной комиссией, с учётом объективных возможностей и условий для выполнения соответствующего критерия Правил.
2. Соискатель лицензии/Обладатель лицензии, нарушающий требования Правил, получает от менеджера по лицензированию официальное уведомление о наложении санкции юридическим органом в течение 3-х рабочих дней после принятия решения, с указанием срока, в пределах которого сложившаяся ситуация должна быть исправлена, и способов, с помощью которых футбольный клуб должен продемонстрировать, что он в состоянии выполнить предъявляемые требования.
3. Санкция к футбольным клубам может быть применена как до начала сезона соревнований, для участия в котором клуб претендует получить лицензию, так и в течение всего сезона соревнований, для участия в котором клуб получил лицензию.
4. В случае неуплаты штрафов в срок, установленный соответствующим юридическим органом, принявшим решение о применении санкции к футбольным клубам, Комиссия по лицензированию вправе применить одну из перечисленных в настоящем Положении санкций.
5. Оплата штрафов, наложенных юридическими органами, производится футбольным клубом на расчетный счет КФФ в срок, установленный соответствующим органом, применившим санкцию, после получения уведомления.
6. Контроль выполнения санкций, наложенных юридическим органом на футбольные клубы, осуществляет Комиссия по лицензированию.
7. Решения Комиссии по лицензированию о применении санкций к футбольным клубам устанавливаются настоящим Положением и могут быть обжалованы в Апелляционной комиссии. Обжалование вышеуказанных решений Комиссии по лицензированию осуществляется в порядке, установленном в **Приложении V**.
8. Решения Апелляционной комиссии применении к футбольным клубам санкций, установленных настоящим Положением, являются окончательными.
9. Соискатель лицензии имеет право в течение 7 (семи) календарных дней после получения извещения о принятии решения от КФФ, обжаловать решение Апелляционной комиссии в Спортивном арбитражном суде в городе Лозанна (Швейцария).

Применение санкций, предусмотренных настоящим Положением, к футбольным клубам, является исключительной компетенцией Комиссии по лицензированию футбольных клубов. Санкция к футбольным

клубам может быть применена как до начала сезона соревнований, для участия в котором клуб претендует получить лицензию, так и в течение всего сезона соревнований, для участия в котором клуб получил лицензию.

ПРИЛОЖЕНИЕ IV: Положение о Комиссии по лицензированию футбольных клубов

1. Комиссия по лицензированию футбольных клубов (далее – Комиссия по лицензированию КФФ) является юридическим органом КФФ, принимающим решения по лицензированию.
2. Комиссия по лицензированию - это независимый орган первой инстанции, принимающий решение о выдаче или отказе в выдаче лицензии футбольным клубам для участия в соревнованиях, организуемых ФИФА, УЕФА и КФФ. Комиссия по лицензированию обеспечивает гарантии объективности и прозрачности процесса принятия решений о выдаче или отказе в выдаче лицензии футбольным клубам, проводит оценку деятельности футбольных клубов лицами, обладающими всеми необходимыми навыками и квалификацией, а также обеспечивает единообразие принципов и методик оценки деятельности футбольных клубов и применяет дисциплинарные санкции за нарушение положений КФФ по лицензированию.
3. Комиссия по лицензированию в установленные сроки принимает решения на основании предоставленных соискателем лицензии документов и отчёта Департамента по лицензированию футбольных клубов.
4. В своей деятельности Комиссия по лицензированию руководствуется Уставом и внутренними документами КФФ, Уставами ФИФА, УЕФА, законодательством Республики Казахстан, а также настоящими Правилами.
5. Члены Комиссии по лицензированию назначаются в порядке, установленном с Уставом КФФ. Срок полномочий членов составляет 4 года.
6. Комиссию по лицензированию возглавляет Председатель, а в его отсутствие Заместитель Председателя.
7. Комиссия по лицензированию создаётся с целью:
 - a. принятия решений о выдаче либо отказе в выдаче лицензии КФФ/УЕФА соискателю лицензии;
 - b. организации четкой процедуры оценки деятельности лицензируемых клубов;
 - c. обеспечения гарантий объективности и прозрачности процесса принятия решений по выдаче лицензии;
 - d. проведения оценки деятельности клубов лицами, обладающими всеми необходимыми навыками и квалификацией, а также обеспечения единообразия принципов и методик оценки деятельности всех клубов, допускаемых к участию в клубных соревнованиях УЕФА;
 - e. принятия решения об отзыве лицензии обладателю лицензии;
 - f. применение дисциплинарных санкции за нарушение правил КФФ по лицензированию.
8. В составе Комиссии по лицензированию должно быть не менее 6 человек. Кворум для принятия решения - не менее 3 человек. В случае равенства голосов решающий голос имеет председательствующий.
9. Лица, назначенные членами Комиссии по лицензированию, не могут быть назначены Менеджером по лицензированию, входить в состав Апелляционной комиссии по лицензированию футбольных клубов. При выполнении своих обязанностей вышеуказанные лица должны действовать беспристрастно.
10. Члены Комиссии по лицензированию не могут одновременно входить в состав руководящего состава любого клуба, входящего в КФФ или ПФЛК.
11. Председателем или Заместителем Председателя Комиссии по лицензированию назначаются квалифицированные юристы.
12. В состав Комиссии должны быть включены в обязательном порядке два квалифицированных юриста и два квалифицированных финансовых эксперта, имеющие квалификацию, признанную Палатой аудиторов Республики Казахстан или Палатой профессиональных бухгалтеров Республики Казахстан. КФФ имеет право устанавливать квалификационные требования к профессиональной подготовке, стажу работы членов Комиссии по лицензированию.
13. Комиссия по лицензированию принимает решение о выдаче или отказе в выдаче лицензии, на основании представленных Департаментом по лицензированию по вопросам лицензированию футбольных клубов документов в соответствии с настоящими правилами, с учётом установленных КФФ крайних сроков подачи документов, то есть не менее 10 календарных дней до крайнего срока представления списка лицензионных решений в УЕФА
14. Члены Комиссии по лицензированию должны подписать соглашение о независимости и конфиденциальности. Любой член Комиссии по лицензированию должен автоматически воздержаться от голосования, в случае возникновения конфликтов интересов, если он или любой из его членов семьи

состоит в родственных связях с акционером, спонсором, партнёром, консультантом и т.п., для соискателя лицензии/обладателя лицензии.

15. Учёт и отчетность в Комиссии по лицензированию организуется и ведется в соответствии с настоящими Правилами и законодательством Республики Казахстан.
16. Во всем, что не отражено в настоящем положении (в том числе процедурные правила), Комиссия по лицензированию руководствуется в своей деятельности общими правилами для юридических органов КФФ, установленных Дисциплинарным регламентом КФФ.

ПРИЛОЖЕНИЕ V: Положение об Апелляционной комиссии по лицензированию футбольных клубов

1. Апелляционная комиссия по лицензированию футбольных клубов (далее – Апелляционная комиссия) является юридическим органом КФФ и независимым органом апелляционной инстанции, рассматривающим поданные апелляции на решения Комиссии по лицензированию футбольных клубов.
2. Апелляции могут подавать только:
 - а) соискатель/обладатель лицензии, в отношении которого вынесено решение Комиссией по лицензированию;
 - б) обладатель лицензии, лицензия которого отозвана Комиссией по лицензированию;
 - в) Департамент по лицензированию.
3. В Апелляционной комиссии по лицензированию может быть обжаловано любое решение, принятое Комиссией по лицензированию, если только объявленная санкция не является:
 - Замечанием.
 - Выговором.
4. В своей деятельности Апелляционная комиссия руководствуется Уставом и внутренними документами КФФ, Уставами ФИФА и УЕФА, законодательством Республики Казахстан, а также настоящими Правилами.
5. Во всем, что не отражено в настоящем положении (в том числе процедурные правила), Апелляционная комиссия по лицензированию руководствуется в своей деятельности общими правилами для юридических органов КФФ, установленных Дисциплинарным регламентом КФФ.
6. Члены Апелляционной Комиссии назначаются в порядке установленным Уставом КФФ. Срок полномочий членов составляет 4 года. Состав апелляционной комиссии - не менее 6 человек. Кворум для принятия решения составляет не менее 3 человек, включая председателя (в его отсутствие от его имени отвечает заместитель председателя). В случае равенства голосов решающий голос имеет председатель. Срок полномочий членов - 4 года.
7. Апелляционную комиссию возглавляет Председатель, а в его отсутствие Заместитель Председателя.
8. Лица, назначенные членами Апелляционной комиссии по лицензированию, не могут быть назначены Менеджером по лицензированию, входить в административный аппарат КФФ, ПФЛК и в состав Комиссии по лицензированию футбольных клубов, а также в любой другой созданный в соответствии с Уставом КФФ орган или комитет. При выполнении своих обязанностей вышеуказанные лица должны действовать беспристрастно.
9. Председателем или Заместителем Председателя Апелляционной комиссии назначаются квалифицированные юристы.

В состав Комиссии должны быть включены в обязательном порядке два квалифицированных юриста и два квалифицированных финансовых эксперта, имеющих квалификацию, признанную Палатой аудиторов Республики Казахстан или Палатой профессиональных бухгалтеров Республики Казахстан.
10. Члены Апелляционной комиссии по лицензированию должны заявить о своей независимости от клубов. Лица, входящие в Апелляционную комиссию по лицензированию, должны подписать соглашение о независимости и конфиденциальности. Любой член Апелляционной комиссии по лицензированию должен автоматически воздержаться от голосования, в случае возникновения конфликтов интересов, если он или любой из его членов семьи состоит в родственных связях с акционером, спонсором, партнёром, консультантом и т.п., для соискателя лицензии/обладателя лицензии.
11. Члены Апелляционной комиссии по лицензированию не могут одновременно входить в руководящий состав любого клуба, входящего в КФФ или ПФЛК.
12. Апелляционная комиссия по лицензированию создается с целью утверждения соответствующих решений, принятых Комиссией по лицензированию и футбольных клубов и обладает следующими полномочиями:
 - а) удовлетворять апелляции, отменять обжалуемые решения и аннулировать какие-либо принятые санкции;
 - б) удовлетворять апелляции частично, отменяя только обжалованные пункты решений;
 - в) заменять обжалуемые решения решениями, признающими допущенные апеллантом нарушения в меньшем объеме, и/или смягчать санкции в связи с допущенными нарушениями;

- d) возвращать дело или какую-либо его часть на дополнительное рассмотрение в Комиссию по лицензированию футбольных клубов;
 - e) предпринимать любые меры по своему усмотрению, признанные Комиссией целесообразными для объективного и справедливого решения вопроса.
13. Соискатель лицензии/обладатель лицензии (или его представитель) вправе обжаловать решение Комиссии об отказе в выдаче ему лицензии/отзыве лицензии или наложении штрафных санкций в Апелляционной комиссии.
 14. При обжаловании решения Комиссии по лицензированию, соискатель/обладатель лицензии обязан указать в апелляционной жалобе одно или несколько оснований для обжалования. Апелляционная жалоба должна быть направлена Соискателем/обладателем лицензии заказным письмом, либо электронным письмом на официальный электронный адрес КФФ в течение 7 (семи) календарных дней после получения решения Комиссии по лицензированию.
 15. Апелляционная жалоба должна содержать:
 - Полное наименование Апелляционной комиссии;
 - Наименование лица, подающего апелляционную жалобу, его местонахождение;
 - Указание (ссылка) на обжалуемое решение Комиссии по лицензированию;
 - Обоснование апелляции, доводы соискателя/обладателя лицензии;
 - Просьбу соискателя лицензии/обладателя лицензии;
 - Перечень документов, прилагаемых к апелляционной жалобе;
 - Платежный документ, подтверждающий оплату апелляционного взноса;
 - Апелляционная жалоба подписывается уполномоченным лицом, либо представителем (по доверенности) соискателя лицензии/обладателя лицензии.
 16. Если апелляционная жалоба подается представителем соискателя лицензии/обладателя лицензии, то должна быть приложена доверенность, удостоверяющая полномочия представителя.
 17. Если апелляционная жалоба не соответствует процедурным требованиям настоящих Правил, Апелляционная комиссия оставляет жалобу без рассмотрения, о чем выносит определение, в котором устанавливается срок для исправления недостатков. При устранении в установленный срок недостатков, Апелляционная комиссия рассматривает апелляционную жалобу, по существу. В случае если указания Апелляционной комиссии не будут выполнены в установленный срок, апелляционная жалоба возвращается соискателю лицензии/обладателю лицензии (или его представителю) и рассмотрению не подлежит.
 18. Апелляционная комиссия рассматривает апелляционную жалобу по документам, подготовленным и направленным Департаментом по лицензированию. Апелляционная комиссия принимает решение на основании решения комиссии по лицензированию и всех допустимых доказательств, представленных заявителем в его письменном запросе на апелляцию и в установленный срок.
 19. Заседание Апелляционной комиссии проводится по мере необходимости (поступления апелляционных жалоб).
 20. Заседания Апелляционной комиссии по лицензированию являются закрытыми.
 21. Кворум для принятия решения составляет если на заседании присутствуют Председатель и/или Заместитель Председателя и не менее 3-х иных членов Апелляционной комиссии, включая Заместителя Председателя).
 22. Решение Апелляционной комиссии принимается простым большинством голосов членов Апелляционной комиссии, присутствующих на заседании. При равенстве голосов голос председательствующего является решающим. Решения, принимаемые Апелляционной комиссией по лицензированию, являются окончательными и обязательными для всех заинтересованных сторон.
 23. Соискатель лицензии имеет право в течение 7 календарных дней после получения извещения о принятии решения от КФФ, обжаловать решение Апелляционной комиссии в Спортивном арбитражном суде в городе Лозанна (Швейцария).
 24. Решение Апелляционной комиссии не могут изменяться в ущерб стороне, оспаривающих их.
 25. Соискатель/обладатель лицензии, обратившийся с апелляцией, несет расходы, связанные с ее подачей и рассмотрением. На расчетный счет КФФ перечисляется (вносится) апелляционный взнос в размере 500 МРП. Без оплаты апелляционного взноса апелляция к рассмотрению не принимается (копия квитанции об оплате апелляционного взноса должна быть направлена вместе с апелляционной жалобой). В случае если апелляция отзывается по истечении 24 часов с момента ее подачи, апелляционный взнос не возвращается. В случае полного или частичного удовлетворения апелляции, апелляционный взнос возвращается заявителю в полном размере. Если апелляция будет сочтена необоснованной и отклоняется, то издержки и расходы подлежат оплате в дополнение к апелляционному взносу.

ПРИЛОЖЕНИЕ VI:

Определение аудитора и процедур оценки, проводимой аудитором

А. Принцип

1. Аудитор должен быть независимым и соответствовать Кодексу этики профессиональных бухгалтеров Международной федерации бухгалтеров (МФБ) (International Federation of Accountants – IFAC) (**см. Статью 67 и Приложение VI**).
2. Аудитор должен быть членом одного из соответствующих органов - членов IFAC. Если на территории соискателя лицензии нет члена IFAC, соискатель лицензии обязан использовать независимого аудитора – члена Аудиторской палаты Республики Казахстан.

В. Процедуры оценки

1. Аудитор должен провести аудит финансовой отчетности за отчетный период.

Премьер-Лига:

финансовая отчетность за 9 месяцев на отчетную дату 30 сентября /период с января по сентябрь месяц-отчетного периода/;

Первая Лига и Вторая Лига:

финансовая отчетность за 12 месяцев на отчетную дату 31 декабря /период с января по декабрь месяц отчетного периода/.

2. Аудитор должен провести аудит годовой финансовой отчетности. Аудиторское заключение должно:
 - a) включить заявление, подтверждающее, что аудит был проведен в соответствии с Международными стандартами аудита или соответствующими национальными стандартами или практикой аудита, если они соответствуют, как минимум, требованиям Международных стандартов аудита; и
 - b) должны быть представлены лицензиару вместе с годовой финансовой отчетностью в качестве основания для принятия решения о лицензировании; и
3. Финансовая информация, отличная от той, которая определена в пункте 1 к пункту В.2 выше, может оцениваться аудитором. В этом случае аудиторское заключение должно: включать заявление, подтверждающее, что оценка была проведена либо:
 - a) посредством согласованных процедур в соответствии с ISRS 4400 или соответствующими национальными стандартами или практикой, если они соответствуют, как минимум, требованиям ISRS 4400; или
 - b) для оценки будущей финансовой информации (если применимо) в соответствии с Международными стандартами гарантийных обязательств (ISAE) 3400 или соответствующими национальными стандартами или практикой, если они соответствуют, как минимум, требованиям ISAE 3400; и
 - c) быть представлены лицензиару вместе с соответствующей документацией для формирования основы для решения о лицензировании.

ПРИЛОЖЕНИЕ VII:

Требования к раскрытию информации в финансовой отчетности

А. Принцип

1. Несмотря на требования практики ведения бухгалтерского учета Международных стандартов финансовой отчетности и Национальных стандартов финансовой отчетности №2 (стандарта финансовой отчетности для малых и средних предприятий), устанавливаемые настоящими правилами минимальные требования, обязывают соискателей/обладателей лицензии предоставлять лицензиару определенный минимальный объем финансовой информации в соответствии со **Статьями 58 и Статья 65**.
2. Каждый компонент финансовой отчетности должен быть четко обозначен. Для обеспечения правильного понимания представленных данных следующая информация должна быть расположена на видном месте в финансовой отчетности и при необходимости продублирована:
 - a) Наименование (и правовая форма), юридический и юридический адрес отчитывающегося лица (отчитывающихся организаций) и любые изменения в этой информации с момента предыдущей даты годового бухгалтерского учета;
 - b) Распространяется ли финансовая информация на отдельного заявителя на получение лицензии/лицензиата, группу организаций или какую-либо другую комбинацию организаций, а также описание структуры и состава любой такой группы или объединения;
 - c) годовая отчетная дата и период, охватываемый финансовой информацией (как для текущей, так и для сравнительной информации); и
 - d) Валюта.
3. Если годовая финансовая отчетность не соответствует требованиям к раскрытию информации, изложенным в **Приложении VII**, то соискатель лицензии должен также представить лицензиару:

- а) дополнительную информацию, соответствующую требованиям к раскрытию информации, изложенным в **Приложении VII**;
- б) отчет об оценке, предоставленный тем же аудитором, который подписывает годовую финансовую отчетность в соответствии с согласованными процедурами, предписанными лицензиаром в отношении полноты и точности пересчитанной финансовой отчетности.

В. БАЛАНСОВЫЙ ОТЧЕТ

- 1. Минимальные требования к содержанию статей баланса приведены ниже.

АКТИВЫ

Краткосрочные активы

- I. Денежные средства и их эквиваленты
- II. Дебиторская задолженность по трансферам игроков
- III. Дебиторская задолженность организаций группы и других связанных сторон
- IV. Прочая дебиторская задолженность
- V. Налоговые активы
- VI. Товарно-материальные запасы
- VII. Прочие краткосрочные активы

Долгосрочные активы

- I. Основные средства
- II. Нематериальные активы – регистрация игроков
- III. Нематериальные активы - прочее
- IV. Дебиторская задолженность по трансферам игроков
- V. Дебиторская задолженность организаций группы и других связанных сторон
- VI. Налоговые активы
- VII. Инвестиционные обязательства
- VIII. Прочие долгосрочные активы

ПАССИВЫ

Краткосрочные обязательства

- I. Банковские овердрафты
- II. Банковские кредиты и прочие займы
- III. Кредиторская задолженность перед организациями группы и другими связанными сторонами
- IV. Кредиторская задолженность, связанная с трансферами игроков
- V. Кредиторская задолженность перед сотрудниками
- VI. Кредиторская задолженность перед социальными фондами и налоговыми органами
- VII. Доходы будущих периодов
- VIII. Прочие налоговые обязательства
- IX. Прочая текущая кредиторская задолженность
- X. Краткосрочные резервы
- XI. Прочие краткосрочные обязательства

Долгосрочные обязательства

- I. Банковские кредиты и прочие займы
- II. Кредиторская задолженность перед организациями группы и другими связанными сторонами
- III. Кредиторская задолженность, связанная с трансферами
- IV. Кредиторская задолженность перед сотрудниками
- V. Кредиторская задолженность перед социальными фондами и налоговыми органами
- VI. Доходы будущих периодов
- VII. Прочие налоговые обязательства
- VIII. Прочая долгосрочная кредиторская задолженность
- IX. Долгосрочные резервы
- X. Прочие долгосрочные обязательства

Чистые активы/обязательства

Чистые активы/обязательства

Собственный капитал

Уставный/Акционерный капитал

Резерв переоценки

Прочие резервы

Нераспределенный доход/(непокрытый убыток)

2. Руководство может счесть целесообразным представить статьи в балансе или и в Примечаниях.

С. ОТЧЕТ О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ

1. Минимальные требования к раскрытию статей Отчета о финансовых результатах изложены ниже.

Доходы

I. Продажа билетов

II. Спонсорство и реклама

III. Права на трансляцию

IV. Коммерческая деятельность

V. Солидарные выплаты и призовые средства УЕФА

VI. Гранты/субсидии от национального футбольного органа или правительства

VII. Прочие операционные доходы

VIII. Всего доходы (сумма с I по VII)

Расходы

IX. Затраты на продажу материалов/запасов

X. Расходы на выплаты работникам (игрокам и прочим сотрудникам)

XI. Износ и обесценение основных средств

XII. Амортизация и обесценение нематериальных активов (за исключением регистраций игроков)

XIII. Прочие операционные расходы

XIV. Всего расходы (сумма с IX по XIII)

Регистрация игроков

XV. Амортизация и обесценение регистраций игроков

XVI. Прибыль / убыток от выбытия регистраций игроков

XVII. Прочие трансфертные доходы/расходы

XVIII. Итоговый результат от Регистрации игроков (сумма предметов XV и XVII)

Прочие

XIX. Прибыль/убыток от основной деятельности

XX. Прибыль/(убыток) от выбытия основных средств

XXI. Финансовые доходы

XXII. Финансовые расходы

XXIII. Налоговые доходы

XXIV. Налоговые расходы

Чистый результат (сумма предметов VIII, XIV, XVIII и XIX-XXIV)

2. Руководство может счесть целесообразным представить статьи в Отчете о финансовых результатах или/и в Примечаниях.

D. ОТЧЕТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

1. Отчет о движении денежных средств должен отражать движение денежных средств за финансовый период, классифицированное отдельно, как указано ниже:

а) Движение денежных средств от операционной деятельности

Операционная деятельность – это основная доходная деятельность организации, а также прочая деятельность, которые не являются инвестиционной или финансовой деятельностью. Следовательно, они обычно являются результатом операций и других событий, которые входят в определение чистого результата. Таким образом, она обычно является результатом операций и прочих событий, которые включаются в расчет чистой прибыли или убытка.

Минимальные требования к раскрытию информации указаны ниже:

- i. Сумма чистых поступлений/выбытий денежных средств от операционной деятельности

б) Движение денежных средств от инвестиционной деятельности

Инвестиционная деятельность – это приобретение и продажа долгосрочных активов (включая регистрацию игроков) и другие инвестиции, не включённые в эквиваленты денежных средств. Отчитывающийся субъект должен отдельно сообщать о каждом основном классе валовых денежных поступлений и валовых денежных выплат, возникающих в результате инвестиционной деятельности. Минимальные требования к раскрытию информации указаны ниже:

- i. Поступления/выбытия денежных от приобретения/продажи регистраций игроков
- ii. Поступления/выбытия денежных средств от приобретения/продажи основных средств
- iii. Прочие поступления/выбытия денежных средств от инвестиционной деятельности

с) Движение денежных средств от финансовой деятельности

Финансовая деятельность – это деятельность, которая приводит к изменениям в размере и составе внесенного акционерного капитала и заемных средств отчитывающейся организации. Организация должна отдельно отчитываться по каждому основному классу валовых денежных поступлений и валовых денежных выплат, возникающих в результате финансовой деятельности.

Минимальные требования к раскрытию информации указаны ниже:

- i. Поступления/выбытия денежных средств по займам - акционеры и связанные стороны
- ii. Поступления/выбытия денежных средств по займам - финансовые учреждения
- iii. Поступления денежных средств от увеличения капитала/ собственного капитала
- iv. Выбытие денежных средств от дивидендов, выплаченных владельцам/акционерам
- v. Прочие поступления/выбытия денежных средств в результате финансовой деятельности

д) Движение денежных средств от прочей деятельности

Денежные потоки, возникающие от полученных и выплаченных процентов и дивидендов должны раскрываться отдельно. Каждая из них должна последовательно раскрываться от периода к периоду как операционная, инвестиционная или финансовая деятельность.

Денежные потоки, возникающие в результате налогообложения доходов, должны раскрываться отдельно и классифицироваться как денежные потоки от операционной деятельности, если только они не могут быть надлежащим образом и конкретно идентифицированы как финансовая или инвестиционная деятельность.

2. Компоненты денежных средств и их эквивалентов должны быть раскрыты, и должна быть представлена сверка сумм в отчете о движении денежных средств с эквивалентными статьями, отраженными в балансе.

Е. ПРИМЕЧАНИЯ К ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

1. Примечания к годовой финансовой отчетности должны быть представлены систематически. Каждая статья в бухгалтерском балансе, отчете о прибылях и убытках и отчете о движении денежных средств должна иметь перекрестные ссылки на любую соответствующую информацию в примечаниях. Минимальные требования к раскрытию информации в примечаниях следующие:

а) Учетная политика

Основа подготовки финансовой отчетности и краткое изложение основных принципов применяемой учетной политики.

б) Основные средства

Каждый класс материальных активов должен раскрываться отдельно, например, имущество, стадион и оборудование, а также активы с правом пользования.

Для каждого класса материальных активов должна быть раскрыта:

- i. валовая балансовая стоимость и накопленная амортизация (в совокупности с накопленными убытками от обесценения) на начало и конец периода; и
- ii. Сверка балансовой стоимости на начало и конец периода с указанием добавлений, выбытий, увеличения или уменьшения в течение периода в результате переоценок, любых убытков от обесценения, признанных в отчете о прибылях и убытках в течение периода, любых убытков от обесценения, восстановленных в отчете о прибылях и убытках в течение периода, и амортизация.

Используемые методы амортизации и сроки полезного использования (или нормы амортизации) должны быть раскрыты в примечаниях к учетной политике.

с) Нематериальные активы

Каждый класс нематериальных активов должен быть раскрыт отдельно, например, регистрация игроков, деловая репутация и другие нематериальные активы.

Для каждого класса нематериальных активов должна быть раскрыта следующая информация:

- i. валовая балансовая стоимость и накопленная амортизация (в совокупности с накопленными убытками от обесценения) на начало и конец периода; и
- ii. Сверка балансовой стоимости на начало и конец периода с указанием добавлений, выбытий, любых уменьшений в течение периода в результате убытков от обесценения, признанных в отчете о прибылях и убытках в течение периода, и амортизации.

Смотрите **Приложение VIII** для получения дополнительной информации о требованиях к учету при регистрации игроков.

d) Заложенные доходы и активы

Отчитывающаяся организация должна раскрывать:

- i. наличие и суммы ограничений на право собственности, а также основные средства (такие как стадион и тренировочные сооружения), заложенные в качестве обеспечения обязательств или условных обязательств;
- ii. Наличие и балансовая стоимость нематериальных активов, право собственности на которые ограничено, и балансовая стоимость нематериальных активов (таких как регистрация игроков), заложенных в качестве обеспечения обязательств или условных обязательств; и
- iii. Наличие и балансовая стоимость финансовых активов и/или сумма будущих доходов (таких как дебиторская задолженность и будущие доходы в связи с продажей регистрации игрока, распределением призовых/призовых денег на соревнования, абонементов и других поступлений от продажи билетов, прав на трансляцию и спонсорских соглашений), заложенных в качестве обеспечения обязательств или условных обязательств.

e) Инвестиции

Инвестиции должны включать в себя инвестиции в дочерние компании, совместно контролируемые предприятия и ассоциированные компании. В отношении инвестиций в дочерние компании, совместно контролируемые предприятия и ассоциированные компании, следующая информация должна быть раскрыта как минимум для каждой инвестиции:

- i) наименование;
- ii) страна регистрации или местонахождения;
- iii) вид деятельности/деловой активности организации;
- iv) доля участия в собственности;
- v) Если иное не указано, доля принадлежащих голосов; и
- vi) Описание метода, используемого для учета инвестиций.

f) Банковские овердрафты и кредиты

Для каждого класса финансовых обязательств должно быть раскрыто следующее:

- i. информация о масштабах и характере финансовых инструментов, включая суммы и срок действия, а также любые существенные условия и положения, которые могут повлиять на сумму, сроки и определенность будущих денежных потоков; и
- ii. Принятая учетная политика и методы, включая критерии признания и применяемую основу оценки

g) Резервы

Резервы должны быть раскрыты в отдельных классах. При определении того, какие резервы могут быть объединены в одну категорию, необходимо учитывать, является ли характер статей достаточно схожим, чтобы их можно было объединить в отчете о единой сумме.

Для каждого класса резервов должна быть раскрыта балансовая стоимость на начало и конец периода, использованная сумма и любая сумма, высвобожденная или зачисленная в течение периода.

h) Акционерный/уставный капитал и резервы

Акционерный капитал, резервы переоценки, прочие резервы и нераспределенная прибыль должны раскрываться отдельно.

i. Акционерный /фондовый капитал

В отношении акционерного капитала, выпущенного в течение отчетного периода, должно быть раскрыто следующее:

- Количество и тип выпущенных акций;
- Эмиссионный доход (если применимо), возникающий по выпущенным акциям;
- Общая сумма, привлеченная в результате выпуска акций;
- Причина выпуска новых акций.

ii. Резервы переоценки

В тех случаях, когда объекты основных средств, стадион, оборудование и/или нематериальные активы отражаются по переоцененной стоимости, необходимо раскрывать положительное сальдо переоценки с указанием изменений за отчетный период и любых ограничений на распределение

остатка между акционерами

iii. Прочие резервы:

Любая другая форма резервов, которая не содержится в резервах переоценки, включая любые изменения за отчетный период и любые ограничения на распределение остатка между акционерами, должна быть раскрыта.

iv. Нераспределенная прибыль

Необходимо раскрывать остаток нераспределенной прибыли, т.е. накопленную прибыль или убыток на начало отчетного периода и на отчетную дату, а также изменения в течение отчетного периода.

i) Контролирующая сторона и конечная контролирующая сторона

Когда отчитывающийся субъект контролируется другой стороной, должны быть раскрыты отношения со связанными сторонами и название этой стороны, а в случае, если оно отличается, название конечной контролирующей стороны. Эта информация должна быть раскрыта независимо от того, имели ли место какие-либо операции между отчитывающимся субъектом и контролирующей стороной или сторонами.

j) Операции со связанными сторонами

Сделка со связанными сторонами означает передачу ресурсов, услуг или обязательств между связанными сторонами, независимо от того, была ли назначена цена. Сделка со связанными сторонами может быть осуществлена по справедливой стоимости, а может и не быть

Если в течение отчетного периода имела место одна или несколько сделок со связанными сторонами, отчитывающаяся организация должна раскрыть характер отношений со связанными сторонами, а также информацию о сделке (операциях) и непогашенных остатках, включая обязательства, необходимые для понимания потенциального влияния отношений на финансовую отчетность. Статьи аналогичного характера могут раскрываться в совокупности, за исключением случаев, когда отдельное раскрытие необходимо для понимания влияния операций со связанными сторонами на финансовую отчетность отчитывающейся организации.

Как минимум, раскрытие информации по каждой связанной стороне должно включать:

i. сумма и характер операции (операций);

ii. сумма непогашенных остатков, включая обязательства, и:

- их условия и положения, в том числе являются ли они обеспеченными, и характер вознаграждения, которое должно быть предоставлено при урегулировании; и

- подробная информация о любых предоставленных или полученных гарантиях;

iii. резервы по сомнительным долгам, относящиеся к сумме непогашенных остатков; и

iv. расходы, признанные в течение периода в отношении безнадежных или сомнительных долгов, причитающихся от связанных сторон.

Требуемое раскрытие информации должно быть сделано отдельно для каждой из следующих категорий:

- Родитель;

- Организации, имеющие совместный контроль или значительное влияние на отчитывающуюся организацию;

- Дочерние компании;

- Партнеры;

- Совместные предприятия, в которых отчитывающийся субъект является участником;

- Ключевой управленческий персонал организации или ее материнской компании; и

- Другие связанные стороны.

Подтверждение того, что сделки со связанными сторонами были совершены на условиях, эквивалентных тем, которые преобладают в сделках на расстоянии вытянутой руки, должно быть предоставлено, если такие условия могут быть обоснованы.

к) Условные обязательства

Если возможность какого-либо оттока средств при погашении не является отдаленной, для каждого класса условных обязательств отчитывающаяся организация должна раскрыть краткое описание характера условного обязательства на отчетную годовую отчетную дату и, где это практически осуществимо:

i. оценку его финансового эффекта;

ii. указание на неопределенности, связанные с к сумме или срокам любого оттока; и

iii. возможность любого возмещения.

l) События после отчетной даты

Необходимо раскрывать информацию о существенных некорректирующих событиях после отчетной даты, включая характер события и оценку его финансовых последствий, или заявление о том, что такая оценка не может быть произведена.

Примеры таких событий:

- i. срочные займы, срок погашения которых приближается, без реальных перспектив возобновления или погашения;
- ii. существенные операционные убытки;
- iii. обнаружение существенного мошенничества или ошибок, свидетельствующих о том, что финансовая отчетность неверна;
- iv. руководство определяет, что оно намерено ликвидировать предприятие или прекратить торговлю, или что у него нет реальной альтернативы, кроме как сделать это;
- v. сделки с игроками, в которых выплаченные или полученные суммы являются существенными;
- vi. сделки, связанные с имуществом, например, в отношении стадиона клуба.

т) Прочая информация

Агентские вознаграждения

- i. Комиссионные агента/посредника

Должна быть раскрыта общая сумма, понесенная в отчетном периоде в отношении агентов/посредников или в их пользу.

- ii. Налоговые расходы

Компоненты налоговых расходов должны быть раскрыты отдельно. То есть совокупная сумма, включенная в определение чистой прибыли или убытка за отчетный период в отношении текущего и/или отложенного налога.

- iii. прочие

Любая дополнительная информация или раскрытие информации, которые не представлены в бухгалтерском балансе, отчете о прибылях и убытках или отчете о движении денежных средств, но имеют отношение к пониманию любого из этих отчетов и /или требуются для удовлетворения минимальных требований к финансовой информации, должны быть раскрыты.

F. Таблица сведений об игроках

1. Все соискатели лицензии/лицензиаты должны подготовить и представить лицензиару таблицу сведений об игроках.
2. Таблица сведений об игроках должен сверить совокупные показатели в таблице идентификации игроков с соответствующими показателями в балансе и отчете о прибылях и убытках в годовой финансовой отчетности и промежуточной финансовой отчетности. Однако таблица идентификации игроков не обязательно раскрывается в годовой финансовой отчетности или промежуточной финансовой отчетности.
3. Минимальная информация, которая должна быть включена в таблицу идентификации игрока в отношении каждого соответствующего игрока, выглядит следующим образом:
 - a) ФИО и дата рождения;
 - b) дата начала первоначального контракта игрока и дата окончания текущего контракта;
 - c) расходы на регистрацию игрока;
 - d) накопленная амортизация, перенесенная на будущие периоды и по состоянию на конец периода;
 - e) Амортизация регистрации игрока в период;
 - f) обесценение за период;
 - g) выбытия (стоимость и накопленная амортизация);
 - h) чистая балансовая стоимость;
 - i) прибыль/ (убыток) от реализации регистрации игроков.
 - j) права на продажу (или аналогичные), т.е. описание и (если возможно) количественная оценка любых прав на продажу футбольному клубу, который ранее владел регистрацией игрока, за исключением компенсации за обучение и/или взносов солидарности.
4. Соответствующими игроками, сведения о которых требуются в таблице идентификации игроков, являются:
 - a. все игроки, чья регистрация принадлежит соискателю лицензии/лицензиату в любое время в течение периода и в отношении которых были понесены некоторые прямые затраты на приобретение (в какой-то момент времени в отчетном периоде или в предыдущие периоды); и
 - б. все игроки, в отношении которых был признан некоторый доход/прибыль (или убыток) (в определенный момент времени в отчетном периоде).
5. Для соискателей лицензии/лицензиатов, которые пересчитали данные учета игроков в соответствии с требованиями настоящих правил к бухгалтерскому учету, эти совокупные данные из таблицы идентификации игроков должны совпадать/быть сверены с пересчитанными финансовыми отчетами.

G. Финансовый обзор, подготовленный руководством

1. Годовая финансовая отчетность должна включать финансовый обзор или комментарий руководства (иногда называемый отчетом директоров), в котором описываются и объясняются основные характеристики финансовых результатов и финансового положения отчитывающейся организации, а также основные риски и неопределенности, с которыми она сталкивается.

2. Годовая финансовая отчетность также должна содержать имена лиц, которые были членами исполнительного органа или совета директоров отчитывающейся организации и ее наблюдательных органов в любое время в течение года.

Премьер-Лига:

финансовая отчетность за 9 месяцев на отчетную дату 30 сентября /период с января по сентябрь месяц отчетного периода/.

Первая Лига и Вторая Лига:

финансовая отчетность за 12 месяцев на отчетную дату 31 декабря /период с января по декабрь месяц отчетного периода/.

ПРИЛОЖЕНИЕ VIII:

Требования к бухгалтерскому учету при подготовке финансовой отчетности

А. Принцип

1. Финансовая отчетность, как определено в **статье 58**, должна основываться на стандартах бухгалтерского учета, требуемых местным законодательством для зарегистрированных компаний – либо на применимых основах финансовой отчетности соответствующей страны, Международных стандартах финансовой отчетности или Международном стандарте финансовой отчетности для малых и средних предприятий - независимо от правовой структуры соискателя лицензии.
2. Финансовая отчетность должна быть подготовлена исходя из предположения, что соискатель лицензии является непрерывным предприятием, что означает, что он будет продолжать функционировать в обозримом будущем. Предполагается, что соискатель лицензии не имеет намерения или необходимости ликвидироваться, прекращать торговлю или искать защиты у кредиторов в соответствии с законами или нормативными актами.
3. Структура финансовой отчетности, подходящая в качестве основы для подготовки финансовых отчетов, должна содержать определенные основополагающие принципы, включая:
 - a. честная презентация;
 - b. последовательность представления;
 - c. метод начисления для бухгалтерского учета;
 - d. отдельное представление каждого класса материалов предметов;
 - e. отсутствие взаимозачета активов и обязательств или доходов и расходов.
4. Несмотря на то, что каждый соискатель лицензии должен составлять годовую финансовую отчетность и промежуточную финансовую отчетность в соответствии со своей собственной национальной практикой бухгалтерского учета для зарегистрированных компаний, Международными стандартами финансовой отчетности или Международным стандартом финансовой отчетности для малых и средних предприятий, эти правила включают конкретные требования к бухгалтерскому учету, которые должны соблюдаться, как указано в **Приложении VIII (В)** к **Приложению VIII (F)**.
5. Если годовая финансовая отчетность и/или промежуточная финансовая отчетность не соответствуют требованиям бухгалтерского учета, изложенным в **Приложении VIII** то соискатель лицензии должен также представить лицензиару:
 - a. пересчитанную финансовую отчетность, соответствующую требованиям бухгалтерского учета, изложенным в **Приложении VIII**, охватывающую тот же период и включающую сравнительные суммы за предыдущий сравнительный период;
 - b. заявление руководства соискателя лицензии о том, что пересчитанная финансовая отчетность является полной, точной и соответствует правилам; и
 - c. отчет об оценке, предоставленный тем же аудитором, который подписывает годовую финансовую отчетность и/или промежуточную финансовую отчетность в соответствии с согласованными процедурами, предписанными лицензиаром в отношении полноты и точности пересчитанной финансовой отчетности.
6. Пересчитанная финансовая отчетность должна включать:
 - a. пересчитанный баланс по состоянию на конец периода;
 - b. пересчитанный отчет о фин. результатах/отчет о фин. результатах за период;
 - c. пересчитанный отчет об изменениях в капитале за период; и
 - d. примечания, включающие краткое изложение основных принципов учетной политики, другие пояснительные примечания и примечание (или примечания), сверяющие баланс и отчет о прибылях и убытках/отчет о прибылях и убытках между пересчитанной финансовой отчетностью и соответствующей годовой финансовой отчетностью. или промежуточные финансовые отчеты.
7. Финансовая отчетность должна быть одобрена руководством, что должно быть засвидетельствовано кратким заявлением и подписью лица, действующего от имени исполнительного органа отчитывающейся организации.

В. Требования к консолидированной (комбинированной) отчетности

1. Финансовая информация всех организаций, включенных в периметр отчетности (как определено в **статье 57**), должна быть либо консолидирована, либо объединена, как если бы они были одной компанией.
2. Консолидированная финансовая отчетность - это финансовая отчетность группы, в которой активы, обязательства, собственный капитал, доходы, расходы и движение денежных средств материнской и ее дочерних компаний представлены как активы одной компании.
3. Комбинированная финансовая отчетность - это финансовая отчетность, включающая информацию о двух или более обычно контролируемых компаниях без информации о контролирующем предприятии.

С. Требования к учету регистраций игроков на условиях постоянного контракта

1. Приобретение регистрации игрока должно быть признано в финансовой отчетности, когда все существенные условия для осуществления трансфера были выполнены, т.е. оно фактически является безусловным, что означает, что между двумя клубами, а также между приобретающим клубом и игроком должно быть юридически обязывающее соглашение.
2. Продажа регистрации игрока должна быть признана в финансовой отчетности соискателя лицензии, когда все существенные условия для осуществления трансфера были выполнены, т.е. он фактически безусловен, а риски и выгоды были переданы новому клубу.
3. Заявители на получение лицензии, которые капитализируют расходы на регистрацию игрока в качестве нематериального актива, должны применять определенные минимальные требования к бухгалтерскому учету, как описано в **пунктах 4, 6 и 7 к настоящей части Приложения VIII (С)**. Заявитель на получение лицензии может покрыть расходы на регистрацию игрока, а не капитализировать их в качестве нематериального актива, если это разрешено национальной практикой бухгалтерского учета.
4. Минимальные требования к бухгалтерскому учету для заявителей на получение лицензии, которые капитализируют затраты на регистрацию игрока в качестве нематериального актива, заключаются в следующем:
 - a) Только непосредственно связанные с регистрацией игрока расходы могут быть капитализированы в качестве нематериального актива. Для целей бухгалтерского учета балансовая стоимость отдельного игрока не должна переоцениваться в сторону увеличения, даже если руководство соискателя лицензии может полагать, что рыночная стоимость выше балансовой стоимости. Кроме того, несмотря на то, что признается, что соискатель лицензии может получить некоторую выгоду от использования и/или передачи игроков, прошедших обучение на местном уровне, для целей бухгалтерского учета расходы, связанные с собственным молодежным сектором соискателя лицензии, не должны включаться в баланс, поскольку капитализируются только расходы на регистрацию игрока. Все формы вознаграждения и/или выгоды игроков (например, плата за регистрацию) должны рассматриваться как расходы на выплату вознаграждения сотрудникам, а не расходы на регистрацию игрока. Финансовые расходы, возникающие в связи с заимствованиями, рассматриваются как финансовые затраты и не являются расходами на регистрацию игрока, даже если займы были получены для финансирования приобретения регистрации игроков.
 - b) Амортизация расходов на регистрацию игрока должна начинаться с момента приобретения регистрации игрока. Амортизация прекращается, когда актив полностью амортизирован или признан (т.е. регистрация считается окончательно переданной другому клубу), в зависимости от того, что наступит раньше.
 - c) Для регистрации каждого отдельного игрока амортизируемая сумма должна распределяться на систематической основе в течение срока действия первоначального контракта игрока, но не более 5 лет. Это достигается за счет систематического распределения стоимости актива в качестве расходов с даты приобретения регистрации игрока и в течение срока действия контракта игрока максимум до 5 лет. Если срок действия контракта игрока с клубом продлевается, то нематериальный актив, балансирующая стоимость регистрации игрока, плюс любые дополнительные непосредственно связанные расходы на переговоры по контракту (например, агентские/посреднические сборы) могут быть либо амортизированы в течение оставшегося периода первоначального контракта, либо амортизированы в течение продленного периода контракта игрока. максимум на 5 лет с даты продления контракта.
 - d) Вся капитализированная стоимость игроков должна ежегодно проверяться на предмет обесценения руководством соискателя лицензии. Если возмещаемая стоимость отдельного игрока ниже балансовой стоимости, отраженной в бухгалтерском балансе, балансовая стоимость должна быть скорректирована до возмещаемой стоимости, а корректировка отнесена на счет прибылей и убытков как стоимость обесценения. Каждому лицензиару рекомендуется требовать от каждого соискателя лицензии применения последовательной учетной политики в отношении затрат на регистрацию игроков. Остаточная стоимость регистрации игрока должна быть проверена на предмет обесценения в отчетном периоде в следующих обстоятельствах:

- I. контрольная дата, когда игрок не сможет снова играть за клуб, например, если он получил травму, угрожающую его карьере, или навсегда не может играть в профессиональный футбол. В этом случае остаточная стоимость регистрации игрока на балансе должна быть полностью обесценена в этом отчетном периоде. Следующие события не являются основанием для признания убытка от обесценения:
- Игрок получил травму в отчетный период и временно не может играть в профессиональный футбол за клуб, или
 - Игрок страдает от ухудшения физической формы или способностей и не выбран для участия в матчах первой команды.
- В связи с этим будущая заработная плата игрока, получившего травму, угрожающую карьере, или постоянно неспособного играть в профессиональный футбол, должна по-прежнему признаваться в качестве расходов на вознаграждение работникам в течение всего срока действия контракта игрока.
- II. если руководство клуба взяло на себя обязательство передать регистрацию игрока на постоянной основе, и передача происходит сразу после отчетной даты годового отчета. В этом случае остаточная стоимость регистрации игрока на балансе должна быть проверена на предмет обесценения, если выручка от выбытия за постоянный перевод регистрации игрока в новый клуб ниже его остаточной стоимости. Принцип бухгалтерского учета должен быть раскрыт в финансовой отчетности и последовательно применяться от одного отчетного периода к другому.
- III. если руководство клуба временно перевело регистрацию игрока на сумму ниже амортизационной стоимости
5. Если два или более игроков перемещаются в противоположных направлениях между клубами, соискатель лицензии должен оценить, следует ли рассматривать эти трансферы как сделки по обмену игроками в соответствии с условиями настоящих правил. Если это так, то при расчете прибыли от выбытия выбывающего игрока (игроков) и расходов на регистрацию приходящего игрока (игроков) в настоящее время применяются международные требования к бухгалтерскому учету при обмене активами (т.е. в настоящее время пункты 45-47 Международного стандарта бухгалтерского учета). В принципе, при расчете прибыли от продажи регистрации уходящего игрока выручка не может превышать чистую балансовую стоимость стоимости регистрации игрока в финансовой отчетности соискателя лицензии, скорректированную с учетом любых чистых денежных средств, уплаченных в контексте обменной операции, а расходы на регистрацию для приходящего игрока должны капитализироваться по максимуму на балансовую стоимость уходящего игрока. скорректировано с учетом любых чистых денежных средств, уплаченных клубом в контексте обменной Операции. Операция по обмену игроками - это когда два или более игроков перемещаются в противоположных направлениях между клубами, и которая обычно включает в себя одно или несколько из следующих условий в отношении игроков, передаваемых и выбывающих (не исчерпывающий список). Переводы, входящие и исходящие:
- включены в один и тот же договор передачи;
 - включены в различные договоры передачи, которые связаны друг с другом;
 - заключаются в один и тот же регистрационный период;
 - не связаны с какими-либо или только ограниченными денежными выплатами;
 - связаны с одинаковыми или аналогичными платежными обязательствами или сроками оплаты как для переведенных, так и для переведенных игроков, которые могут компенсировать друг друга.
6. Прибыль/убыток от продажи регистрации игрока должна быть рассчитана за вычетом любых сумм, уплаченных и/или подлежащих уплате, которые непосредственно связаны с выбытием регистрации игрока, включая:
- a) реализованная условная трансферная компенсация сумм, подлежащих выплате при продаже регистрации игрока (например, плата за продажу, подлежащая уплате другому клубу);
 - b) любые другие суммы, непосредственно относящиеся к уплате и/или подлежащие выплате другой стороне, такой как другой футбольный клуб, агент/посредник или КФФ/ПФЛК.
7. Соискатель лицензии должен применить следующие корректировки в отношении постоянной передачи регистрации игрока между клубами, которые являются связанными сторонами:
- a) Клуб, передавший регистрацию игрока, должен рассчитать стоимость приобретения регистрации игрока – для расчета амортизационного отчисления за отчетный период (для клубов, использующих метод капитализации и амортизации учета регистраций игроков) или для расходов на регистрацию игрока (для клубов, использующих метод доходов и расходов учета регистрации игроков) – с использованием большей из следующих сумм:
 - i. Фактические транзакционные издержки приобретения регистрации игрока;
 - ii. Исторические затраты на регистрацию игрока в финансовой отчетности клуба, который перевел игрока.
- Если рассчитанный амортизационный отчисление превышает учетный амортизационный

отчисление или рассчитанные затраты на регистрацию игрока превышают учтенные затраты на регистрацию игрока, то необходимо произвести соответствующую корректировку, чтобы разница была признана в пересчитанной финансовой отчетности.

- b) Клуб, передавший регистрацию игрока, должен рассчитать выручку от выбытия регистрации игрока – для расчета прибыли от продажи регистрации игрока (для клубов, использующих метод капитализации и амортизации учета регистраций игроков) или для дохода от регистрации игрока (для клубов, использующих метод доходов и расходов учета регистрации игроков) – с использованием меньшей из следующих сумм:

- i. Фактическая сделка продолжается при выбытии;
- ii. Чистая балансовая стоимость по отношению к расходам на регистрацию игрока в его финансовой отчетности

Если рассчитанная прибыль от выбытия ниже, чем учтенная прибыль от выбытия или рассчитанный доход от регистрации игрока ниже, чем учтенный доход от регистрации игрока, то должна быть произведена соответствующая корректировка, чтобы разница была признана в пересчитанной финансовой отчетности.

8. Если рассчитанная прибыль от выбытия ниже, чем учтенная прибыль от выбытия или рассчитанный доход от регистрации игрока ниже, чем учтенный доход от регистрации игрока, то должна быть произведена соответствующая корректировка, чтобы разница была признана в пересчитанной финансовой отчетности.

D. Требования к учету временных трансферов регистрации игроков

1. Минимальные требования к учету временных трансферов регистрации (займа) игроков.

- a) Полученная (выплаченная) арендная плата должна отражаться в виде доходов/расходов на трансферы игрока.
- b) Переход игрока на условиях аренды из передающего клуба новому клубу в отсутствие обязательства (опциона) по покупке.
- c) Арендная плата, полученная/выплаченная передающим клубом (при наличии таковой), должна быть признана в качестве дохода за период действия арендной сделки. Передающий клуб продолжает признавать первоначальные расходы на приобретение регистрации игрока как нематериальный актив на своем балансе и систематически распределять в виде амортизации стоимость актива на срок действия контракта с игроком.
- d) Арендная плата, выплаченная (подлежащая уплате) новым клубом (при наличии таковой), должна признаваться в виде расхода за период действия арендной сделки. Если обязательство по выплате заработной платы игрока переходит в новый клуб, то такие суммы должны признаваться в виде расходов на оплату труда за период действия аренды.

2. Аренда игрока из передающего клуба в новый клуб с безусловным обязательством по последующей покупке:

- a) Передающий клуб должен отразить аренду в виде трансфера регистрации игрока на условиях постоянного контракта, а права на регистрацию игрока должны быть списаны из состава нематериальных активов. Поступления от аренды, а также от постоянного трансфера на условиях аренды должны быть признаны с момента заключения договора аренды.
- b) Прямые затраты, сопряженные с арендой и предстоящим трансфером на условиях постоянного контракта, должны быть признаны клубом в соответствии с требованиями к учету трансфера регистрации игрока на условиях постоянного контракта.

3. Аренда игрока из передающего клуба в новый клуб с возможностью покупки

- c) Передающий клуб должен учитывать операцию в качестве аренды до момента реализации опциона новым клубом. Когда опцион реализован, оставшиеся поступления от аренды, а также поступления от предстоящего трансфера на условиях постоянного контракта должны признаваться в соответствии с требованиями к учету трансфера регистрации игрока на условиях постоянного контракта.
- d) Прямые затраты, сопряженные с арендой и предстоящим трансфером на условиях постоянного контракта, должны быть признаны клубом в соответствии с требованиями к учету трансфера регистрации игрока на условиях постоянного контракта.

4. Аренда игрока из передающего клуба в новый клуб с условным обязательством по покупке:

- e) Если условие считается как фактически определенное, то регистрация игрока должна быть признана обоими клубами в качестве трансфера регистрации игрока на условиях постоянного контракта с момента заключения договора аренды.

- f) Если выполнение условия не может быть оценено с достаточной уверенностью, как дающее основание для трансфера, то регистрация игрока должна быть признана сначала как аренда, а затем после выполнения условия как трансфер на условиях постоянного контракта.

Е. Требования к учету отдельных статей расходов

5. Расходы на выплату премий (поощрительных выплат) для сотрудников

- g) Все формы вознаграждения, выплачиваемые организацией в обмен на услуги, оказываемые сотрудником, включая премии и поощрительные выплаты по результатам деятельности, «подъемные» и платежи за выслугу лет, должны отражаться в отчетности как расходы на оплату труда сотрудников.
- h) премии и поощрительные выплаты, которые полностью выплачиваются клубом лицу без дополнительных условий или последующих обязательств (то есть у клуба нет выбора, кроме как совершать выплаты), должны отражаться в отчетности как расходы на оплату труда с момента возникновения обязанности по уплате.
- i) премии и поощрительные выплаты, которые зависят от определенных условий в будущем, выполняемых игроком или клубом, таких как участие игрока в соревнованиях и показателей результативности клуба, должны отражаться как расходы на оплату труда с момента наступления соответствующего условия или с момента, когда его наступление становится наиболее вероятным.
- j) премии и поощрительные выплаты при заключении и/или продлении трудового контракта при наличии каких-либо условий или обязательств, должны систематически признаваться в учете в течение соответствующего периода.

6. Выплаты сотрудникам при расторжении трудовых контрактов:

- к) Клуб обязан в полном объеме признать в учете расходы на выплаты сотрудникам при расторжении трудовых контрактов с момента, когда у клуба нет возможности отозвать оферту в отношении подобных выплат.

Ф. Требования к учету отдельных статей доходов

1. *Сезонные абонементы и аналогичные доходы*

Доходы от продажи сезонных абонементов или билетов на матчи должны быть признаны на пропорциональной основе в момент проведения соответствующих матчей в течение сезона.

2. *Доход от телетрансляций и призовые средства*

- l) Доход от продажи прав на трансляцию или прочего вознаграждения за участие в соревновании, который является фиксированным, должен быть определен пропорционально во время проведения соответствующих матчей в течение сезона.
- m) Доход от продажи прав на трансляцию или прочего вознаграждения за участие в соревновании, размер которых варьируется в зависимости от выполнения клубами определенных условий (например, выплаты по результатам соревнований), должны признаваться в момент выполнения соответствующих условий.

3. *Доходы от спонсорских услуг и коммерческой деятельности*

- n) Доход от спонсорских услуг в фиксированном размере должен быть признан на пропорциональной основе в течение срока действия спонсорского договора.
- o) Доход от спонсорских услуг, размер которых варьируется в зависимости от выполнения клубами определенных условий (например, выплаты по результатам соревнований), должны признаваться в момент выполнения соответствующих условий.
- p) Любое не денежное вознаграждение в рамках спонсорского договора должно оцениваться по справедливой стоимости.

4. *Пожертвования и гранты*

- q) Пожертвование - это безусловно переданный дар, который должен быть признан как прочий операционный доход.
- r) Гранты должны отражаться в учете клуба до тех пор, пока существует разумная степень уверенности в том, что клуб будет продолжать выполнять условия для получения гранта и что такой грант будет получен. В этом случае гранты должны быть систематически отражены в отчете о финансовых результатах на систематической основе в течение отчетных периодов, в которых клуб признает в качестве расходов соответствующие затраты, которые грант призван возместить. Поэтому гранты в отношении определенных расходов отражаются в отчете о финансовых результатах в тех же отчетных периодах, что и соответствующие расходы. Аналогичным образом, гранты, связанные с амортизируемыми активами, отражаются в отчете о финансовых результатах в тех отчетных периодах и в тех пропорциях, в которых признаются

амортизационные отчисления, сопряженные с этими активами. Грант, причитающийся к получению в качестве компенсации за уже возникшие расходы или убытки, либо в целях предоставления незамедлительной финансовой помощи, которая не сопряжена с будущими расходами, должен признаваться в отчете о финансовых результатах в периоде, когда возникает право получения такого гранта.

ПРИЛОЖЕНИЕ IX:

Понятие просроченной кредиторской задолженности

А. Принцип

1. Кредиторская задолженность считается просроченной, если она не оплачена в соответствии с условиями договоров или нормативно-правовых актов.
2. По смыслу настоящих правил кредиторская задолженность не считается просроченной, если соискатель лицензии/лицензиат (т. е. должник) может доказать к установленному сроку, т.е. 31 марта в отношении **статьи 72 - статьи 75**, что:
 - a) соответствующая сумма была погашена, т.е. либо выплачена полностью, либо зачтена в счет обязательств кредитора перед должником; или
 - b) крайний срок уплаты соответствующей суммы был отложен (в настоящих правилах — «отсроченные суммы»), т. е. с кредитором заключено письменное соглашение о продлении срока выплаты (отсутствие требования кредитора о выплате суммы не является продлением срока); или
 - c) соответствующая сумма является предметом судебного иска или открытого разбирательства (в настоящих правилах — «оспариваемые суммы», а именно:
 - i. должник подал иск, который был признан приемлемым компетентным органом в соответствии с национальным законодательством, или открыл производство в национальных или международных футбольных органах или соответствующем арбитражном суде, оспаривая ответственность в отношении просроченной задолженности если же, тем не менее, директивные органы (лицензиар или ОФКК), посчитают, что такой иск был предъявлен или такое производство было открыто с единственной целью избежать применимых сроков, установленных в настоящих правилах (т. е. для того, чтобы выиграть время), соответствующая сумма все равно будет считаться просроченной задолженностью; или
 - ii. должник оспорил перед компетентным органом в соответствии с национальным законодательством, национальным или международным футбольным органом или соответствующим арбитражным судом предъявленный иск или открытое против него производство кредитором в отношении просроченной кредиторской задолженности и способен продемонстрировать к удовлетворению соответствующих директивных органов (лицензиара или ОФКК), что у него есть основания для оспаривания иска или открытого производства; если же, тем не менее, директивные органы (лицензиар или ОФКК) сочтут причины оспаривания претензии или разбирательства явно необоснованными, то сумма все равно будет считаться просроченной задолженностью; или
 - d) урегулирование соответствующей суммы находится на рассмотрении (в настоящих правилах упоминается как «суммы на рассмотрении»), что означает:
 - i. дебитор обратился в компетентный орган в письменной форме и в соответствии с действующим законодательством с просьбой продлить срок погашения кредиторской задолженности перед социальными фондами / налоговыми органами (как определено в **статье 74**), , и компетентный орган подтвердил в письменной форме, что данная просьба была признана приемлемой и находится на рассмотрении по состоянию на 31 марта (в отношении **статьи 74**); или
 - ii. дебитор может продемонстрировать к разумному удовлетворению соответствующих директивных органов (лицензиара или ОФКК), что предпринял все разумно необходимые меры для выявления кредитора(-ов) и уплаты ему компенсации за подготовку и солидарных выплат (согласно определениям, приведенным в *Регламенте ФИФА по статусу и переходам игроков*).

ПРИЛОЖЕНИЕ X

Процедуры оценки лицензиара

А. Принцип

1. Лицензиар определяет процедуры оценки, обеспечивая равные условия для всех клубов, подающих заявку на получение лицензии. Лицензиар оценивает документацию, представленную клубами, рассматривает ее на предмет соответствия требованиям и определяет, насколько удовлетворительно был выполнен каждый критерий, и какая дополнительная информация, если таковая имеется, необходима для выдачи каждой лицензии.
2. Процессы оценки для проверки соответствия определенным в положениях, изложенным в **статье 9** и **Приложении X**, содержат конкретные этапы оценки, которые должны быть выполнены лицензиаром,

как указано ниже.

В. Оценка аудиторского заключения по финансовой отчетности

1. Применительно к годовой финансовой отчетности и промежуточной финансовой отчетности лицензиар должен в качестве необходимого минимума выполнить следующие процедуры оценки:
 - a) определить, подходит ли периметр отчетности для целей лицензирования клуба;
 - b) оценить, может ли предоставленная информация служить основанием для принятия решения о лицензировании;
 - c) прочитать и рассмотреть годовую финансовую отчетность, промежуточную финансовую отчетность и отчет аудитора о них;
 - b) обратить внимание на последствия любых оговорок в отчете аудитора (по сравнению с обычной формой отчета без оговорок) и/или на любую нехватку информации по сравнению с минимальными требованиями к предоставлению информации и ведению бухгалтерского учета в соответствии с пунктом **B.2** ниже.
2. Оценив периметр отчетности и ознакомившись с отчетом аудитора о годовой финансовой отчетности и промежуточной финансовой отчетности, лицензиар должен оценить их в соответствии с указанными ниже пунктами:
 - a) Если периметр отчетности не соответствует требованиям **статьи 67**, в выдаче лицензии должно быть отказано.;
 - b) Если аудиторское заключение содержит безоговорочно положительное заключение (немодифицированное), это является удовлетворительным основанием для выдачи лицензии;
 - c) Если в аудиторском заключении содержится отказ от выражения мнения или отрицательное мнение, в выдаче лицензии должно быть отказано, если только не будет предоставлено последующее аудиторское заключение без отказа от выражения мнения или отрицательного мнения (в отношении другого набора финансовой отчетности за тот же финансовый год, отвечающего минимальным требованиям), и лицензиар будет удовлетворен последующим аудиторским заключением;
 - d) Если в аудиторском заключении (в отношении непрерывности деятельности) имеется пояснительный параграф, ключевой аудиторский вопрос или мнение с оговоркой «за исключением», в выдаче лицензии должно быть отказано, кроме следующих случаев:
 - i. в отношении того же финансового года представлено последующее аудиторское заключение (без допущения о непрерывности деятельности) без пояснительного параграфа, ключевого аудиторского вопроса или оговорки;
 - ii. лицензиару были предоставлены дополнительные документальные подтверждения, демонстрирующие способность соискателя лицензии продолжать непрерывную деятельность как минимум до конца лицензируемого сезона, и лицензиар оценил их удовлетворительно.
 - e) Если в аудиторском заключении (по вопросу, отличному от непрерывности деятельности) имеется пояснительный параграф, ключевой аудиторский вопрос или мнение с оговоркой «за исключением», лицензиар должен рассмотреть последствия модификации для целей лицензирования клуба. В выдаче лицензии может быть отказано, кроме случаев, когда лицензиару предоставляются дополнительные документальные подтверждения и лицензиар, проведя оценку, признает их удовлетворительными. Дополнительные доказательства, которые могут быть запрошены лицензиаром, будут зависеть от причины модификации аудиторского заключения;
 - f) Если в отчете аудитора содержится ссылка на какую-либо ситуацию, определенную в **статье 66**, в выдаче лицензии должно быть отказано.
3. Если соискатель лицензии предоставляет дополнительную информацию и/или пересчитанную финансовую отчетность, лицензиар должен дополнительно оценить аудиторское заключение о согласованных процедурах в отношении дополнительной информации и/или пересчитанной финансовой отчетности. В выдаче лицензии может быть отказано, если отчет аудитора не удовлетворяет лицензиара и/или содержит ссылку на обнаруженные ошибки и/или исключения.
4. Лицензиар должен проверить, что соискатель лицензии опубликовал финансовую информацию в соответствии с **статьей 69**.

С. Оценка лицензионной документации для правила чистого акционерного капитала

1. В отношении правила чистого капитала лицензиар должен выполнить следующие минимальные процедуры оценки:
 - a) Определение позиции по чистому капиталу по состоянию на 31 декабря, предшествующее крайнему сроку подачи заявки лицензиару, на основании годовой финансовой отчетности или промежуточной финансовой отчетности;
 - b) оценивать, если применимо, соответствуют ли субординированные кредиты требуемым условиям;
 - c) Если позиция по чистому капиталу по состоянию на 31 декабря, предшествующая крайнему сроку подачи заявки лицензиару, является отрицательной, оцените, улучшилась ли она не менее чем на 10% по сравнению с чистой позицией по капиталу, которая позволила соискателю лицензии удовлетворить правило чистого капитала в предыдущем году;

- d) Если правило справедливости не выполнено по состоянию на 31 декабря, предшествующее крайнему сроку подачи заявки лицензиару, оцените, представил ли соискатель лицензии не позднее 31 марта новый аудированный баланс, включающий все взносы, сделанные с 31 декабря, демонстрирующий, что чистая позиция по акциям улучшилась как минимум на 10% по сравнению с чистой позицией по капиталу, которая позволила соискателю лицензии удовлетворить чистую позицию. правило справедливости в предыдущем году.

D. Оценка лицензионной документации на предмет отсутствия просроченной задолженности

1. В отношении критерия «отсутствие просроченной кредиторской задолженности» перед футбольными клубами, сотрудниками и социальными фондами / налоговыми органами лицензиар может принять следующее решение:
 - a) самостоятельно оценить информацию, представленную соискателем лицензии, и в этом случае он должен провести оценку, как указано в пункте D.2; или
 - b) привлечь независимых аудиторов для проведения процедур оценки в соответствии с ISRS 4400, и в этом случае лицензиар должен оценить информацию, представленную соискателем лицензии (в частности, таблицы кредиторской задолженности и соответствующие подтверждающие документы), и рассмотреть отчет аудитора. Лицензиар может провести любую дополнительную оценку, которую он сочтет необходимой, в том числе путем расширения выборки или запроса дополнительных документальных подтверждений у соискателя лицензии.
2. Независимо от того, проводится ли оценка лицензиаром или независимым аудитором в отношении критерия «отсутствие просроченной кредиторской задолженности» перед футбольными клубами, сотрудниками и социальными фондами / налоговыми органами, в заключении лицензиара или отчете аудитора должны быть выполнены и описаны следующие минимальные процедуры:
 - a) Получить таблицы кредиторской задолженности по состоянию на 31 марта, представленные соискателем лицензии в отношении обязательств, подлежащих оплате до 28 февраля (т. е. таблица переходов, таблица сотрудников, таблица выплат в социальные фонды/налоговые органы и соответствующие подтверждающие документы);
 - b) Выполнить необходимые действия (включая определение объема выборки) для оценки полноты и точности представленных остатков и выдать заключение в отношении каждой из выполненных процедур;
 - c) Проверить полноту любого просроченного остатка, сообщенного соискателем лицензии по состоянию на 28 февраля;
 - d) Проверка погашения любой просроченной кредиторской задолженности в период с 28 февраля по 31 марта, а также
 - e) Выявить все просроченные причитающиеся остатки по состоянию на 31 марта.
3. В отношении критерия «отсутствие просроченной кредиторской задолженности» в отношении УЕФА и лицензиара, лицензиар в качестве необходимого минимума должен выполнить следующие процедуры оценки:
 - a) Изучить любую информацию, полученную от УЕФА в отношении оставшихся просроченных сумм, подлежащих выплате аффилированными клубами лицензиара, и проверить урегулирование любых просроченных остатков в период с 28 февраля по 31 марта;
 - b) Проводить любую дополнительную оценку и запрашивать у соискателя лицензии любые дополнительные документальные свидетельства, которые он сочтет необходимыми.

E. Оценка письменного заявления до принятия решения о выдаче лицензии

1. Лицензиар должен прочитать письменное заявление и рассмотреть влияние любого существенного изменения, произошедшего в отношении критериев лицензирования клубов.
2. Лицензиар также должен ознакомиться и рассмотреть информацию о каких-либо событиях или условиях высокой экономической важности вместе с финансовой отчетностью, прогнозной финансовой информацией и любыми дополнительными документальными подтверждениями, представленными соискателем лицензии. Лицензиар может делегировать права на проведение этой оценки аудитору.
3. Лицензиар должен оценить способность клуба продолжать осуществлять непрерывную деятельность по меньшей мере до конца лицензируемого сезона. В выдаче лицензии должно быть отказано, если, исходя из финансовой информации, которую оценил лицензиар, по мнению лицензиара, соискатель лицензии не сможет продолжать непрерывную деятельность по крайней мере до конца лицензируемого сезона.
4. Если соискатель лицензии (или зарегистрированный член, имеющий договорные отношения с соискателем лицензии в значении Статья 11) или любая материнская компания соискателя лицензии, включенная в периметр отчетности, ищет/искала или получила защиту от своих кредиторов в соответствии с законами или нормативными требованиями в течение 12 месяцев, предшествующих

лицензируемому сезону, или получает защиту на момент оценки, то в предоставлении лицензии должно быть отказано. Во избежание сомнений, в выдаче лицензии также должно быть отказано, даже если соответствующей организации больше не предоставляется подобная защита от требований кредиторов на момент принятия решения о предоставлении лицензии.

ПРИЛОЖЕНИЕ XI

Элементы, относящиеся к расчету доходов от футбола

Расчет прибыли от футбольной деятельности и совокупной прибыли от футбольной деятельности за отчетный период:

- a) Доходы от футбольной деятельности – это разница между соответствующими доходами и соответствующими расходами, рассчитанная за один отчетный период.
- b) У лицензиата может быть профицит или дефицит прибыли от футбольной деятельности. Профицит прибыли от футбольной деятельности образуется, когда релевантный доход превышает релевантные расходы. Дефицит прибыли от футбольной деятельности возникает, когда релевантные расходы превышают релевантный доход.
- c) Совокупная прибыль от футбольной деятельности представляет собой сумму прибыли от футбольной деятельности лицензиата за каждый из трех последовательных отчетных периодов до и включая отчетный период, заканчивающийся в календарном году, в котором начинаются клубные турниры УЕФА (т. е. отчетные периоды T, T-1 и T-2), плюс корректировка в сторону увеличения на сумму соответствующих инвестиций в соответствии с пунктом **Соответствующие инвестиции**, если применимо.
- d) Если совокупная прибыль от футбольной деятельности лицензиата положительная (равна нулю или больше нуля), то у лицензиата имеется профицит совокупной прибыли от футбольной деятельности. Если совокупная прибыль от футбольной деятельности отрицательная (меньше нуля), то у лицензиата возникает дефицит совокупной прибыли от футбольной деятельности.

Соответствующие инвестиции:

- a) Следующие затраты считаются соответствующими инвестициями для получения долгосрочной выгоды от футбола, как это определено в **Приложении XI**:
 - i. Расходы, прямо соотносимые с деятельностью по развитию молодежного футбола;
 - ii. Расходы, прямо соотносимые с социальными программами;
 - iii. Расходы, прямо соотносимые с деятельностью в области женского футбола;
 - iv. Расходы, прямо соотносимые с нефутбольной деятельностью, имеющей отношение к клубу, за вычетом соответствующего дохода;
 - v. Стоимость финансирования, прямо соотносимая со строительством и/или существенной модификацией основных средств;
 - vi. Расходы по улучшению арендуемого имущества.
- b) Совокупная прибыль от футбольной деятельности может быть скорректирована в сторону увеличения, если релевантные расходы включают в себя релевантные инвестиции и только в том случае, если совокупная сумма любой такой корректировки покрывается либо вкладами в отчетном периоде T, либо собственным капиталом на конец отчетного периода T, которые еще не были использованы для покрытия допустимого отклонения.

I. Резюме расчета прибыли от футбольной деятельности

1. Соответствующий доход эквивалентен сумме следующих элементов, описанных в **Приложении XI (I.2)** ниже:
 - a) Выручка — продажа билетов
 - b) Выручка — спонсорство и реклама
 - c) Выручка — права на трансляцию
 - d) Выручка — коммерческая деятельность
 - e) Выручка — солидарные выплаты и призовые средства УЕФА
 - f) Выручка — прочие операционные доходы
 - g) Прибыль от выбытия регистраций игроков и/или доход от выбытия регистраций игроков
 - h) Сверхприбыль от выбытия основных средств
 - i) Доходы от неоперационной деятельности
 - j) Финансовый доход
 - k) Результат курсовых разниц

Соответствующий доход должен быть уменьшен, если любой из указанных выше элементов от a) до k) содержит любые из указанных ниже элементов от i) до o) согласно **Приложению XI (I.2)** ниже:

- l) Неденежные начисления/доходы
- m) Доходные операции сверх справедливой стоимости
- n) Доход от нефутбольной деятельности, не имеющей отношения к клубу
- o) Доход за счет сокращения обязательств, возникающих в силу процедур по защите от кредиторов

2. Соответствующие расходы эквивалентны сумме следующих элементов, описанных в **Приложении XI (III)**

ниже:

- a) Расходы — стоимость реализации/материалов
 - b) Расходы — расходы на оплату труда; игроки
 - c) Расходы — расходы на оплату труда; другие сотрудники
 - d) Расходы — прочие операционные расходы
 - e) Амортизация/обесценение регистраций игроков и/или расходы на регистрации игроков
 - f) Убыток от выбытия регистраций игроков
 - g) Амортизация/обесценение затрат на освобождение другого персонала или расходы на освобождение другого персонала
 - h) Расходы на неоперационную деятельность
 - i) Финансовые расходы и дивиденды
- Соответствующие расходы должны быть увеличены, если любой из указанных выше элементов от а) до i) содержит приведенный ниже элемент согласно описанию в **Приложении XI (III)** ниже:
- j) Расходные операции ниже справедливой стоимости
- Соответствующие расходы могут быть уменьшены, если любой из элементов, перечисленных в пунктах а) - i) выше, включает в себя любую из статей, перечисленных в k) и m) ниже, как описано в **Приложении XI (III)** ниже:
- k) Неденежные списания (затраты)
 - l) Расходы, прямо соотносимые с нефутбольной деятельностью, не имеющей отношения к клубу
 - m) Финансовый взнос, определенный в соглашении об урегулировании с ОФКК, и/или финансовый взнос, налагаемый ОФКК в отношении требований по устойчивости и/или контролю затрат

II. Связанные доходы

1. Ниже приведены определения для расчета соответствующего дохода:

- a) *Выручка – продажа билетов*
Доход, полученный от общего входа и корпоративного посещения матчей, как от сезонных абонементов, так и от билетов на матчи, в связи с матчами клуба. Квитанции на въезд также включают членские взносы.
- b) *Доход – Спонсорство и реклама*
Доход, полученный от основного спонсора, других спонсоров, рекламы по периметру поля и другой рекламы на доске, а также от другого спонсорства и рекламы.
- c) *Доход – Права на трансляцию*
Доход, полученный от продажи прав на трансляцию телевидению, радио, новым медиа и другим вещательным средствам массовой информации, в связи с национальными соревнованиями и другими матчами, за исключением клубных соревнований УЕФА.
- d) *Выручка – Коммерческая деятельность*
Доход от мерчандайзинга, продажи продуктов питания и напитков, конференций, лотерей и другой коммерческой деятельности.
- e) *Выручка – солидарность УЕФА и призовые деньги*
Доходы, полученные от УЕФА в связи с участием в клубных соревнованиях УЕФА и/или выплатами солидарности.
- f) *Выручка – Прочие операционные доходы*
Все операционные доходы, не описанные выше, включая операционные доходы, полученные из других источников, таких как гранты и/или субсидии от национального футбольного органа или правительства территории лицензиата, арендная плата, дивиденды и доходы от нефутбольной деятельности.
- g) *Прибыль от продажи регистраций игроков и/или доход от продажи регистраций игроков*

При расчете соответствующего дохода вопрос о том, включает ли клуб (i) прибыль от продажи регистраций игроков или (ii) доход от продажи регистраций игроков, будет зависеть от используемого клубом метода учета регистраций игроков в своей финансовой отчетности в соответствии с требованиями, определенными ниже:

- i. Для клуба, который использует метод капитализации и амортизации для учета регистраций игроков, прибыль от продажи регистрации игрока рассчитывается путем вычета чистой балансовой стоимости регистрации игрока на момент передачи из чистой выручки от выручки от выбытия, полученной и подлежащей получению.
- ii. Прибыль от продажи регистрации игрока отражается в отчете, если чистая выручка от продажи превышает чистую балансовую стоимость регистрации игрока на момент передачи. Любая такая прибыль должна быть включена в соответствующий доход для расчета футбольного заработка.
- iii. Для клуба, который использует метод доходов и расходов для учета регистраций игроков, доход от продажи регистрации игрока представляет собой чистую выручку, полученную от передачи регистрации игрока другому клубу. Чистая выручка от продажи должна быть равна денежному доходу от распоряжения регистрацией игрока.
Для расчета футбольного заработка:
- iv. Клуб, который использует метод капитализации и амортизации для учета регистраций игроков в своей годовой финансовой отчетности, должен применять тот же метод к соответствующим доходам и соответствующим расходам;
- v. Клуб, который использует метод доходов и расходов при учете регистраций игроков в своей годовой финансовой отчетности, может выбрать применение либо метода доходов и расходов, либо метода капитализации и амортизации (который должен быть изложен в пересмотренной финансовой отчетности в соответствии с **Приложением VIII**). Выбранный метод должен применяться

последовательно от одного отчетного периода к следующему.

Соответствующие корректировки должны быть сделаны таким образом, чтобы любая прибыль или доход в отношении игрока, регистрацию которого лицензиат сохраняет, исключалась из расчета футбольного заработка.

h) *Избыточные поступления от выбытия материальных активов*

Прибыль от выбытия материальных активов в отчетном периоде (включая, но не ограничиваясь, стадион и тренировочную базу клуба) должна быть исключена из футбольной прибыли за двумя исключениями:

- i. Если материальный актив, не являющийся стадионом или тренировочным объектом, не подлежит замене, то прибыль от выбытия, признанная в отчете о прибылях и убытках, может быть принята во внимание в качестве соответствующего дохода в пределах разницы между поступлениями от выбытия и исторической стоимостью актива, который был признан в качестве материального актива в финансовой отчетности отчитывающейся организации.
- ii. Если клуб демонстрирует, что он заменяет выбытный материальный актив, то прибыль от выбытия, признанная в отчете о прибылях и убытках, может быть принята во внимание в качестве соответствующего дохода в пределах разницы между поступлениями от выбытия и полной стоимостью замещающего актива, который признается или должен быть признан в качестве материального актива в финансовой отчетности отчитывающейся организации.

i) *Внереализационный доход*

Все остальные доходы, не включенные в другую строку в отчете о прибылях и убытках.

j) *Финансовые доходы*

Финансовый доход относится к процентным доходам, возникающим в результате использования другими лицами активов организации, приносящих проценты.

k) *Результат курсовых разниц*

Чистые прибыли и убытки по монетарным статьям, как реализованным, так и нереализованным. Прибыли и убытки от курсовых разниц по немонетарным статьям, как реализованным, так и нереализованным, являются немонетарными статьями и должны быть исключены из футбольных доходов (см. **Приложение XI (II.1 (I))** и **Приложение XI (III.1 (I))**).

l) *Неденежные кредиты/доходы*

Должны быть сделаны соответствующие корректировки таким образом, чтобы неденежные кредиты были исключены из соответствующего дохода для расчета футбольных доходов.

Немонетарные статьи (например, материальные активы и нематериальные активы, такие как гудвилл и товарно-материальные запасы) – это статьи, которые не подпадают под определение денежных статей. Денежные статьи определяются как находящиеся во владении денежные единицы, а также активы и обязательства, подлежащие получению или уплате в фиксированном или определяемом количестве денежных единиц. Существенным признаком денежной статьи является право на получение (или обязательство по поставке) фиксированного или определяемого количества денежных единиц.

Примеры неденежных кредитов/доходов:

- Переоценка материальных активов, нематериальных активов (включая регистрацию игроков) и товарно-материальных запасов в сторону повышения;
- Списание амортизационных отчислений или обесценения материальных и нематериальных активов (включая регистрацию игроков); и
- Прибыль от курсовых разниц по немонетарным статьям.

m) *Операции с доходами выше справедливой стоимости*

Для расчета доходов от футбола лицензиат должен отражать любую операцию с доходом, независимо от того, осуществляется ли она со связанной стороной, по справедливой стоимости. Если расчетная справедливая стоимость отличается от зарегистрированной стоимости, то соответствующий доход должен быть скорректирован соответствующим образом, учитывая, однако, что корректировка соответствующего дохода в сторону повышения не может быть произведена.

Примеры операций с доходом, которые могут потребовать от лицензиата демонстрации расчетной справедливой стоимости сделки:

- Доходы от спонсорских соглашений;
- Доход от корпоративных билетов на гостеприимство и/или использования представительских лож;
- Любая сделка, в рамках которой товары или услуги предоставляются клубом. Примеры операций с доходами, которые не являются релевантным доходом:
- Денежные средства, полученные в качестве пожертвования; и
- Отказ от ответственности.

n) *Доходы от нефутбольной деятельности, не связанной с клубом*

Доходы от нефутбольных операций, не связанных с клубом (т.е. не связанных с футбольной деятельностью, местоположением или брендом футбольного клуба), должны быть исключены из расчета соответствующего дохода

Примеры нефутбольных операций, связанных с клубом (которые включаются в расчет соответствующего дохода):

- Деятельность базируется на стадионе или тренировочных объектах клуба или в непосредственной близости от них, таких как гостиница, ресторан, конференц-центр, бизнес-помещения (для аренды), оздоровительный центр или другая спортивная команда; и
 - Операции четко с использованием названия/бренда клуба.
- o) *Кредит в отношении уменьшения обязательств, возникающих в связи с процедурами защиты от кредиторов*

Любой кредит в отношении уменьшения обязательств, возникающих в связи с процедурами защиты от кредиторов, должен быть исключен из расчета футбольных доходов.

III. Соответствующие расходы

Определения для расчета соответствующих расходов следующие:

- a) *Расходы – Затраты на продажи/материалы*
Затраты на реализацию всех видов деятельности, таких как общественное питание, медицинское обслуживание, комплекты и спортивные материалы, за исключением расходов на закупку товаров.
- b) *Расходы – Расходы на выплаты сотрудникам – игрокам*
Все формы вознаграждения в обмен на услуги, оказанные в течение отчетного периода зарегистрированными игроками. Включает в себя вознаграждение за прекращение трудовых отношений.
- c) *Расходы – Расходы на выплату пособий работникам – Прочие работники*
Все формы вознаграждения в обмен на услуги, оказанные в течение отчетного периода всеми сотрудниками, за исключением зарегистрированных игроков, включая директоров, руководство и лиц, отвечающих за корпоративное управление. Включает в себя вознаграждение за прекращение трудовых отношений.
- d) *Расходы – Прочие операционные расходы*
Все прочие операционные расходы, такие как расходы на матчи, расходы на аренду, расходы на аренду, амортизационные отчисления в отношении активов на право пользования, административные и накладные расходы, а также расходы, не связанные с футбольными операциями. В соответствии с минимальными требованиями к раскрытию информации, изложенными в **Приложении VII**, износ, амортизация и обесценение материальных и нематериальных активов не включаются в состав прочих операционных расходов и должны раскрываться отдельно в отчете о прибылях и убытках.
- e) *Финансовые расходы и дивиденды*
Финансовые затраты включают проценты и прочие расходы, понесенные предприятием в связи с заимствованием средств, включая проценты по банковским овердрафтам и по банковским и иным кредитам, а также финансовые расходы по аренде.
Независимо от того, представлены ли дивиденды в отчете о прибылях и убытках или в альтернативном отчете, если дивиденды признаются в финансовой отчетности, то сумма дивидендов должна быть включена в состав соответствующих расходов.
- f) *Амортизация/ухудшение регистрации игроков и/или затраты на регистрацию игроков*
При расчете соответствующих расходов вопрос о том, включает ли клуб (i) амортизацию/обесценение регистраций игроков или (ii) расходы на регистрацию игрока, будет зависеть от используемого клубом метода учета регистраций игроков в своей финансовой отчетности и минимальных требований к бухгалтерскому учету, описанных в **Приложении VIII**.
Для расчета футбольного заработка:
 - Клуб, который использует метод капитализации и амортизации для учета регистраций игроков в своей годовой финансовой отчетности, должен применять тот же метод к соответствующим доходам и соответствующим расходам;
 - Клуб, который использует метод доходов и расходов при учете регистраций игроков в своей годовой финансовой отчетности, может выбрать применение либо метода доходов и расходов, либо метода капитализации и амортизации (который должен быть изложен в пересмотренной финансовой отчетности в соответствии с **VIII**). Выбранный метод должен применяться последовательно от одного отчетного периода к следующему.
- g) *Убытки при утилизации регистраций игроков*
При расчете соответствующих расходов убытки от ликвидации регистраций игроков будут зависеть от метода учета регистраций игроков в финансовой отчетности каждого клуба и применения требований, определенных ниже:
 - Для отчитывающейся организации, которая использует метод капитализации и амортизации для учета регистраций игроков в своей годовой финансовой отчетности:
 - i. Убытки от продажи регистрации игрока рассчитываются путем вычитания чистой балансовой стоимости регистрации игрока на момент передачи из чистой выручки от отчуждения, полученной и подлежащей получению;
 - ii. Об убытках от продажи регистрации игрока будет сообщено, если чистая выручка от продажи меньше чистой балансовой стоимости регистрации игрока на момент передачи. Любые такие убытки должны быть включены в соответствующие расходы для расчета футбольных доходов.
 - Для отчитывающейся организации, которая использует метод учета регистраций игроков на основе дохода и расходов, затраты на приобретение регистрации игрока регистрируются в отчетном периоде.
Для расчета футбольного заработка:
 - Клуб, который использует метод капитализации и амортизации для учета регистраций игроков в своей

годовой финансовой отчетности, должен применять тот же метод к соответствующим доходам и соответствующим расходам;

- Клуб, который использует метод доходов и расходов при учете регистраций игроков в своей годовой финансовой отчетности, может выбрать применение либо метода доходов и расходов, либо метода капитализации и амортизации (который должен быть изложен в пересмотренной финансовой отчетности в соответствии с **Приложением VIII**). Выбранный метод должен применяться последовательно от одного отчетного периода к следующему.

h) Амортизация/обесценение затрат на высвобождение прочего персонала или расходов на высвобождение прочего персонала

В отношении высвобождаемых расходов другой стороны на приобретение клубом услуг главного тренера и/или другого персонала, не являющегося игроками:

- Клуб, использующий метод капитализации и амортизации, должен признать амортизацию/обесценение выплаченной и/или подлежащей выплате компенсации за персонал, не являющийся игроками, в отчетном периоде;
- Клуб, использующий метод учета доходов и расходов, должен признать расходы на выплату и/или выплату компенсаций персоналу, не являющемуся игроками, в отчетном периоде.

i) Внереализационные расходы

Все остальные расходы, не включенные в другую строку в отчете о прибылях и убытках.

j) Финансовые расходы и дивиденды

Финансовые затраты включают проценты и прочие расходы, понесенные предприятием в связи с заимствованием средств, включая проценты по банковским овердрафтам и по банковским и иным кредитам, а также финансовые расходы по аренде.

Независимо от того, представлены ли дивиденды в отчете о прибылях и убытках или в альтернативном отчете, если дивиденды признаются в финансовой отчетности, то сумма дивидендов должна быть включена в состав соответствующих расходов.

к) Расходные операции ниже справедливой стоимости

Для расчета доходов от футбола лицензиат должен определить справедливую стоимость операций, как это определено в **Приложении XI**. Если расчетная справедливая стоимость отличается от учтенной стоимости, то соответствующие расходы должны быть скорректированы соответствующим образом, учитывая, однако, что корректировка соответствующих расходов в сторону понижения не может быть произведена.

Примеры операций с расходами, которые могут потребовать от лицензиата демонстрации расчетной справедливой стоимости операции:

- Любая расходная операция, в рамках которой товары и/или услуги предоставляются организации бесплатно;
- расходы на выплаты работникам организаций за пределами периметра отчетности, если эти работники вносят вклад в футбольную деятельность организаций в периметре отчетности;
- Беспроцентные займы, полученные лицензиатом.

В целях расчета футбольного заработка, если результат транзакций игроков отличается от требований, изложенных в **Приложении XI**, то лицензиат должен применить корректировки, изложенные в **Приложении XI**.

l) Неденежные списания/списания

Могут быть внесены соответствующие корректировки таким образом, чтобы неденежные списания/сборы были исключены из соответствующих расходов для расчета футбольных доходов.

Немонетарные статьи (например, материальные активы и нематериальные активы, такие как гудвилл и товарно-материальные запасы) – это статьи, которые не подпадают под определение денежных статей. Денежные статьи определяются как находящиеся во владении денежные единицы, а также активы и обязательства, подлежащие получению или уплате в фиксированном или определяемом количестве денежных единиц. Существенным признаком денежной статьи является право на получение (или обязательство по поставке) фиксированного или определяемого количества денежных единиц.

Примеры неденежных списаний/списаний:

- Переоценка товарно-материальных ценностей в сторону понижения;
- Убытки от курсовых разниц по немонетарным статьям.

m) Расходы, непосредственно относящиеся к нефутбольным операциям, не связанным с клубом Расходы, непосредственно относящиеся к нефутбольным операциям, не связанным с клубом (т.е. не связанные с футбольной деятельностью, местоположением или брендом футбольного клуба), могут быть исключены из расчета соответствующих расходов.

n) Расходы, связанные с решениями CFCB

Для расчета футбольных доходов может быть произведена соответствующая корректировка в сторону понижения в отношении любых расходов на финансовый взнос, указанный в соглашении об урегулировании, и/или финансового взноса, наложенного CFCB в отношении правила футбольного дохода и/или правила расходов на команду, выплаченных и/или подлежащих выплате в сезон лицензирования.

o) Внереализационные расходы

Все остальные расходы, не включенные в другую строку в отчете о прибылях и убытках.

IV. Статьи, не включаемые в расчет футбольного заработка

В расчет футбольного заработка не включаются следующие пункты:

1. Прибыль/убыток от выбытия и амортизации/обесценения материальных активов

Прибыль (или убыток) от выбытия материального актива рассчитывается как выручка от продажи (за вычетом затрат, понесенных на продажу) за вычетом остаточной стоимости актива (согласно балансовому отчету) на дату продажи.

Прибыль/убыток от выбытия и амортизации/обесценения материальных активов в отчетном периоде исключается из расчета футбольных доходов, поскольку цель состоит в том, чтобы стимулировать инвестиции и расходы на объекты и мероприятия в долгосрочной перспективе в интересах клуба.

Во избежание сомнений, любые амортизационные отчисления в отношении активов в форме права пользования (для операционной аренды) должны быть включены в расчет футбольных доходов.

2. Прибыль/убыток от выбытия и амортизации/обесценения нематериальных активов, за исключением расходов на регистрацию игроков и прочие расходы на высвобождение персонала

Нематериальный актив – это поддающийся идентификации немонетарный актив без физического содержания (например, гудвил, возникающий в результате объединения бизнеса). Актив – это ресурс, который контролируется организацией в результате прошлых событий (например, покупки или самостоятельного создания) и от которого ожидаются будущие экономические выгоды (поступления денежных средств или других активов или снижение будущих затрат).

Прибыль (или убыток) от выбытия нематериального актива рассчитывается как выручка от продажи (за вычетом затрат, понесенных на продажу) за вычетом остаточной стоимости актива (согласно балансовому отчету) на дату продажи.

Амортизация представляет собой систематическое распределение амортизируемой стоимости актива в течение срока его полезного использования, т.е. периода, в течение которого ожидается, что актив будет доступен для использования предприятием. Убыток от обесценения – это сумма, на которую балансовая стоимость актива превышает его справедливую стоимость за вычетом расходов на продажу.

Прибыль/убыток от выбытия и убытка от амортизации/обесценения нематериальных активов, за исключением расходов на регистрацию игроков и расходы на освобождение прочего персонала, исключается из расчета футбольной прибыли за отчетный период. Однако, если нематериальный актив генерирует или генерирует соответствующий доход, то соответствующая амортизация/обесценение также должны быть признаны в качестве соответствующего расхода.

Во избежание недоразумений, убытки от выбытия и амортизации/обесценивания регистраций игроков, а также от расходов на высвобождение прочего персонала должны быть включены в расчет футбольных доходов за отчетный период.

3. Налоговые поступления/расходы

Налоговые расходы в отношении налога на прибыль включают все внутренние и иностранные налоги, которые основаны на налогооблагаемой прибыли. Налогооблагаемая прибыль (налоговый убыток) – прибыль (убыток) за отчетный период, с которой подлежат уплате (возмещению) налоги на прибыль. Расход по налогу – это сумма, признанная в отчетном периоде в отношении текущих и будущих налоговых последствий операций и прочих событий.

Налоговые расходы не включают налог на добавленную стоимость или налоговые отчисления и взносы на социальное страхование в отношении работников.

Сумма налога – будь то кредит или дебет на счете прибылей и убытков – исключается из расчета футбольных доходов.

V. Актуальные инвестиции для долгосрочной выгоды футбола

Лицензиат может скорректировать совокупные доходы от футбола за период мониторинга, если соответствующие расходы включают любые из перечисленных ниже инвестиций в долгосрочную выгоду футбола, как это определено в **Приложении XI**:

а) Расходы, непосредственно связанные с деятельностью по развитию молодежи

Лицензиат может корректировать расходы, непосредственно связанные с деятельностью по развитию молодежи.

Расходы, непосредственно связанные с деятельностью по развитию молодежи, означают расходы лицензиата, которых можно было бы избежать, если бы лицензиат не проводил мероприятия по развитию молодежи, включая мероприятия по обучению, обучению и развитию игроков, участвующих в его программе развития молодежи на территории ассоциации-члена УЕФА.

Примеры мероприятий по развитию молодежи:

- i. Организация молодежного сектора;
- ii. Молодежные команды, принимающие участие в официальных национальных, региональных или местных соревнованиях или программах, признанных членами УЕФА;
- iii. Программы футбольного обучения для разных возрастных групп (игровое мастерство, техническое, тактическое и физическое);
- iv. Другие образовательные программы (Правила игры, антидопинг, честность, антирасизм);
- v. Медицинское обеспечение юных игроков; и
- vi. Нефутбольное образование.

Примеры расходов, непосредственно связанных с мероприятиями по развитию молодежи:

- vii. Расходы на материалы и услуги, используемые для проведения мероприятий по развитию молодежи, включая расходы на проживание, медицинские услуги, плату за образование, проезд и суточные, снаряжение и аренду помещений;
- viii. Расходы на выплату пособий сотрудникам, не являющимся игроками, полностью вовлеченными в деятельность по развитию молодежи, таким как руководитель программы развития молодежи и тренеры по работе с молодежью, как это определено в **статьях 52-57**, если они работают в клубе с целью проведения мероприятий по развитию молодежи;
- ix. Расходы на выплату пособий сотрудникам, которые являются молодыми игроками в возрасте до 18 лет на годовую отчетную дату лицензиата. Расходы на выплаты сотрудникам, которые являются молодыми игроками в возрасте 18 лет и старше на годовую отчетную дату лицензиата, не могут быть исключены из соответствующих расходов.
Если лицензиат не может идентифицировать расходы на деятельность по развитию молодежи в отличие от других расходов, то такие расходы не будут рассматриваться как расходы, непосредственно связанные с деятельностью по развитию молодежи. Для целей этого требования следующие расходы не считаются расходами, непосредственно связанными с мероприятиями по развитию молодежи:
- x. Затраты на скаутинг игроков;
- xi. Расходы на получение регистрации молодого игрока, такие как любые сборы, выплаченные агенту/посреднику или другому клубу;
- xii. Коммерческие, административные и другие общие накладные расходы, если эти расходы не могут быть непосредственно отнесены к деятельности по развитию молодежи;
- xiii. Расходы на выплату пособий сотрудникам, только частично участвующим в мероприятиях по развитию молодежи (например, тренеру, работающему неполный рабочий день на мероприятиях по развитию молодежи).

b) Расходы, непосредственно связанные с деятельностью по развитию общин

Лицензиат может корректировать расходы, непосредственно связанные с деятельностью по развитию сообщества.

Расходы, непосредственно связанные с деятельностью по развитию общин, означают расходы, которых можно было бы избежать, если бы лицензиат не проводил деятельность по развитию общины.

Примеры мероприятий по развитию сообщества:

- i. • деятельность на благо общества в целях поощрения участия в спорте и содействия социальному развитию;
 - ii. Развитие образования;
 - iii. Укрепление здоровья;
 - iv. Содействие социальной интеграции и равенству;
 - v. • предупреждение бедности или облегчение ее последствий;
 - vi. • продвижение прав человека, урегулирование конфликтов или содействие религиозной или расовой гармонии или равенству и разнообразию;
 - vii. Развитие любительского спорта;
 - viii. Содействие экологической устойчивости, охране или улучшению окружающей среды;
- Помощь нуждающимся в связи с молодостью, возрастом, плохим здоровьем, инвалидностью, финансовыми трудностями или другими неблагоприятными условиями.

Примеры расходов, непосредственно связанных с деятельностью по развитию общин:

- ix. Стоимость материалов и услуг, используемых для проведения мероприятий по развитию сообщества;
- x. Расходы на выплату пособий сотрудникам, полностью вовлеченным в деятельность по развитию сообщества;
- xi. Пожертвования другим организациям, целью которых является содействие участию в спорте и/или содействие социальному развитию.
Если лицензиат не может идентифицировать расходы на деятельность по развитию сообщества в отличие от других расходов, то такие расходы не будут рассматриваться как расходы, непосредственно связанные с деятельностью по развитию сообщества. Для целей данного требования следующие расходы не считаются расходами, непосредственно связанными с деятельностью по развитию сообщества:
- xii. Коммерческие, административные и другие общие накладные расходы, если эти расходы не могут быть непосредственно отнесены к деятельности по развитию сообщества;
- xiii. Расходы на выплату пособий сотрудникам, которые лишь частично участвуют в деятельности по развитию сообщества (например, игрок, участвующий в той или иной форме в деятельности по развитию сообщества).

c) Расходы, непосредственно связанные с женской футбольной деятельностью

Лицензиат может корректировать расходы, непосредственно связанные с женской футбольной деятельностью.

Расходы, непосредственно связанные с деятельностью женского футбола, означают расходы, которых можно было бы избежать, если бы лицензиат не проводил футбольную деятельность для игроков, участвующих в женских командах на территории ассоциации-члена УЕФА.

Примеры женских футбольных мероприятий:

- i. Организация женского футбольного сектора для обучения, обучения и развития игроков;
- ii. Женские команды, принимающие участие в официальных национальных, региональных или местных

соревнованиях или программах, признанных членами УЕФА.

Примеры расходов, непосредственно связанных с женским футболом:

- iii. Стоимость материалов и услуг, используемых для проведения женских футбольных мероприятий, включая расходы на проживание, медицинские услуги, плату за образование, проезд и суточные, экипировку, одежду и аренду помещений;
- iv. Расходы на выплату пособий сотрудникам, полностью участвующим в женском футболе, таким как игроки и технический персонал, если их трудоустройство лицензиатом осуществляется с целью участия в женском футболе.
Если лицензиат не может отделить расходы на женский футбол от других расходов, то такие расходы не будут рассматриваться как расходы, непосредственно связанные с женским футболом. Следующие расходы не считаются расходами, непосредственно связанными с женской футбольной деятельностью для целей данного требования:
 - v. Затраты на скаутинг игроков;
 - vi. Расходы на получение регистрации игрока, такие как любые сборы, выплаченные агенту/посреднику или другому клубу;
 - vii. Коммерческие, административные и другие общие накладные расходы, если эти расходы не могут быть непосредственно отнесены к женской футбольной деятельности;
 - viii. Расходы на выплаты сотрудникам, которые лишь частично участвуют в женском футболе (например, тренер, работающий неполный рабочий день на женском футболе).
- d) *Расходы, непосредственно связанные с нефутбольными операциями, связанными с клубом*
Лицензиат может скорректировать соответствующие расходы за вычетом:
 - i. расходы, непосредственно связанные с нефутбольными операциями, связанными с клубом; и
 - ii. соответствующий доход.

e) *Финансовые затраты, непосредственно связанные со строительством и существенной модификацией материальных активов*

Лицензиат может корректировать любые финансовые затраты, которые непосредственно связаны со строительством и/или существенной модификацией материальных активов для использования в футбольной деятельности клуба, при условии, что финансовые затраты были отнесены на расходы в отчетном периоде, а не капитализированы как часть стоимости актива, до момента, когда актив будет готов к использованию.

Сумма, которая может быть скорректирована, представляет собой фактические процентные расходы (не капитализированные иным образом) за вычетом инвестиционного дохода от временного инвестирования заемной суммы, к которой относятся проценты. Соответствующие проценты начисляются с даты, когда организация несет расходы по активу, несет затраты по займам и/или осуществляет деятельность, необходимую для подготовки актива к использованию по назначению или продаже, до тех пор, пока актив не будет готов к использованию.

После завершения строительства и/или существенной модификации актива эти финансовые затраты больше не могут быть компенсированы.

f) *Затраты на улучшение арендованного имущества*

Лицензиат может скорректировать последующие затраты на строительство и/или существенное изменение, которые он понес в отношении материального актива, который был арендован не менее чем на десять лет, если такие затраты (i) могут быть надежно измерены, (ii) приведут к будущим экономическим выгодам для лицензиата и (iii) не капитализированы иным образом.

Во избежание сомнений, расходы на ежедневное обслуживание и регулярное техническое обслуживание в отношении конкретных объектов основного имущества не могут быть компенсированы.

VI. Условия для увеличения допустимого отклонения

Допустимое отклонение от курса

Допустимое отклонение — это максимально возможный совокупный дефицит футбольных доходов для лицензиата, чтобы считаться соблюдающим правило футбольных доходов.

Допустимое отклонение составляет 5 миллионов евро. Однако дефицит может превысить этот уровень, но не более чем на 60 миллионов евро, если такое превышение полностью покрывается либо взносами в отчетном периоде T (текущий год), либо собственным капиталом на конец отчетного периода T.

Допустимое отклонение может быть дополнительно увеличено на сумму до 10 миллионов евро за каждый отчетный период в периоде мониторинга, в котором:

- a) к лицензиату не применялись дисциплинарные меры в связи с требованиями Клуба по мониторингу;
- b) на лицензиата не распространяется мировое соглашение с ОФКК; и
- c) лицензиат соблюдает следующие финансовые условия, изложенные в **Приложении XI**:
 - i. Положительный капитал;
 - ii. Передаточное отношение быстрой скорости;
 - iii. Приемлемый уровень задолженности;
 - iv. Непрерывность деятельности.

Если период мониторинга включает в себя отчетный период, который больше или меньше 12 месяцев, допустимое отклонение корректируется в большую или меньшую сторону в зависимости от количества месяцев в периоде мониторинга

Лицензиат должен удовлетворять следующим финансовым условиям, чтобы иметь право на увеличение уровня допустимого отклонения за отчетный период

а) *Условие 1: Положительный капитал*

В конце отчетного периода лицензиат сообщает о положительном капитале.

б) *Условие 2: Передаточное число быстрой скорости*

В конце отчетного периода лицензиат сообщает о коэффициенте быстрой ликвидности, равном или превышающем 1.

Коэффициент быстрой ликвидности рассчитывается как отношение общей суммы оборотных активов за вычетом запасов к общей сумме текущих обязательств.

с) *Условие 3: Устойчивый коэффициент задолженности*

В конце отчетного периода

- чистый долг лицензиата (за вычетом суммы, непосредственно связанной со строительством и/или существенной модификацией стадиона и/или тренировочных помещений)

меньше чем в три раза

- среднее значение (которое должно быть положительным) соответствующей прибыли за рассматриваемый отчетный период и непосредственно предшествующий ему.

Для целей условия 3 соответствующие доходы рассчитываются как сумма:

- i. общий доход (рассчитанный для доходов от футбола); и
- ii. общий чистый результат от трансферов игроков; менее
- iii. Общие операционные расходы (рассчитанные для футбольных доходов).

д) *Условие 4: Непрерывность деятельности*

Аудиторское заключение в отношении годовой финансовой отчетности за отчетный период не содержит в отношении действующего предприятия акцента на вопросе, ключевого вопроса аудита или мнения с оговорками

VII. Определение справедливой стоимости

1. Справедливая стоимость означает цену, которая была бы получена для продажи актива или уплачена для передачи обязательства в рамках упорядоченной сделки между участниками рынка или между заинтересованными сторонами в сделке, в которой имеется заинтересованность, на дату совершения операции.
2. Справедливая стоимость – это сумма, на которую актив может быть обменян или погашено обязательство между осведомленными заинтересованными сторонами в сделке между независимыми сторонами. Соглашение или сделка не считаются сделкой на рыночных условиях, если они были заключены на условиях, более выгодных для любой из сторон соглашения, чем это было бы получено в противном случае

VIII. Оценка справедливой стоимости

1. В ситуациях, когда заявленная справедливая стоимость сделки оценивается ОФКК, независимый сторонний оценщик проведет оценку справедливой стоимости в соответствии со стандартной рыночной практикой и присвоит сделке справедливую стоимость. Клуб может выбрать независимого стороннего оценщика, одобренного УЕФА.
2. Оценка коммерческих операций должна основываться на процедуре, утвержденной ОФКК.
3. Если лицензиат инициирует оценку справедливой стоимости или CFCB рассматривает справедливую стоимость, заявленную лицензиатом в соответствии с настоящими правилами, лицензиат может назначить независимого стороннего оценщика из короткого списка организаций, одобренных УЕФА, для проведения такой оценки справедливой стоимости. Сторонний оценщик не должен быть подвержен какому-либо конфликту интересов с лицензиатом или связанной стороной лицензиата (например, иным образом заключен договор с лицензиатом или связанной стороной лицензиата в любом другом бизнесе в течение соответствующего периода, включая текущий лицензионный сезон) и должен будет подтвердить свою независимость.
4. Если оценка справедливой стоимости, проведенная сторонним оценщиком, назначенным лицензиатом, признана CFCB удовлетворительной, соответствующая назначенная справедливая стоимость затем используется для расчета футбольных доходов и/или коэффициента стоимости команды.
5. ОФКК оставляет за собой право поручить дополнительным утвержденным сторонним экспертам провести дополнительную оценку справедливой стоимости той же рассматриваемой сделки. В этой ситуации справедливая стоимость, используемая для расчета футбольных доходов и/или коэффициента расходов на команду, соответствует среднему значению справедливой стоимости, указанному в двух отчетах об оценке справедливой стоимости

ПРИЛОЖЕНИЕ XII

Элементы, относящиеся к расчету коэффициента стоимости команды

I. Числитель коэффициента стоимости команды

1. Определения для расчета коэффициента стоимости команды следующие:
2. Расходы на оплату труда работникам соответствующих лиц
 - a) Расходы на оплату труда для релевантных лиц представляют собой совокупность расходов на оплату труда, понесенных лицензиатом или любой организацией в периметре отчетности, согласно определению в **Статья 67**, в отношении каждого релевантного лица.
 - b) К соответствующим лицам относятся:
 - i. каждый профессиональный игрок мужского пола, зарегистрированный у лицензиата в любое время в течение соответствующего периода;
 - ii. любой другой профессиональный игрок мужского пола, чью регистрацию лицензиат согласился временно перевести в другой футбольный клуб на соответствующий период;
 - iii. любой другой профессиональный игрок мужского пола, в отношении которого лицензиат понес расходы на оплату труда в соответствующем периоде;
 - iv. любое лицо, исполнявшее обязанности главного тренера, согласно определению в **Статья 50**, в соответствующий период; и
 - v. любое другое лицо, которое ранее исполняло обязанности главного тренера, и в отношении которого лицензиат понес расходы на оплату труда в соответствующем периоде.
 - c) оплату труда для релевантных лиц включают в себя:
 - i. брутто-зарплата/оклады, т. е. до вычета любого подоходного налога и отчислений на социальное обеспечение работников;
 - ii. неденежные вознаграждения за текущую занятость, например, льготы в натуральной форме, доступ к частному медицинскому обслуживанию, жилью, автомобилям и бесплатным или субсидируемым товарам и услугам;
 - iii. «подъемные» и выплаты за выслугу лет;
 - iv. расходы на премии за спортивные результаты и другие расходы на премии;
 - v. вознаграждения по окончании трудовой деятельности, включая пенсионные взносы и любые единовременные выплаты при выходе на пенсию, а также любые другие вознаграждения по окончании трудовой деятельности, например, страхование жизни и доступ к медицинскому обслуживанию;
 - vi. другие долгосрочные вознаграждения работникам, например, длительные оплачиваемые отпуска, юбилейные или другие льготы за выслугу лет, участие в прибылях и бонусы, а также отсроченное вознаграждение;
 - vii. пособия/выплаты при увольнении;
 - viii. гонорары, бонусы за результаты или другие контрактные бонусы;
 - ix. платежи за права на изображение, прямо или косвенно вытекающие из договорных соглашений о праве на использование изображений или репутации сотрудников в целях рекламы, медийного продвижения или продвижения в виде рекомендаций, связанных с футбольной и/или нефутбольной деятельностью;
 - x. любые взносы работодателя на социальное обеспечение;
 - xi. если иное не включено в перечисленные выше пункты, любые другие формы вознаграждения, такие как криптовалюты, криптоактивы, фан-токены и невзаимозаменяемые токены (NFT)
 - xii. все расходы, понесенные третьей стороной в отношении соответствующего лица в связи с выступлениями, спонсорством, поддержкой или продвижением продукции, если только лицензиат не может доказать удовлетворительным для ОФКК образом, что соглашение является настоящим, имеет справедливую стоимость, а также обсуждалось и заключалось независимо от каких-либо отношений между спонсором/третьей стороной и лицензиатом.
3. Амортизация/обесценение затрат на релевантных лиц рассчитывается на основе годовой финансовой отчетности лицензиата и/или промежуточной финансовой отчетности, согласно определению в **Приложении VIII**.
4. Расходы на агентов / посредников / связанные стороны
 - a) Расходы на агентов/посредников представляют собой расходы на агентов/посредников, не включенные иным образом в расходы на оплату труда для соответствующих лиц и амортизацию/обесценение расходов соответствующих лиц.
 - b) Затраты на связанные стороны — это все затраты, уплачиваемые связанной стороне и понесенные лицензиатом, любой организацией в периметре отчетности или третьей стороной в отношении релевантного лица.
 - c) В отношении соответствующего лица термин «связанная сторона» означает следующих лиц:
 - i. любого близкого члена семьи такого соответствующего лица, где близкий член семьи означает следующих лиц:
 - ii. супруг, сожитель или гражданский партнер;
 - iii. любое другое лицо, с которым соответствующее лицо проживает как партнер в длительных семейных отношениях;
 - iv. дети или приемные дети соответствующего лица или любого лица, подпадающего под пункт (i) настоящего определения;
 - v. любые дети или приемные дети лица, подпадающего под пункт (i) настоящего определения, проживающие с соответствующим лицом и не достигшие 18-летнего возраста;
 - vi. братья и сестры;

- vii. родители; и
- viii. иждивенцы соответствующего лица или любого лица, подпадающего под пункт (i) настоящего определения;
- ix. любой агент/посредник или представитель, действующий от имени соответствующего лица;
- x. любое юридическое лицо, в отношении которого соответствующее лицо или любая из категорий лиц, указанных в пунктах (i) и (ii) настоящего определения;
- xi. имеет бенефициарное право на 20 % или более всего выпущенного акционерного капитала этого юридического лица; или
- xii. имеет право осуществлять или контролировать использование более 20 % прав голоса на любом общем собрании этого юридического лица; и
- xiii. любая компания, траст, товарищество или другой орган, организация или механизм, созданные или действующие прямо или косвенно, полностью или частично, в интересах или в отношении соответствующего лица или любой или всех других категорий лиц, указанных в этом определении.

5. Корректировка расходов на оплату труда работникам в отношении соответствующих лиц

- i. Лицензиат может, в определенных обстоятельствах, описанных ниже, скорректировать числитель стоимости команды в сторону уменьшения. Такая корректировка возможна, если налоговый и социальный мультипликатор лицензиата превышает базовый налоговый и социальный мультипликатор.
- ii. Налоговый множитель и мультипликатор социального обеспечения лицензиата — это сумма, на которую умножаются чистые расходы на выплаты работникам соответствующих лиц для определения общих расходов на выплаты работникам
- iii. Базовый мультипликатор налогов и социального страхования рассчитывается УЕФА каждые три года. Это среднее значение налоговых мультипликаторов и мультипликаторов социального обеспечения пяти ведущих ассоциаций-членов УЕФА в списке доступа к клубным соревнованиям на момент расчета. Базовый мультипликатор налогов и социального обеспечения, действительный на период 2024-2026 годов, составляет 2,16.
- iv. Величина корректировки равна разнице между:
 - a) расходы лицензиата на оплату труда всех соответствующих лиц; и
 - b) чистые расходы на выплату пособий работникам или подлежащие выплате лицензиатом всем соответствующим лицам, умноженные на расчетный УЕФА мультипликатор налога и социального обеспечения;
- v. Если лицензиат желает скорректировать числитель стоимости команды в отношении налогов и сборов на социальное страхование, он должен подготовить и представить таблицу налогов и социального страхования к установленному сроку и в форме, сообщенной УЕФА. Как минимум, он должен раскрывать по каждому соответствующему лицу:
 - a) чистые расходы на выплаты сотрудникам, т.е. за вычетом любого подоходного налога, отчислений работника и работодателя на социальное страхование;
 - b) любой налог на доходы физических лиц;
 - c) любые взносы сотрудников на социальное страхование;
 - d) любые сборы работодателя по социальному страхованию
- vi. Таблица налогов и социального страхования должна быть согласована с годовой и промежуточной финансовой отчетностью и оценена аудиторами.

II. Знаменатель соотношения стоимости команды

- 1. Определения для расчета знаменателя коэффициента стоимости команды следующие:
- 2. Скорректированные операционные доходы рассчитываются как сумма следующих статей, описанных в Приложении XII:
 - i. Выручка — продажа билетов
 - ii. Выручка — спонсорство и реклама
 - iii. Выручка — права на трансляцию
 - iv. Выручка — коммерческая деятельность (за вычетом затрат, прямо соотносимых с продажей сувенирных товаров)
 - v. Выручка — солидарные выплаты и призовые средства УЕФА
 - vi. Выручка — прочие операционные доходы (за вычетом расходов, прямо соотносимых с нефутбольной деятельностью, связанной с клубом)

Вышеуказанные доходы должны быть уменьшены, если какой-либо из элементов, перечисленных в пунктах выше:

 - vii. Доходные операции сверх справедливой стоимости как описано в Приложении XI;
 - viii. Доход от нефутбольной деятельности, не имеющей отношения к клубу;
 - ix. Доходы исключительного характера.
- 3. Чистая прибыль или убыток от выбытия регистраций соответствующих лиц должны признаваться в соответствии с Приложением VIII.
- 4. Прочие трансфертные доходы/расходы рассчитываются как сумма следующих статей:
 - i. Расходы на релевантных лиц в соответствующем периоде, которые не учитываются иным образом с использованием метода капитализации и амортизации в составе расходов на оплату труда или в

- составе прочих расходов на агентов/посредников.
- ii. Стоимость аренды, включающая суммы, затраченные в связи с временным переходом игрока из другого клуба или в другой клуб, а также любые непосредственно связанные с этим суммы, понесенные по отношению к другой стороне, такой как другой футбольный клуб, агент/посредник или национальная футбольная ассоциация/лига;
 - iii. Учтенные в соответствующем периоде доходы от выбытия регистраций релевантных лиц, которые не учитываются иным образом с использованием метода капитализации и амортизации; и
 - iv. Доход от аренды, включающий суммы, признанные в связи с временным переходом игрока в другой клуб или из другого клуба, за вычетом любых непосредственно связанных сумм, выплаченных и/или подлежащих выплате по обязательству перед другой стороной, такой как другой футбольный клуб, агент/посредник или PFLK.

ПРИЛОЖЕНИЕ XIII

Последствия нарушения правила о расходах на команду

Правило стоимости команды

Коэффициент стоимости команды лицензиата на сезон лицензий не должен превышать установленный лимит в 70%.

Расчет коэффициента стоимости команды

Коэффициент стоимости команды лицензиата рассчитывается как сумма:

- i. расходов на оплату труда в отношении релевантных лиц;
- ii. амортизации/обесценения расходов на релевантных лиц; и
- iii. расходов на агентов/посредников/связанные стороны (если они не включены в пункт i или ii выше); разделенная на следующую сумму:
- iv. скорректированные операционные доходы; и
- v. чистая прибыль/убыток от выбытия регистраций релевантных лиц и прочие доходы/расходы в связи с переходами

Числитель коэффициента стоимости команды представляет собой сумму указанных выше значений i), ii) и iii). Знаменатель коэффициента стоимости команды представляет собой сумму значений iv) и v).

Элементы коэффициента стоимости команды определены в Приложении XII.

Соответствующими периодами для расчета коэффициента стоимости команды являются:

- a) 12-месячный период до 31 декабря в течение лицензируемого сезона для элементов от i) до iv); и
- b) 36 месяцев до 31 декабря в течение лицензируемого сезона, пропорционально 12 месяцам, для элемента v)

I. Принципы

- a) К лицензиату с коэффициентом стоимости команды выше предела, установленного выше, т. е. нарушающему правило стоимости команды, будет применено финансовое дисциплинарное взыскание, определяемое ОФКК в зависимости от степени, в которой коэффициент стоимости команды лицензиата превышает установленный лимит и количество нарушений со стороны лицензиата в текущем и трех предыдущих лицензируемых сезонах.
- b) Финансовое дисциплинарное взыскание будет безусловно удерживаться УЕФА из солидарных выплат и призовых денег УЕФА, которые лицензиат зарабатывает за участие в клубных турнирах УЕФА в лицензируемом сезоне. Если солидарные выплаты и призовые деньги, полученные от клубных турниров УЕФА, меньше размера финансового дисциплинарного взыскания, УЕФА удерживает все такие солидарные выплаты и призовые деньги, а клуб должен выплатить оставшуюся часть в срок, установленный ОФКК.
- c) Если считается, что лицензиат допустил существенное нарушение правила стоимости команды, ОФКК применит дополнительные дисциплинарные меры в дополнение к финансовому дисциплинарному взысканию в соответствии со списком, приведенным в *Процессуальных правилах, регулирующих деятельность ОФКК УЕФА*

II. Определение существенного нарушения

Лицензиат считается совершившим существенное нарушение правила стоимости команды, если:

- a) его коэффициент стоимости команды в течение лицензируемого сезона более чем на 20 % превышает предел, определенный **правилом стоимости команды** или
- b) его коэффициент стоимости команды в течение лицензируемого сезона более чем на 10% превышает лимит, определенный в **правиле стоимости команды** и он превысил лимит один или несколько раз за три предыдущих лицензируемых сезона; или
- c) его коэффициент стоимости команды в течение лицензируемого сезона превышает предел, **правилом стоимости команды** и его коэффициент стоимости команды превысил предел **правилом стоимости команды** два или более раз в течение трех предыдущих лицензируемых сезонов

III. Расчет финансового дисциплинарного взыскания

- 1. Если коэффициент стоимости команды лицензиата превышает установленный порог, то к лицензиату будет применено финансовое дисциплинарное взыскание, рассчитываемое как доля превышения коэффициента

стоимости команды.

2. Превышение коэффициента стоимости команды лицензиата — это сумма, на которую числитель коэффициента стоимости команды лицензиата, определенный в Расчете коэффициента стоимости команды превышает затраты на состав, которые в противном случае потребовались бы для того, чтобы коэффициент стоимости команды лицензиата сравнялся с пределом, определенным **правилом стоимости команды**.
3. Финансовое дисциплинарное взыскание, налагаемое ОФКК, будет представлять собой процент от превышения коэффициента стоимости команды лицензиата, определяемый исходя из серьезности нарушения и количества нарушений правила стоимости команды, совершенных лицензиатом за последние 4 лицензируемых сезона (включая лицензируемый сезон). При наложении финансового дисциплинарного взыскания ОФКК будет руководствоваться таблицей в соответствии с **Приложением XIII (IV)** ниже.

IV. Сетка финансовых дисциплинарных взысканий

Уровень финансового дисциплинарного взыскания в процентах от превышения коэффициента стоимости команды лицензиата:

Процент сверх установленного предела коэффициента стоимости команды	Первое нарушение	Второе нарушение	Третье нарушение	Четвертое нарушение
> 0 – ≤ 10	10–25 %	25–50 %	50–75 %	75–100 %
> 10 – ≤ 20	25–50 %	50–75 %	75–100 %	
> 20 – ≤ 30	50–75 %	75–100 %		
> 30	75–100 %			

ПРИЛОЖЕНИЕ XIV:

Критерии лицензирования юношеских команд для участия в соревнованиях QJ League

Для того, чтобы иметь право на участие в соревнованиях QJ League, соискатель лицензии должен соответствовать следующим критериям лицензирования:

ПРАВОВЫЕ КРИТЕРИИ

2. Заявление на участие в соревнованиях QJ League

Соискатель лицензии должен представить заявление, в котором подтверждается, что Соискатель лицензии:

- а) признает и соблюдает обязательную силу Уставов, Правил, Директив и Решений FIFA, UEFA и КФФ, а также юрисдикцию Арбитражного суда по делам спорта в г. Лозанна (Швейцария);
- б) участвует в соревнованиях QJ League;
- с) незамедлительно информирует лицензиара о любых изменениях;
- д) представляемые им документы являются полными и достоверными;
- е) признает, что лицензиар сохраняет за собой право проведения проверок соответствия, в связи с этим наделяет лицензиара компетенцией для проверки любых имеющих отношение к делу документов и получения информации у любых соответствующих государственных органов, и других организаций.

3. Минимальная юридическая информация

Соискатель лицензии обязан предоставить лицензиару в установленный срок нижеследующие документы, имеющие юридическую силу:

- а) заявление установленной формы, подписанное руководителем и учредителем Соискателя лицензии, заверенными соответствующими печатями юридических лиц;
 - б) соглашение о конфиденциальности установленной формы;
 - с) соглашение о взаимоотношениях установленной формы;
 - д) нотариально заверенную копию учредительного документа (Устава) юридического лица;
 - е) справку о зарегистрированном юридическом лице, филиале или представительстве, выданную соискателю лицензии уполномоченным органом (ЦОН), содержащую необходимые сведения:
- организационно-правовая форма;
 - наименование юридического лица;

- местонахождение.
 - f) справку о государственной регистрации/перерегистрации юридического лица;
 - g) образцы подписей уполномоченных лиц и оттиска печати Соискателя лицензии установленной формы.

Спортивные критерии

4. Юношеские команды

- 4.1 Соискатель лицензии должен обеспечить в структуре ФЦ и А наличие и функционирование одной юношеской команды с базовым возрастом U-18 для участия в соревнованиях QJ League (в случае проведения соревнований QJ League по указанной возрастной категории и приглашения для участия в них юношеской команды Соискателя).
 - 4.1.1 Требование данного пункта обязательно для участников Дивизиона «А» и «В».
- 4.2 Соискатель лицензии должен обеспечить в структуре ФЦ и А наличие и функционирование одной юношеской команды с базовым возрастом U-17 для участия в соревнованиях QJ League (в случае проведения соревнований QJ League по указанной возрастной категории и приглашения для участия в них юношеской команды Соискателя).
 - 4.2.1 Требование данного пункта обязательно для участников Дивизиона «А» и «В».
- 4.3 Соискатель лицензии должен обеспечить в структуре ФЦ и А наличие и функционирование одной юношеской команды с базовым возрастом U-16 для участия в соревнованиях QJ League (в случае проведения соревнований QJ League по указанной возрастной категории и приглашения для участия в них юношеской команды Соискателя).
 - 4.3.1 Требование данного пункта обязательно для участников Дивизиона «А».

Кадровые и административные критерии

5. Администратор команд QJ League

- a. Соискатель лицензии должен иметь в структуре ФЦ и А администратора команд QJ League, ответственного за ведение операционной деятельности. При этом к должности не допускается лицо, занимающее аналогичную или иную позицию в основной команде клуба или в ФЦ и А.
- b. Требование данного пункта обязательно для участников Дивизиона «А» и «В».

6. Медиа-офицер команд QJ League

- a. Соискатель лицензии должен иметь в структуре ФЦ и А медиа-офицера команд QJ League, отвечающего за взаимодействие со средствами массовой информации. При этом к должности не допускается лицо, занимающее аналогичную или иную позицию в основной команде клуба или в ФЦ и А.
- b. Требование данного пункта обязательно для участников Дивизиона «А» и «В».

7. Маркетолог команд QJ League

- a. Соискатель лицензии должен иметь в структуре ФЦ и А маркетолога команд QJ League. При этом к должности не допускается лицо, занимающее аналогичную или иную позицию в основной команде клуба или в ФЦ и А.
- b. Требование данного пункта обязательно для участников Дивизиона «А».

8. Врач команд QJ League

Для участников-команд QJ League Дивизиона «А»:

1. Соискатель лицензии должен иметь в своём штате не менее двух врачей, который отвечает за работу с командами, принимающими участие в QJ League с обязательным посещением гостевых матчей (согласно требованиям Регламента проведения соревнований, QJ League).
2. Врач команд QJ League должен иметь:
 - a). для одного из двух врачей обязательное высшее медицинское образование, с правом оказания первой медицинской помощи и сертификат специалиста по спортивной медицине, выданный уполномоченным органом РК
 - b). для одного из двух врачей среднее медицинское образование, с правом оказания первой медицинской помощи.

Для участников-команд QJ League Дивизиона «В»:

1. Соискатель лицензии должен иметь в своём штате не менее одного врача, который отвечает за работу с командами, принимающими участие в QJ League с обязательным посещением гостевых матчей (согласно требованиям Регламента проведения соревнований, QJ League).

- a) Соискатель лицензии должен назначить тренера по работе с вратарями команды U-16.
- b) Тренер по работе с вратарями должен иметь как минимум тренерский диплом УЕФА не ниже категории «С» или являться слушателем учебного курса для получения диплома категории «С»,

в соответствии с имеющимся статусом членства согласно Тренерской конвенции УЕФА. Одной регистрации на курс обучения недостаточно для соответствия данного критерия.

18. Координатор команд QJ League (Методист-аналитик)

1. Соискатель лицензии должен назначить Координатора команд QJ League. Координатор команд QJ League должен иметь как минимум тренерский диплом УЕФА категории «A-Elite» или «PRO» или являться слушателем учебного курса для получения диплома категории «A-Elite» или «PRO», в соответствии с имеющимся статусом членства согласно Тренерской конвенции УЕФА. Одной регистрации на курс обучения недостаточно для соответствия данного критерия. При этом к должности не допускается лицо, занимающее аналогичную или иную позицию в основной команде клуба или в ФЦ и А.
2. Требование данного пункта обязательно для участников Дивизиона «А».

19. Тренер по ментальной подготовке

1. Соискатель лицензии должен назначить тренера по ментальной подготовке / спортивного психолога команд QJ League.
2. Тренер по ментальной подготовке / спортивный психолог команд QJ League должен иметь Высшее образование в области психологии, педагогике или Сертификат по спортивной психологии.
3. Требование данного пункта обязательно для участников Дивизиона «А».

20. Права и обязанности

- a) Права и обязанности персонала, указанные в пунктах 5-19, должны быть определены в письменном виде согласно действующему Трудовому кодексу РК.
- b) Сотрудники соискателя лицензии, указанных в пунктах 5-19 не могут совмещать другие должности в клубе.

21. Вакантные должности в течение сезона

- a) Если должность, указанная в пунктах 5-19, становится вакантной в течение сезона лицензирования, Соискатель лицензии должен уведомить в течение 2-х рабочих дней Департамент лицензирования, а также назначить лицо, исполняющего обязанности на период не более чем на 30 (календарных) дней, в течение которых эта должность должна быть занята на постоянной основе лицом, соответствующим требованиям настоящих Правил. После назначения на должность, Соискатель лицензии, должен уведомить в течение 2-х рабочих дней Департамент лицензирования.
- b) В случае, если должность становится вакантной по причине болезни или несчастного случая, лицензиар может продлить 30-дневной срок до 60 (календарных) дней, но только при предоставлении веских оснований полагать, что состояние здоровья соответствующего лица пока не позволяет ему возобновить выполнение своих обязанностей.

Инфраструктурные критерии

22. Стадион для матчей QJ League

- a) Соискатель лицензии должен иметь в своём распоряжении стадион для проведения матчей QJ League, находящийся на территории КФФ и который должен быть одобрен КФФ.
- b) Если соискатель лицензии не является владельцем стадиона, он должен представить письменный договор с владельцем(-ами) данного или других стадионов, которым(-и) будет пользоваться.
- c) Должны быть представлены гарантии того, что стадион(-ы) могут использоваться для проведения соискателем лицензии домашних матчей QJ League в течение лицензируемого сезона.

23. Требования к стадионам для проведения матчей QJ League

- a. Стадион должен соответствовать следующим минимальным требованиям:

Размер поля	100 – 110 м. (длина); 64 – 68 м. (ширина).
Ворота и запасные ворота	Футбольные ворота должны быть сделаны из алюминия или подобного материала, и они должны соответствовать Правилам игры IFAB.
Зона разминки	Зона разминки для запасных игроков должна быть доступна вдоль боковой линии за первым помощником судьи.
Скамье для запасных игроков	Стадион должен быть оборудован двумя

	крытыми скамейками минимум на 14 человек.
Раздевалка для команды	Три душа, два отдельных туалета. Оборудованные индивидуальные сидячие места с вешалками для одежды или индивидуальными шкафами минимум на 22 человека.
Раздевалка для судей	Два душа, один отдельный туалет с унитазом, шесть сидений, стол, вешалки для одежды или индивидуальными шкафами минимум на 6 человека.
Место для резервного судьи	Наличие место для резервного судьи.
Вместимость стадиона	Не менее 500 мест.
VIP места и зона гостеприимства	Не менее 10 мест.
Парковочные места для VIP – гостей	Не менее 5 мест.
Информационное табло	Табло должно отображать следующую минимальную информацию на протяжении всего матча: наименование команд, счёт матча, время.
Безопасность	Стадион должен обеспечивать безопасное передвижение обеих команд, судей, инспектора матча во время прибытия и отбытия со стадиона, а также прямой, закрытый и безопасный доступ из раздевалок в игровую зону.
Инспектор	Стадион должен быть оборудован помещениями, предназначенными для инспектора матча, прямым доступом к раздевалкам команд и судей, а также к выделенным для них местам на стадионе для просмотра матча.
Медицинская комната	Стадион должен быть оборудован медицинскими комнатами неотложной медицинской помощи.
Прожекторное освещение	Стадион должен быть оборудован системой освещения, соответствующей критериям средней освещенности не ниже «категории 3» Регламента КФФ по инфраструктуре стадионов.
Трибуны и зрительские места	Места для зрителей должны быть индивидуальными, надёжно зафиксированными, прочными, изготовленными из негорючего материала и иметь спинку. Сиденья без спинки разрешается при условии, что сиденья прочно закреплены.
Входы и выходы для зрителей	Проходы, входы, выходы и все общественные зоны внутри и за пределами стадиона должны быть чётко указаны и обозначены, для ориентации зрителей своих посадочных мест.
Интернет для трансляции	Проводной интернет с входящей и исходящей скоростью не менее 100 мбит/сек
Платформа для телевизионных камер	Одна основная камерная платформа должна быть установлена на главной трибуне, иметь минимум 2 точки электропитания. Не менее 6 камерных платформ должно быть на стадионе.
Рекламные щиты	Рекламные щиты, которые устанавливаются вокруг игрового поля, не должны мешать обзору зрителей. Высота рекламных щитов не должна превышать 110 см. Допускается оборудование светодиодных экранов.